

**Міністерство освіти і науки України**  
**Дніпровський державний аграрно-економічний університет**  
**Факультет обліку і фінансів**  
**Кафедра обліку, оподаткування та управління фінансово-  
економічною безпекою**

**ДОПУСТИТИ ДО ЗАХИСТУ:**

**Завідувач кафедри,  
д. держ. упр., професор**

\_\_\_\_\_ **І.П. Приходько**

**« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2022 р.**

**ДИПЛОМНА РОБОТА**

**Удосконалення обліку і контролю розрахунків з постачальниками  
на підприємстві**

**Виконала: здобувач вищої освіти  
спеціальності**

**071 «Облік і оподаткування»  
освітньо-професійної програми  
«Облік і оподаткування»**

**Таран Р.В.**

**Керівник: доц. Волчанська Л.В.**

**Дніпро - 2022**

Форма № Н – 9.01  
(затверджена наказом  
МОН молодь спорту України  
від 29 березня 2012 року № 384)

**ДНІПРОВСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ АГРАРНО-ЕКОНОМІЧНИЙ  
УНІВЕРСИТЕТ**

**Факультет** обліку і фінансів

**Кафедра** обліку, оподаткування та управління фінансово-економічною безпекою

**Освітній ступінь** магістр

**ОПП** «Обліку і оподаткування»

**Спеціальність** 071 «Обліку і оподаткування»

**ЗАТВЕРДЖУЮ**

**Завідувач кафедри** \_\_\_\_\_  
« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2021р.

***ЗАВДАННЯ***

**на дипломну роботу здобувача вищої освіти**

**Таран Руслана Вікторовича**

**1. Тема дипломної роботи** «Удосконалення обліку і контролю розрахунків з постачальниками на підприємстві»

**керівник роботи** Волчанська Людмила Валентинівна, к.е.н., доцент  
затверджені наказом ДДАЕУ від « 29 » листопада 2021 р. № 3641

**Строк подання здобувачем роботи – 10 лютого 2022 року.**

**2. Вихідні дані до роботи** Законодавчі, нормативно-правові акти та інструктивні

матеріали по темі дослідження, фінансова звітність ПП «Оазіс» Нікопольського району Дніпропетровської області, дані аналітичного та синтетичного обліку, періодична література, праці провідних вчених економістів.

**3. Зміст розрахунково-пояснювальної записки (перелік питань, які потрібно**

**розкрити).** Вступ; теоретико-методичні основи обліку розрахункових операцій з постачальниками; проблемні аспекти обліку розрахункових операцій з постачальниками та шляхи їх подолання; напрямки вирішення проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками; висновки та пропозиції.

**5. Перелік графічного матеріалу (з точним зазначенням обов'язкових креслень).** Класифікація зобов'язань підприємства, етапи розвитку процесу постачання, форми розрахунків підприємства, рівні нормативного регулювання бухгалтерського обліку, оцінка майна та капіталу ПП «Оазіс» за 2016-2020рр, оцінка руху та функціонального стану основних засобів ПП «Оазіс» за 2016-2020рр., тис. грн., оцінка фінансової стійкості ПП «Оазіс» за 2016-2020 рр., тис. грн., основні елементи облікової політики ПП «Оазіс», схема деталізації рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками», аналітичний реєстр розрахунків з постачальниками, аналіз договірних прав та зобов'язань у процесі формування рішення з управління заборгованістю, запропоновані рахунки позабалансового обліку, основні положення щодо обліку розрахунків з постачальниками, що слід наводити в Наказі про облікову політику, алгоритм здійснення електронного документообміну між контрагентами.

#### 6. Консультанти розділів роботи

Розділ	Прізвище, ініціали та посада консультанта	Підпис, дата	
		завдання видав	завдання прийняв

7. Дата видачі завдання 03 червня 2021р.

#### КАЛЕНДАРНИЙ ПЛАН

№ з/п	Назва етапів дипломної роботи	Термін виконання етапів роботи	Примітка
1	Теоретико-методичні основи обліку розрахункових операцій з постачальниками	вересень 2021 р.	
2	Проблемні аспекти обліку розрахункових операцій з постачальниками та шляхи їх подолання	жовтень 2021 р.	
3	Напрямки вирішення проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками	грудень 2021 р.	
4	Висновки та пропозиції, вступ	січень 2022 р..	
5	Список використаних джерел, вступ, оформлення роботи	лютий 2022 р..	
6	Оформлення роботи	лютий 2022 р.	

Здобувач вищої освіти \_\_\_\_\_  
(підпис)

Керівник роботи \_\_\_\_\_  
(підпис)

Таран Р.В.  
(прізвище та ініціали)

Волчанська Л.В.  
(прізвище та ініціали)

## ЗМІСТ

РЕФЕРАТ	5
ВСТУП	6
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ ОБЛІКУ РОЗРАХУНКОВИХ ОПЕРАЦІЙ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ	11
1.1. Економічна сутність та зміст розрахункових операцій з постачальниками	11
1.2. Організаційно-методичні аспекти обліку розрахункових операцій підприємства та їх місце в системі бухгалтерського обліку	19
1.3. Нормативне та інформаційне забезпечення обліку і контролю розрахунків з постачальниками на підприємстві	26
Висновки до першого розділу	31
РОЗДІЛ 2. ПРОБЛЕМНІ АСПЕКТИ ОБЛІКУ РОЗРАХУНКОВИХ ОПЕРАЦІЙ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ ТА ШЛЯХИ ЇХ ПОДОЛАННЯ	34
2.1. Фінансово-економічна характеристика ПП «Оазіс» Нікопольського району Дніпропетровської області	34
2.2. Характеристика організації роботи бухгалтерської служби та оцінка базових засад облікової політики підприємства	44
2.3. Первинний, синтетичний та аналітичний облік розрахункових операцій з постачальниками	49
2.4. Основні шляхи подолання проблемних аспектів обліку розрахункових операцій з постачальниками на підприємстві	55
Висновки до другого розділу	68
РОЗДІЛ 3. НАПРЯМКИ ВИРІШЕННЯ ПРОБЛЕМНИХ ПИТАНЬ КОНТРОЛЮ РОЗРАХУНКІВ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ	71
3.1. Методичні засади контролю розрахункових операцій з постачальниками	71
3.2. Виявлення проблемних питань щодо здійснення контрольних	83

заходів розрахунків з постачальниками на підприємстві

3.3. Напрямки подолання проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками	88
Висновки до третього розділу	97
ВИСНОВКИ І ПРОПОЗИЦІЇ	100
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	104
ДОДАТКИ	114

## РЕФЕРАТ

**Тема дипломної роботи:** «Удосконалення обліку і контролю розрахунків з постачальниками на підприємстві» виконана за матеріалами приватного підприємства «Оазіс» Нікопольського району Дніпропетровської області.

Магістерська робота складається зі: 115 с., 14 рис., 8 табл., 10 додатків, 78 літературних джерел.

**Об'єкт дослідження** – процес відображення в бухгалтерському обліку розрахунків з постачальниками та контроль за їх веденням.

**Мета** дипломної роботи полягає у дослідженні сучасного стану розрахунків з постачальниками, виявленні проблемних аспектів обліку і контролю на даній ділянці обліку та розробці рекомендацій щодо їх усунення на прикладі приватного підприємства «Оазіс».

**Методи дослідження** – системний підхід, діалектичний метод наукового пізнання, загальнонаукові методи: наукової абстракції, індукції та дедукції, аналізу та синтезу, порівняння, вибіркового обстеження та групування, спостереження, узагальнення та графічного зображення даних.

У роботі розкрито економічну сутність і зміст розрахункових операцій з постачальниками, досліджено організаційно-методичні аспекти обліку розрахункових операцій підприємства та їх місце в системі бухгалтерського обліку, проаналізовано нормативно-правове забезпечення обліку та контролю розрахунків з постачальниками, надано характеристику фінансово-економічного стану підприємства «Оазіс» та особливостей організації роботи бухгалтерської служби, розкриті основні аспекти облікової політики підприємства, досліджено стан обліку розрахунків з постачальниками та розроблено шляхи подолання його проблемних аспектів, проаналізовано методичні засади контролю розрахункових операцій з постачальниками, виявлено основні проблемні питання щодо здійснення контрольних заходів розрахунків з постачальниками на підприємстві та запропоновано напрями їх подолання.

## АНОТАЦІЯ

ОБЛІК, КОНТРОЛЬ, РОЗРАХУНКИ, ПОСТАЧАЛЬНИКИ,  
ПІДПРИЄМСТВО, УДОСКОНАЛЕННЯ

## АННОТАЦИЯ

УЧЕТ, КОНТРОЛЬ, РАСЧЕТЫ, СНАБЖИТЕЛИ, ПРЕДПРИЯТИЕ,  
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

## ANNOTATION

ACCOUNTING, CONTROL, CALCULATIONS, SUPPLIERS,  
ENTERPRISE, IMPROVEMENT

## ВСТУП

**Актуальність теми.** Український бізнес поступово перейшов до ринкової економіки, що вимагає від підприємств підвищити ефективність виробництва продукції та її здатність до підтримання конкуренції. Це, безперечно, сталося внаслідок розвитку науково-технічного прогресу та інноваційних технологій. З'явилися ефективні форми ведення господарської діяльності, нові підходи до управління виробничим процесом, що призвело до подолання безгосподарності, активізації підприємництва, ініціативи і т.д.

Важливе значення в реалізації цієї задачі відводиться організації бухгалтерського обліку на підприємстві, в тому числі обліку розрахунків з постачальниками. Підприємницька діяльність передбачає, що під час здійснення операцій господарство взаємодіє з іншими підприємствами та організаціями, які функціонують як постачальники матеріальних цінностей, включаючи виробничі запаси, обладнання, інші активи, надають послуги, виконують роботи, необхідні для забезпечення звичайної діяльності підприємства. І саме у результаті цього виникають розрахунки з постачальниками.

При будь-яких розрахунках виникає заборгованість однієї сторони перед іншою. Зауважимо, що сумнівна дебіторська заборгованість і прострочена кредиторська заборгованість свідчать про те, що постачальники і клієнти порушують фінансову та платіжну дисципліну. Це, в свою чергу, вимагає термінового вжиття певних заходів для усунення негативних наслідків.

Проблема організації обліку і контролю розрахунків з постачальниками розглядалась багатьма сучасними українськими науковцями з бухгалтерського обліку. Зокрема вагомий внесок у розвиток даної наукової проблеми зробили такі вчені: А. С. Барановська, Ф. Ф. Бутинець, Г. В. Власюк, Л. І. Коваль, С. В. Візіренко, В. М. Жук, В. В. Кірсанова, Д. Л. Кузьмин, В. Я. Плаксієнко, О. С. Куклішина, А. М. Ужва. Проте, необхідно

зазначити, що деякі питання поки ще залишаються недостатньо розкритими та вивченими у багатьох наукових роботах, що зумовлює актуальність даної теми та подальшого її дослідження.

**Мета і завдання дослідження.** Мета дипломної роботи полягає у дослідженні сучасного стану розрахунків з постачальниками на сільськогосподарському підприємстві, виявленні проблемних аспектів обліку і контролю на даній ділянці обліку та розробці рекомендацій щодо їх усунення.

Досягнення мети дослідження зумовило постановку та вирішення наступних завдань:

- розкрити економічну сутність і зміст розрахункових операцій з постачальниками;
- дослідити організаційно-методичні аспекти обліку розрахункових операцій підприємства та їх місце в системі бухгалтерського обліку;
- проаналізувати нормативно-правове забезпечення обліку та контролю розрахунків з постачальниками;
- надати фінансово-економічну характеристику підприємства;
- охарактеризувати особливості організації роботи бухгалтерської служби на досліджуваному підприємстві та розкрити основні аспекти облікової політики;
- дослідити стан обліку розрахункових операцій з постачальниками;
- розробити шляхи подолання проблемних аспектів обліку розрахункових операцій з постачальниками на підприємстві;
- проаналізувати методичні засади контролю розрахункових операцій з постачальниками;
- виявити основні проблемні питання щодо здійснення контрольних заходів розрахунків з постачальниками на підприємстві;
- запропонувати напрями подолання проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками.



**Об'єктом** дослідження є процес відображення в бухгалтерському обліку розрахунків з постачальниками та контроль за їх веденням.

**Предметом** дослідження є сукупність теоретичних і практичних питань організації та методики бухгалтерського обліку і здійснення контролю процесу розрахунків.

**Методичні прийоми дослідження.** Для реалізації поставлених завдань дослідження використовувались такі методи: діалектичний метод пізнання та теоретичного узагальнення – для комплексного дослідження питань бухгалтерського обліку розрахунків з постачальниками; абстрактно-логічний – для теоретичного узагальнення сутності та змісту розрахунків з постачальниками, кредиторської заборгованості; індукція та дедукція – для уточнення понять «кредиторська заборгованість», «розрахунки»; графічний і табличний – для наочного відображення результатів дослідження; а також загальнонаукові методи: порівняння, узагальнення, синтез аналіз.

**Інформаційні джерела,** що використовувались в ході дослідження включають законодавчу, нормативно-правову базу України, наукові праці вітчизняних та зарубіжних вчених, матеріали науково-практичних конференцій, первинні документи та фінансову звітність ПП «Оазіс» за останні 5 років.

**Наукова новизна** одержаних результатів полягає в обґрунтуванні теоретико-методичних положень і розробці практичних рекомендацій з удосконалення бухгалтерського обліку і контролю розрахунків з постачальниками. Наукову новизну досліджень відображають такі основні положення:

*удосконалено:*

- систему аналітичного обліку розрахунків з постачальниками шляхом відкриття до рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» додаткових аналітичних рахунків в якості субконто та використання розробленої форми аналітичного регістру розрахунків з постачальниками;

- інформаційне забезпечення шляхом оновлення автоматизованої програми для ведення обліку зі складанням первинних документів в електронній формі та запровадженням електронного документообміну між підприємством і його постачальниками;

- Наказ про облікову політику в частині визнання та відображення кредиторської заборгованості та договірних зобов'язань для покращення організації праці бухгалтера та обліку кредиторської заборгованості;

- форму фінансової звітності Баланс (Звіту про фінансовий стан) у аспекті відображення простроченої кредиторської заборгованості;

*набуло подальшого розвитку:*

- методичні засади контролю розрахунків з постачальниками в частині проведення зіврки взаєморозрахунків та інвентаризації шляхом розробленої аналітичної відомості з відповідними змінами до наказу про облікову політику;

- оптимізація процесу прийняття управлінських рішень в частині вибору постачальників шляхом виокремлення суттєвих критеріїв для діяльності підприємства та стосовно недопущення прострочення платежів за допомогою розробленого плану-графіку перерахування коштів.

**Практичне значення одержаних результатів.** Одержані результати сприятимуть підвищенню рівня контролю та ведення обліку на даній ділянці. Це призведе до посилення якості облікової інформації та поліпшення взаємовідносин між господарюючими суб'єктами. Результати дипломної роботи можуть бути використані при веденні обліку та здійсненні контролю підприємствами агропромислового комплексу України, що підтверджено довідкою від приватного підприємства «Оазіс».

**Апробація результатів роботи.** Результати дипломного дослідження апробовано в матеріалах XII Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції «Забезпечення сталого розвитку аграрного сектору економіки: проблеми, пріоритети, перспективи» (28-30 жовтня 2021 р., м. Дніпро).

Дипломна робота складається з вступу, трьох розділів, висновків і пропозицій, додатків, списку використаних джерел, що нараховує 78 найменувань, містить 8 таблиць, 14 рисунків, 10 додатків. Основний зміст дипломної роботи викладено на 115 сторінках друкованого тексту.

## РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ ОБЛІКУ РОЗРАХУНКОВИХ ОПЕРАЦІЙ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ

### 1.1. Економічна сутність та зміст розрахункових операцій з постачальниками

В процесі господарської діяльності перед кожним підприємством існує завдання підвищити економічну ефективність виробництва і створити конкурентоздатну продукцію високої якості. Основними наслідками проведення господарських операцій є виникнення зобов'язань, що приводить до виникнення кредиторської заборгованості, у тому числі перед постачальниками.

Негативні явища у економіці України (її тінізація) значно погіршують розрахункову дисципліну господарюючих суб'єктів, що призводить до кризи неплатежів. Економісти вважають, що тінізація економічних процесів України набула глобальних масштабів та оцінюється окремими експертами та науковцями в обсязі 60% ВВП. Більшість експертів вважає, що приватні підприємства не відображають 25-50 % обороту в бухгалтерських документах. Щодо малих підприємств «тінь» сягає 80-90% [46].

Беліков А. С., Барановська А. С., Власюк Г. В., Жуковська В. В., Коваль Л. І. вважають, що: «...за таких умов на першому плані опиняється задоволення власних потреб підприємства, а не виконання ним своїх фінансових зобов'язань перед партнерами, що призводить до втрати довіри з боку останніх. Такі явища негативно впливають на економіку країни та потребують пошуку шляхів для їх усунення» [19, с.67].

Заборгованість виступає первинною ланкою економічних відносин та внаслідок свого виникнення зумовлює наявність зобов'язань і необхідність проведення розрахунків за ними. Заборгованість перед постачальниками визначає частку фінансового зобов'язання чи грошового боргу, який підлягає

погашенню (поверненню) протягом певного терміну і вимагає проведення певних розрахунків.

І. І. Бродська та Л. Д. Буряк вважають, що для поглибленого вивчення сутності розрахункових відносин з постачальниками, необхідно, перш за все, детально розглянути таке поняття як зобов'язання. Отже, доречно буде зазначити, що під зобов'язаннями слід розуміти розрахункові взаємовідносини між підприємствами у процесі господарської діяльності в результаті чого виникають незакінчені розрахунки. Через зобов'язання одна особа (боржник) повинна здійснити на користь іншої особи (кредитора) певну дію: передати майно, виконати роботу, сплатити кошти чи утриматися від певної дії, а кредитор має право вимагати від боржника виконання його зобов'язання.

Проаналізувавши захищені дисертації, необхідно відмітити, що такі вчені як М. Л. Пятов та Д. Г. Лаптева в своїх працях розглядають поняття зобов'язання одразу в двох площинах: З одного боку зобов'язання, які виникають у підприємства перед іншими суб'єктами господарювання (кредиторська заборгованість), з іншого – зобов'язання, які виникають у суб'єктів господарювання перед підприємством (дебіторська заборгованість) [62, с. 123]. У нашому дослідженні для більш поглибленого аналізу поставлених завдань, вважаємо необхідним обмежитися лише розглядом зобов'язань, які виникають у підприємства перед іншими економічними суб'єктами в процесі здійснення господарської діяльності.

М. Л. Пятов розглядає зобов'язання як юридичну категорію. З його точки зору господарське зобов'язання – це: «...господарські відносини, що регулюються правом, в силу яких одна сторона уповноважена вимагати від іншої здійснення господарських операцій: передачі майна, виконання робіт, надання послуг, а інша сторона зобов'язана виконувати вимоги щодо предмету зобов'язання і має при цьому право вимагати відповідну винагороду - сплату грошей, зустрічні послуги, тощо.» [62, с.127].

Проте, при відображенні зобов'язань необхідно пам'ятати, що в Україні їх облік чітко регламентується нормативними актами, законами та положеннями. Так, наприклад, Положення (Стандарт) бухгалтерського обліку 11 «Зобов'язання» повністю регламентує їх облік та відображення у бухгалтерському обліку та надає їм такого визначення: «Зобов'язання - це заборгованість підприємства, яка виникла внаслідок минулих подій і погашення якої, як очікується, призведе до зменшення ресурсів підприємства, що втілюють у собі економічні вигоди» [54].

Зобов'язання визнається у ході операційної діяльності, якщо його оцінка може бути достовірно визначена та існує ймовірність зменшення економічних вигод у майбутньому внаслідок його погашення.

Значну увагу автори приділяють класифікації зобов'язань, чи характеристиці одного з його видів. Одні науковці з юридичної точки зору обмежуються класифікацією, що наведена в Цивільному та Господарському Кодексах, інші, з економічної – класифікацією, що визначена чинним П(С)БО 11 «Зобов'язання». Це положення з метою бухгалтерського обліку передбачає поділ зобов'язань за своїм економічним змістом, що детально показано на рисунку 1.1.

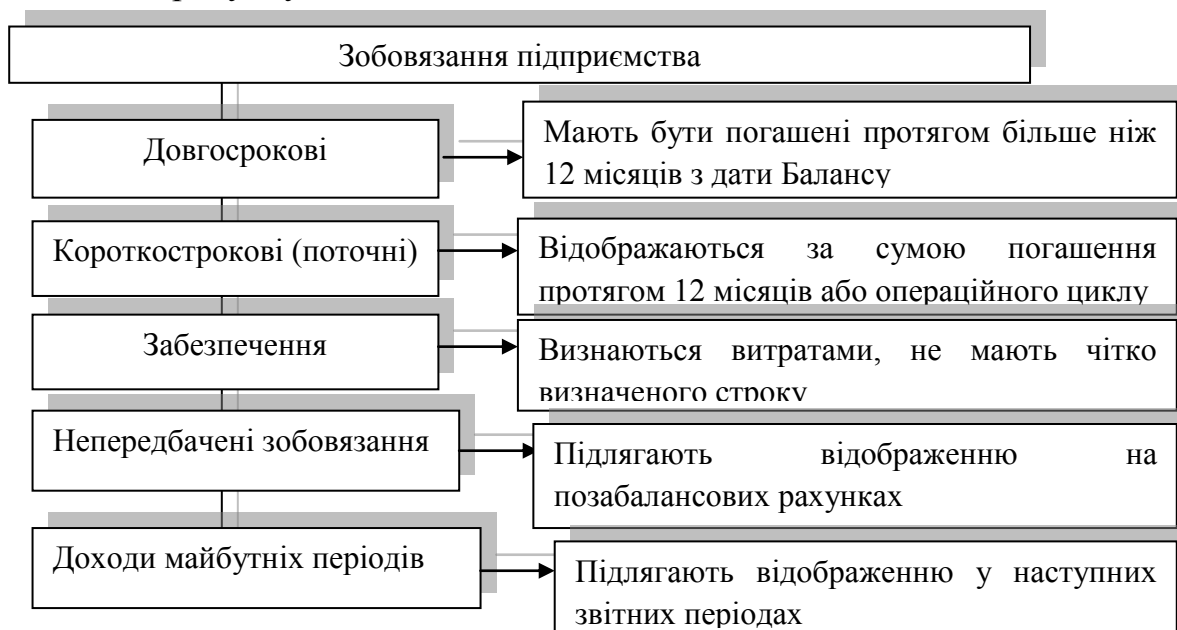


Рис. 1.1. Класифікація зобов'язань підприємства

Отже, як показує рисунок 1.1. в бухгалтерському обліку зобов'язання поділяються на: довгострокові; короткострокові (поточні); забезпечення; непередбачені зобов'язання; доходи майбутніх періодів. Розглянемо детальніше кожний із видів.

Поточні зобов'язання - зобов'язання, які будуть погашені протягом операційного циклу підприємства або повинні бути погашені протягом дванадцяти місяців, починаючи з дати балансу. Їх відображають у балансі за сумою погашення - недисконтованою сумою грошових коштів або їх еквівалентів, яка буде сплачена для погашення зобов'язання в процесі звичайної діяльності підприємства. До поточних зобов'язань включають:

- короткострокові кредити банків;
- короткострокові векселі видані;
- поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями;
- кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги;
- поточна заборгованість за розрахунками (з одержаних авансів, з бюджетом, з оплати праці, зі страхування, з учасниками) ;
- інші поточні зобов'язання (розрахунки за нарахованими відсотками, розрахунки з іншими кредиторами).

Довгострокові зобов'язання - зобов'язання, які будуть погашені протягом періоду, який перевищує один операційний цикл підприємства. Тобто, це всі зобов'язання, які не є поточними. До них належать:

- довгострокові кредити банків;
- інші довгострокові фінансові зобов'язання;
- відстрочені податкові зобов'язання;
- інші довгострокові зобов'язання.

П(С)БО 11 передбачені певні особливі випадки віднесення зобов'язань до категорії довгострокових: «Зобов'язання, на яке нараховуються відсотки та яке підлягає погашенню протягом дванадцяти місяців з дати балансу, слід розглядати як довгострокове зобов'язання, якщо первісний термін погашення

був більше ніж дванадцять місяців та до затвердження фінансової звітності існує угода про переоформлення цього зобов'язання на довгострокове» [54].

Забезпечення - зобов'язання з невизначеними сумою або часом погашення на дату балансу.

Для того щоб визначити суму таких зобов'язань, необхідно провести певні аналітичні або експертні оцінки. Через те, що виконання цих зобов'язань має бути підкріплено грошима, їх називають забезпеченнями.

П(С)БО 11 «Зобов'язання» визначено, що забезпечення створюються для певних випадків, а саме: «Забезпечення створюються при виникненні внаслідок минулих подій зобов'язання, погашення якого імовірно призведе до зменшення ресурсів, що втілюють в собі економічні вигоди та його оцінка може бути достовірно визначена» [54].

Забезпечення створюються для відшкодування майбутніх витрат на:

- виплату відпусток працівникам;
- додаткове пенсійне забезпечення;
- виконання гарантійних зобов'язань;
- реструктуризацію;
- виконання зобов'язань щодо обтяжливих контрактів.

Забороняється створювати забезпечення для покриття майбутніх збитків від діяльності підприємства. Вони використовуються для відшкодування лише тих витрат, для покриття яких вони були створені.

Непередбачене зобов'язання - це:

1) зобов'язання, що виникає як наслідок подій, що сталися в минулому, та яке буде існувати якщо відбудеться або не відбудеться одна чи більше невизначених майбутніх подій, які підприємство не має змоги контролювати;

2) зобов'язання, що виникає у теперішній час як наслідок подій, що сталися в минулому, але через малоймовірність настання або невизначену вартість не визнається в обліку. Тому для врегулювання зобов'язання



необхідно залучити активи, які слугують для підприємства економічними вигодами.

Доходи майбутніх періодів – це грошові кошти, або інші ресурси, що отримані у поточному або попередньому звітному періоді, але за своєю суттю належать наступним звітним періодам. До таких доходів належать: попередня оплата за оренду активів, передплата за друковані видання, авансові платежі за використання засобів зв'язку та ін..

Бухгалтерський облік зобов'язань виконує завдання інформаційного забезпечення управління, контролю за збереженням власності та нормального становища підприємства, підвищення ефективності виробництва та зменшення ризику втрати коштів. Для управління підприємством бухгалтерський облік повинен надавати своєчасну якісну інформацію, що вимагає його належної організації.

Необхідно зазначити, що кожне підприємство, незалежно від форми функціонування, має виконувати поставлені перед ним цивільні зобов'язання. Домовленість, між двома сторонами, засвідчена на папері, має назву договір. Ним визначається дії, повноваження та обов'язки сторін (фізичних або юридичних осіб), які саме його укладають.

Усі економічні відносини будуються на договорах, які є гарантією здійснення покладених на суб'єкт обов'язків. Вони є головним важелем регулювання товарно-грошових каналів, які встановлюють правовідносини та зобов'язання їх учасників. Загальні положення договорів, умови і порядок укладання, внесення змін та розірвання передбачені в Цивільному та Господарському кодексах України.

Зв'язки між партнерами виникають як наслідок договірних відносин, що опосередковують процес придбання, відповідно, детального аналізу потребує саме цей процес.

Поняття «придбання» значно ширше понять «заготівля» та «постачання», оскільки для того щоб створити певні запаси цінностей, підприємство спершу має їх придбати. Коли здійснюються операції з

постачання, господарства забезпечують себе всіма необхідними ресурсами, щоб досягти поставленої перед собою мети – одержати прибуток. Нерідко під процесом постачання розуміють поставку та заготівлю цінностей.

У науковій праці О. М. Петрука термін «поставка» має таке трактування: «Поставка - передача одним суб'єктом економічних відносин іншому на певних умовах товарно-матеріальних цінностей»[4, с.46]. Тобто, процес постачання розглядається як передача ресурсів одним суб'єктом іншому.

Терміни «поставка» та «постачання» розуміються в сучасному світі, здебільшого, як близькі за значенням слова. Поняття «процес постачання» можна вживати коли мова йде про підприємство-постачальника, яке керує цим процесом і має задовольнити бажання своїх замовників. Для більш детального аналізу різниці між цими поняттями звернемося до літературних джерел. У підручнику А. Г. Завгороднього говориться про те, що: «Під постачанням слід розуміти динамічний процес руху цінностей від однієї сторони іншій. Поставка відображає статику і стосується моменту часу, у який відбувається передача цінностей» [7, с. 88]. Це говорить про те, що на сьогоднішній день науковці так і не дійшли до однакової думки щодо тлумачення цих понять.

Термін «заготівля» можна розуміти як процес, який забезпечує безперервну діяльність суб'єкта господарювання шляхом накопичення виробничих засобів на складі.

На думку А. М. Ужви постачання, як відокремлений процес та самостійний об'єкт обліку, включає в себе закупівлю і організацію надходження матеріалів, компонентів чи готової продукції із джерел зовнішнього середовища, а саме від постачальника [66, с. 318]. Інакше кажучи, процес постачання полягає в тому, що замовник укладає договори з постачальником про ті фактори виробництва, яких він потребує.

Процес постачання еволюціонував із точки зору зміни цільових показників та використання нових методів обслуговування покупців.

Простежується стрімкий розвиток процесу постачання та перетворення його з функції поставки, орієнтованої на виконання замовлень, на функцію здійснення стратегічної взаємодії у сфері постачання, що істотно впливає на успіх підприємницької діяльності і потребує використання відповідного інструментарію управління.

Процес постачання, як окремий, самостійний процес на підприємстві має свої особливості, що розкриваються у видах постачання. Саме від виду постачання залежить яким чином будуть укладені договори між двома суб'єктами, які обов'язки на них буде покладено, яким чином будуть перераховуватись кошти за отримані ресурси та інші суттєві аспекти. Детально всі види постачання розглянуто у Додатку А.

Процес постачання здійснює, безпосередньо, суб'єкт постачання, який має назву «постачальник». Відтак, наприклад, І. В. Орлов надає цьому терміну таке тлумачення: «Це суб'єкт господарювання, який вводить в обіг товар чи безпосередньо бере в цьому участь, здійснюючи постачання товарно-матеріальних цінностей (необоротних активів, сировини, матеріалів, палива, будівельних матеріалів, запасних частин тощо), надаючи послуги (подачу електроенергії, газу, води, пари тощо), і виконуючи роботи.» [30, с.89].

Беручи до уваги всі критерії вибору постачальника, ми вважаємо, що найбільшу увагу необхідно звернути на ділову репутацію постачальника. Вона надає уявлення про партнера іншим суб'єктам господарських відносин за наслідками минулих подій. Ділова репутація підприємства надає йому довгострокові конкурентні переваги та необхідна для досягнення підприємством стійкого і тривалого ділового успіху.

Здійснивши аналіз зарубіжного і вітчизняного досвіду з формування ділової репутації, робіт провідних вітчизняних вчених, досліджень зі стану управління діловою репутацією на підприємствах, можна констатувати, що сьогодні на українських підприємствах організація і управління діловою репутацією знаходиться на стадії розвитку. Такий стан можна пояснити

недостатністю досліджень в теоретичному і практичному плані, що визначає необхідність подальших розробок.

## 1.2. Організаційно-методичні аспекти обліку розрахункових операцій підприємства та їх місце в системі бухгалтерського обліку

Одним із можливих шляхів зміцнення фінансового становища підприємства в період ринкової трансформації української економіки є реальний державний контроль розрахунку, співвідношення борг-кредитор, навмисне фінансове доказування для виявлення підробок. Господарська діяльність. При цьому важливими є питання законності біржових операцій, зручності, терміну дії документів, правильного відображення в бухгалтерському обліку та фінансовій звітності.

Існуючі методологічні принципи та практики, що визначають облік розрахунків, не використовують можливості посилити позитивний вплив бухгалтерського обліку та управління розрахунками суб'єктів господарювання та дотримуватись платіжної дисципліни. Тому одним із шляхів вирішення проблеми ефективного управління розрахунками є виявлення відповідного ядра кваліфікації, розвиток наукової обґрунтованості бухгалтерського обліку.

Водночас це пов'язано з підвищенням ролі розрахунків як більш важливого суб'єкта бухгалтерського обліку, обліку зобов'язань і договірних прав, створення умов для покращення облікової інформації, адаптації до потреб зовнішніх та внутрішніх користувачів. слід зазначити.

Розвиток товарного виробництва у світі став основою інтернаціоналізації економіки та бізнесу, визначив потреби розвинутих обчислювальних систем, призвів до формування вимог таких механізмів. З точки зору національних інтересів, готівкові розрахунки ускладнюють управління грошовим обігом компаній та фізичних осіб. Тому в Україні

прийнято закон, який обмежує такі розрахунки та передбачає спеціальну систему їх проведення.

Наразі в економічній літературі немає чіткого поняття способів оплати. Для аналізу цього процесу необхідно звернути увагу на розробки вітчизняних вчених та їх позицію у формі розрахунку. Одним із можливих шляхів зміцнення фінансового становища підприємства в період ринкової трансформації української економіки є реальний державний контроль розрахунку, співвідношення борг-кредитор, навмисне фінансове доказування для виявлення підробок. Господарська діяльність. При цьому важливими є питання законності біржових операцій, зручності, терміну дії документів, правильного відображення в бухгалтерському обліку та фінансовій звітності.

Існуючі методологічні принципи та практики, що визначають облік розрахунків, не використовують можливості посилити позитивний вплив бухгалтерського обліку та управління розрахунками суб'єктів господарювання та дотримуватись платіжної дисципліни. Тому одним із шляхів вирішення проблеми ефективного управління розрахунками є виявлення відповідного ядра кваліфікації, розвиток наукової обґрунтованості бухгалтерського обліку.

Водночас це пов'язано з підвищенням ролі розрахунків як більш важливого суб'єкта бухгалтерського обліку, обліку зобов'язань і договірних прав, створення умов для покращення облікової інформації, адаптації до потреб зовнішніх та внутрішніх користувачів. слід зазначити.

Розвиток товарного виробництва у світі став основою інтернаціоналізації економіки та бізнесу, визначив потреби розвинутих обчислювальних систем, призвів до формування вимог таких механізмів. З точки зору національних інтересів, готівкові розрахунки ускладнюють управління грошовим обігом компаній та фізичних осіб. Тому в Україні прийнято закон, який обмежує такі розрахунки та передбачає спеціальну систему їх проведення.

Наразі в економічній літературі немає чіткого поняття способів оплати. Для аналізу цього процесу необхідно звернути увагу на розробки вітчизняних вчених та їх позицію у формі розрахунку. Зокрема, Л. А. Рибіна викладає власне розуміння цієї категорії, визначаючи форму розрахунку так: «... Види боржників фонду з різною структурою документів, документообігом, часом і місцем розрахунків, гарантіями платежу» [71, с.156].

Діюче законодавство України не розкриває зміст терміну «форма розрахунків», натомість передбачає використання двох форм розрахунків: готівкова та безготівкова, що детально зображено на рисунку 1.2.

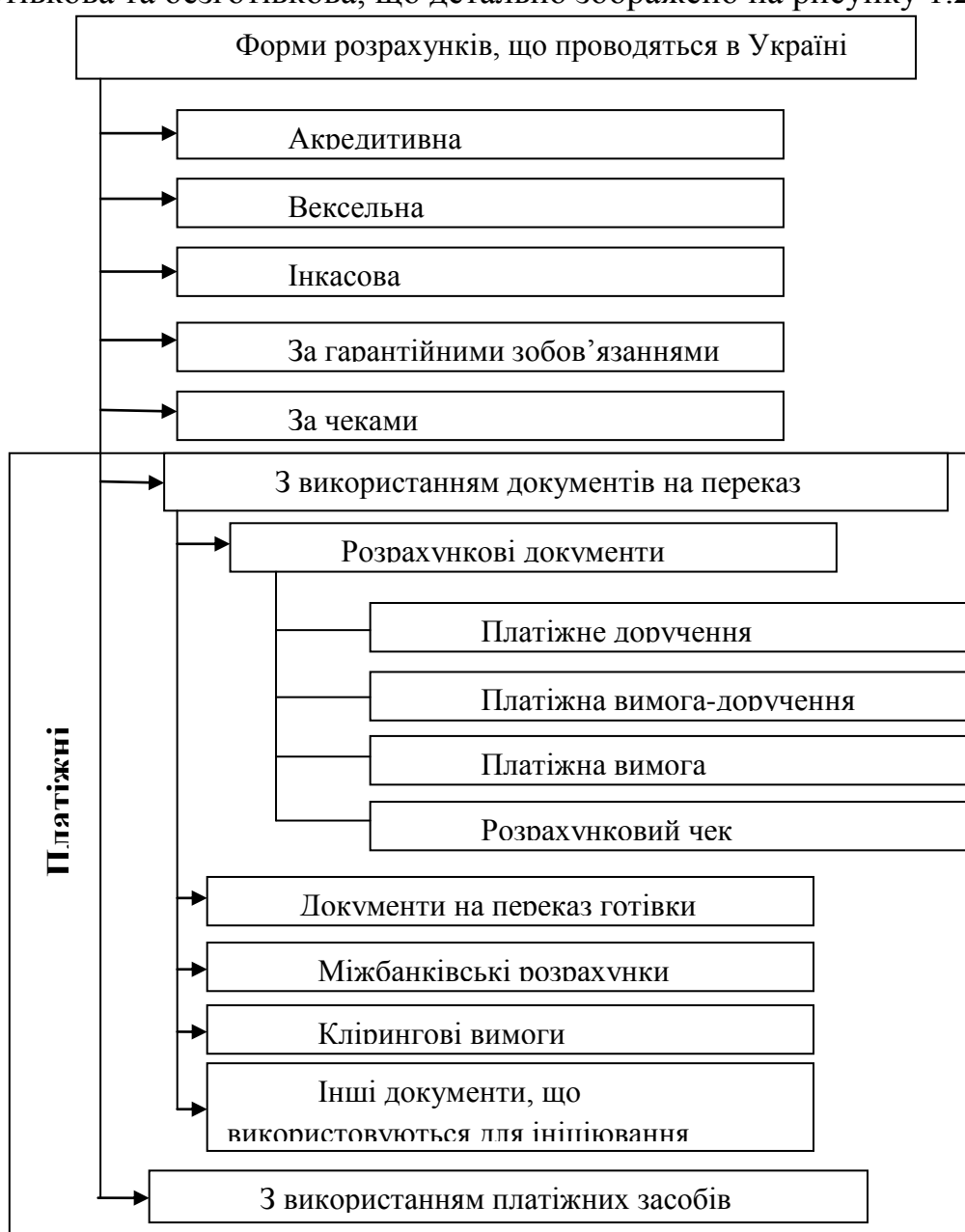


Рис. 1.2. Форми розрахунків підприємства [ 73, с.25]

Безготівкові розрахунки – переказ фіксованої суми з рахунку платника на рахунок одержувача. Розрахунок проводиться банком на основі паперових або електронних платіжних документів.

При здійсненні розрахунків готівкою підприємство, яке отримує платіж зобов'язане надати підприємству, яке є платником податкову накладну, рахунок-фактуру, товарний чек, акт виконаних робіт, квитанцію прибуткового касового ордера, касовий чек та інші документи, які б підтверджували факт витрати готівки.

При цьому на підприємстві повинно бути належним чином обладнано приміщення каси, а штатним розкладом передбачено посаду касира. Касир несе повну матеріальну відповідальність за зберігання цінностей. Грошові кошти, матеріальні цінності, цінні папери та бланки суворої звітності мають зберігатися в касі підприємства в металевих шафах, які є вогнестійкими. Якщо розрахунки здійснюються за допомогою готівки, то касир приймає та видає грошові кошти, відповідає за передачу їх в банківські установи, оформлює належним чином прибуткові та видаткові документи.

Безготівкові розрахунки проводять з використанням платіжних інструментів у формі:

- платіжного доручення;
- платіжної вимоги-доручення;
- платіжної вимоги;
- розрахункового чека;
- акредитива;
- банківських платіжних карток;
- векселів.

Підприємства проводять операції з партнерами в основному без використання готівки, за допомогою платіжних доручень, які складаються на бланках типових форм. Вони приймаються банком незалежно від того, є грошові кошти на рахунку платника, чи ні. Це обумовлено тим, що законодавством встановлено максимальний розмір грошових коштів, які

підприємство має право проводити через касу, що складає десять тисяч гривень за один операційний день. Велика кількість підприємств перевищує даний ліміт, тому проводити платежі через розрахунковий рахунок набагато зручніше.

Платіжна вимога-доручення – це документ, який за своїм складом поділяється на дві частини: перша частина призначена для відображення вимоги постачальника сплатити вартість товару, а друга – доручення покупця своєму Банку здійснити переказ грошових коштів на рахунок постачальника.

Отримувач грошових коштів зобов'язаний внести потрібну інформацію у першу частину документу та надіслати платіжну вимогу-доручення платнику. Платник, в свою чергу, заповнює другу частину і передає його в установу банку. Підприємства мають право цілком відмовитися від акценту платіжної вимоги-доручення і повідомити про це у встановлений строк банк і постачальника.

Наступним різновидом платіжних інструментів безготівкової форми є платіжна вимога. Її застосовують у разі виникнення суперечностей та непорозумінь між двома господарюючими суб'єктами. Якщо одержувач коштів має письмове та затверджене рішення судових органів, щодо беззаперечного стягнення з платника певної суми готівки, він складає платіжну вимогу. Така вимога надсилається обслуговуючому банку, після чого останній повинен здійснити переказ на поточний рахунок пред'явника такої вимоги.

Для безготівкових розрахунків, також, характерно використання розрахункових чеків. Вони використовуються під час безгрошових операцій між підприємствами та фізичними особами. Застосування чеків передбачає, що з розрахункового рахунку чекодавця перераховують кошти на рахунок отримувача, тобто пред'явника чеку.

Найменш поширеним видом платіжного документу на українських підприємствах є акредитив. Літературні джерела надають цьому платіжному інструменту наступне визначення: «Акредитив – це грошовий документ, за



яким одна кредитна установа згідно із заявою клієнта доручає іншій здійснити за рахунок спеціально заброньованих для цього коштів оплату товарно-транспортних документів за відвантажені товари чи надані послуги або виплатити пред'явникові акредитиву певну суму грошей» [59, с.89].

Вексельна форма розрахунку є дуже поширеною через складний економічний стан країни у теперішній час. Перевагою є те, що підприємства можуть видавати вексель в якості боргового зобов'язання. Тобто, якщо на момент здійснення поставки підприємство не має достатньо коштів на рахунку, воно таким чином може відстрочити платіж, але, в той же час, отримати ТМЦ для своєї діяльності.

Останнім часом масового використання набуло здійснення розрахунків за допомогою різних інтернет-систем, тобто каналів зв'язку між клієнтом та банком, за допомогою локальної мережі. Це, беззаперечно, найзручніший шлях управління власним рахунком у Банку. Таке керування може здійснюватися як за допомогою комп'ютерних програм, так із використанням платіжних банківських карток.

У нашій країні сьогодні використовуються певні безготівкові розрахунки, такі як залік взаємних зобов'язань і бартер. Залік зустрічних вимог зменшить бартерний грошовий потік. Грошового потоку немає. Це стосується негрошового способу оплати.

Методологічні принципи формування інформації про фінансові інструменти в бухгалтерському обліку та розкриття у фінансовій звітності визначені правилом бухгалтерського обліку 13 «Фінансові інструменти». Відповідно до цього фінансовий продукт — це договір, який одночасно призводить до (збільшує) фінансовий актив. Фінансові зобов'язання або фінансові продукти одного та іншого підприємства

Крім того, це поняття тлумачиться в Міжнародному стандарті фінансової звітності 9 «Фінансові інструменти». Отже, фінансові продукти включають основні продукти, такі як борги та акції покупців і кредиторів, а

також похідні продукти, такі як фінансові опціони, ф'ючерсні контракти та форвардні контракти.

Використання фінансових інструментів у розрахунках надає підприємствам більшу можливість приймати рішення щодо своєчасного виконання зобов'язань.

Особливість методів обліку безготівкових розрахунків із використанням умов розрахунку також вплинула на цільове значення платежу. Як правило, це може бути бюджет, звичайні органи, фіктивні кошти, що розповсюджуються незаконно, розмір економічних санкцій, сума боргів за векселями, заборгованість за погашення вимог. У разі стягнення грошових коштів як економічної санкції сума відображається в бухгалтерському обліку у складі собівартості звітного періоду і також впливає на фінансові результати [85, с.73]. Характеристики методу обліку безготівкових розрахунків визначаються за такими торговими характеристиками:

- а) форма розрахунку;
- б) платіжний інструмент розрахунків та форми оплати;
- в) місцезнаходження економічного агента;
- г) наявність фактичного руху коштів при здійсненні розрахунків;
- д) результат розрахунків: Завершення торгів або формування дебіторської заборгованості (боргові рахунки).

Вибір ефективного способу оплати може допомогти покращити фінансове становище компанії та збільшити прибуток без залучення додаткових капіталовкладень. Тому в ринкових умовах вибір способу оплати має здійснюватися за такими, на нашу думку, критеріями.

а) шляхом забезпечення надійності та своєчасного надходження коштів на рахунок виробника.

б) Ступінь взаємного контролю та відповідного банківського контролю за виконанням зобов'язань за договором поставки.

в) Прискорення документообігу.

г) Прискорити обіг коштів за рахунок скорочення часу отримання товарів і умов оплати покупцями.

д) Мінімальна складність платіжних операцій.

Отже, платіжні інструменти, пов'язані з розрахунками, є також фінансовими інструментами, які виконують специфічні функції, пов'язані з обліковим об'єктом розрахунку. Тобто фінансові інструменти є самостійними об'єктами обліку, відмінними від платіжних і платіжних документів.

Під час розслідування зроблено висновок, що розрахунок підприємницької діяльності – це оплата зобов'язань одного підприємства перед іншим. Погашення - Як повернути борги. Використовуйте кошти для розрахунку.

1.3. Нормативне та інформаційне забезпечення обліку і контролю розрахунків з постачальниками на підприємстві

Законодавство про бухгалтерський облік – це система законодавства, яка забезпечує господарську діяльність підприємствами, заповнення бухгалтерської та фінансової звітності.

На даний момент в Україні бухгалтерський облік знаходиться на високому рівні та чітко регламентується. Для кожної ділянки обліку передбачено сукупність певних спеціально створених актів. Причому вони мають свою ієрархію та особливу структуру. На рисунку 1.3. представлено нормативні рівні законодавчих важелів впливу на бухгалтерський облік.

Першим рівнем, тобто основою нормативної бази є Закони України. Для ведення бухгалтерського обліку найголовнішим важелем регулювання обліку є Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні». Він встановлює правове підґрунтя обліку, описує методично-організаційні засади ведення обліку бухгалтерії в Україні та формування

фінансової звітності. Всі юридичні та фізичні особи мають беззаперечно дотримуватись положень, що містяться в даному законодавчому акті.

Закон України «Про аудиторську діяльність» визначає правові засади здійснення аудиторської діяльності в Україні і має найголовнішу мету: створити систему незалежного фінансового контролю. Основною метою даної системи є захист інтересів господарюючих суб'єктів, тобто користувачів фінансової та іншої економічної інформації.

Закон України «Про обіг векселів в Україні» визначає особливості обігу векселів в Україні, що складається з видачі переказних векселів та простих векселів, операцій з векселями та векселів про господарську діяльність, згідно з Женевською конвенцією 1930 року.

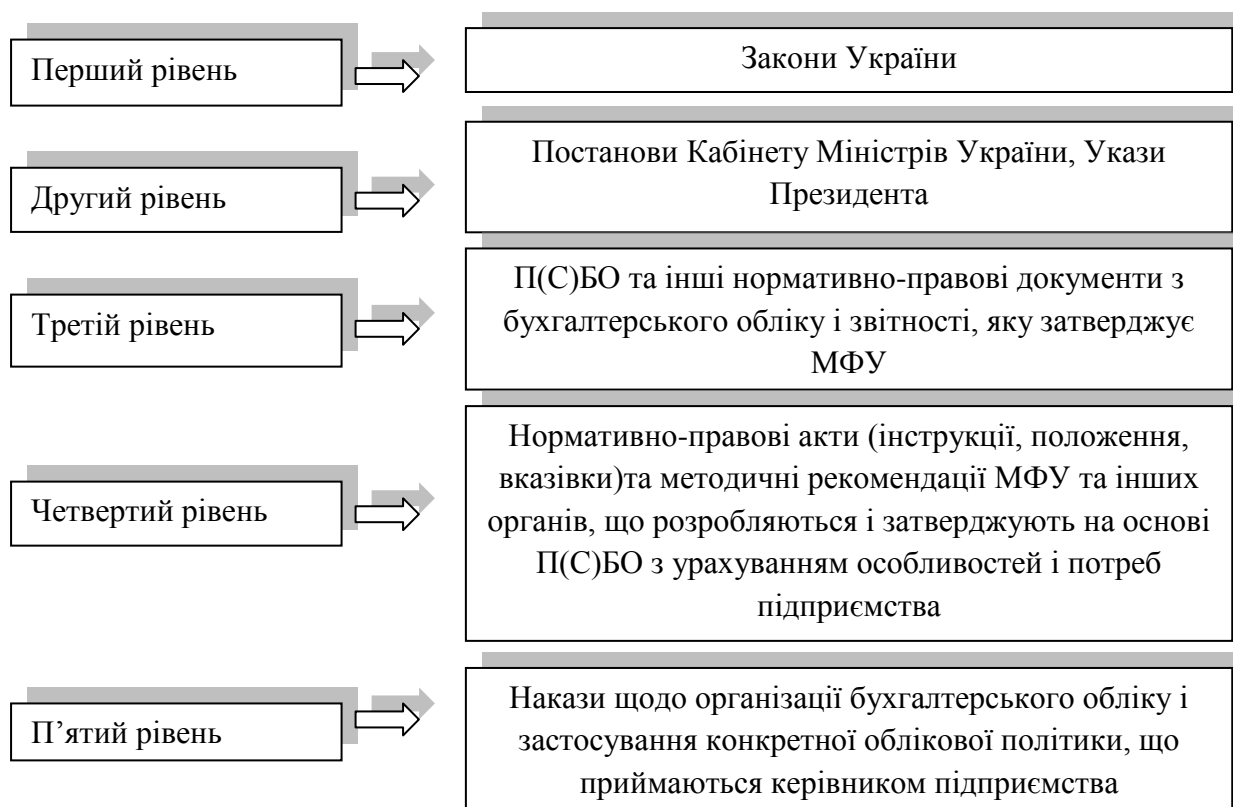


Рис. 1.3. Рівні нормативного регулювання бухгалтерського обліку

Сучасне українське законодавство недостатньо уваги приділяє використанню комп'ютерних технологій у сфері бухгалтерського обліку. Проте Закони України «Про інформацію», «Про захист інформації в

автоматизованих системах», а також «Про авторське право і суміжні з ним права» містять мінімальну правову основу, необхідну для ведення бухгалтерського обліку з використанням комп'ютерних технологій. Положення встановлюють основні вимоги до використання комп'ютерних технологій та визначають правовий статус програмного забезпечення, але багато положень законодавчо не врегульовані. З іншого боку, це добре, оскільки дає хорошу можливість удосконалити систему обліку. З одного боку, це створює великий простір для неправильних рішень.

До другого рівня регулювання належать Постанови Кабінету Міністрів України та Укази Президента. Це офіційні документи, які приймаються у визначеному порядку і прописують норми права, якими мають керуватися фізичні і юридичні особи.

Цивільний кодекс України регулює особисті немайнові та майнові відносини. Встановлює, що: «Цивільні відносини мають бути юридично рівними один щодо одного, базуватися на вільному виявленні власної волі та їх учасники мають бути повністю самостійними щодо утримання та накопичення власного майна. Розглядає детально відносини між підприємствами, фірмами, юридичними та фізичними особами» [68].

Українське господарське право тісно пов'язане з Конституцією України та пояснює правові основи ведення бізнесу. Зокрема, Господарський кодекс визначає сутність господарських зобов'язань, причини їх виникнення, суб'єктів господарювання, а також умови та підстави припинення господарських зобов'язань [17].

Податкове законодавство України регулює відносини, що виникають у сфері оподаткування та стягнення зборів. По-перше, він містить повний перелік податків і зборів, які збираються в Україні. Норма визначає порядок сплати та сплати податків та перелік платників податків, їх права та обов'язки [49].

При організації бухгалтерського обліку та контролю розрахунків за операціями з постачання використовують Положення бухгалтерського обліку, що належать до третього рівня державного регулювання.

Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 11 «Зобов'язання» містить методологію формування бухгалтером в обліку інформації про зобов'язки суб'єктів господарювання перед кредиторами. Детально розглядає види зобов'язань, реєстрацію їх на рахунках та подання у фінансовій звітності [54].

Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва» для малих підприємств є основоположним стандартом, який встановлює як складається фінансова звітність, з якою метою, що має у собі містити та згідно яких принципів складається [56].

Що стосується четвертого рівня нормативно-законодавчої бази процесу поставки, до нього включено документи, які затверджують на основі П(С)БО з урахуванням особливостей і потреб підприємства. Серед них є інструкції, положення та методичні рекомендації, направлені на те чи інше питання, що стосується даної ділянки обліку.

Положення «Про ведення касових операцій у національній валюті в Україні» №637 визначає порядок ведення касових операцій підприємствами, а також деякі питання щодо того, як банки організують роботу з готівковими коштами. Містить інформацію про зобов'язки та відповідальність касира, організацію його робочого місця на підприємстві [53].

Положення «Про інвентаризацію активів та зобов'язань» № 879 визначає в якому порядку проводиться інвентаризація активів та зобов'язань на підприємствах усіх форм власності. А також містить інформацію про те, як оформлюються результати перевірки. Визначає основні завдання, що вирішуються під час інвентаризації розрахунків з постачальниками на підприємстві. Містить сукупність термінів, пов'язаних з проведенням контрольних заходів, процедури проведення інвентаризації, склад комісії, зобов'язки та права перевіряючих [52].

Інструкція «Про безготівкові розрахунки в Україні в національній валюті» № 22 прописує загальнообов'язкові правила розрахунків з клієнтами, види і стандарти, якими користуються сторони під час розрахункових операцій у національній валюті країни. Інструкцією зазначено, що всі розрахунки, без участі готівки, мають здійснюватися за допомогою передбачених платіжних інструментів[27].

Інструкція «Про застосування Плану рахунків бухгалтерського обліку активів, капіталу, зобов'язань і господарських операцій підприємств і організацій» описує для чого призначений кожний окремий рахунок, як на рахунках робляться записи кореспонденцій, які субрахунки прийнято відкривати, та надає рекомендації які б унікальні аналітичні рахунки могло відкривати саме підприємство для своєї діяльності. Особливістю є те, що всі відображення повинні бути зроблені методом подвійного запису[28].

Методичні рекомендації щодо облікової політики підприємства № 637 містять загальні положення та визначення облікової політики, пояснення яким чином керівники повинні її формувати та дотримуватись, а також підстави при яких підприємство має право вносити зміни до даного розпорядчого документу.

Крім цього, при веденні обліку розрахунків з постачальниками усі підприємства, без виключення, мають дотримуватися зареєстрованого Статуту підприємства, Наказу «Про облікову політику» та інших внутрішніх наказів та інструкцій, які складаються згідно встановлених норм і правил та не суперечать законодавству України, що втілює в собі п'ятий рівень регулювання бухгалтерського обліку.

Необхідно зазначити, що під час аудиту кредиторської заборгованості важливе значення мають Міжнародні стандарти контролю якості, аудиту, огляду, іншого надання впевненості та супутніх послуг, якими повинен керуватися аудитор при проведенні перевірки. Цими стандартами передбачено, що підприємства при веденні обліку повинні здійснювати діяльність таким чином, щоб це не суперечило міжнародним правилам та

нормам. Вони вказують, яким чином має вести себе аудитор, які процедури виконувати, як складається та надається аудиторський висновок.

Окрім загальноприйнятих нормативних документів інформаційною базою у сучасному світі для бухгалтерів слугують різноманітні інтернет-сайти та інтернет-видання для практикуючих бухгалтерів. За допомогою мережі Інтернет вони мають змогу слідкувати за всіма змінами та нововведеннями в он-лайн режимі у спеціалізованих періодичних виданнях економічного та юридичного напрямку, а саме: «Все про бухгалтерський облік», «Бухгалтер 911», «Підприємництво, господарство і право» та багато інших.

#### Висновки до першого розділу

Розрахунки з постачальниками є однією з головних умов формування ринкових відносин між підприємствами. У світлі вищесказаного можна стверджувати, що:

1. Такі взаємовідносини виникають внаслідок підписання господарських договорів між двома економічними суб'єктами, один з яких покупець, а інший – постачальник. Загальні принципи договорів, умови їх виконання, правильність складання та підписання прописано в Цивільному та Господарському кодексах України, якими мають керуватися усі функціонуючі підприємства аграрної сфери.

2. Порівнюючи термін «придбання» та «поставка», можна дійти висновку, що вони мають приблизно однакове значення, проте поняття «придбання» має дещо більше економічне значення. Останнім часом авторами підіймаються проблеми розуміння сутності кредиторської заборгованості та ототожнення її з поняттям «зобов'язання».

3. Підкреслимо, що в обліку зобов'язання мають бути відображені згідно нормативних актів чинного законодавства України. Одним із них є



Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 11 «Зобов'язання», яке регулює облік, виникнення та відображення кредиторської заборгованості в бухгалтерському обліку. Згідно даного положення зобов'язання класифікують на: поточні, довгострокові, забезпечення, непередбачені зобов'язання та доходи майбутніх періодів. Особливістю є те, що відображають зобов'язання в балансі дивлячись на те, який строк погашення передбачений для кожного з них.

4. Деяку увагу необхідно звернути на форму розрахунків, за допомогою якої відбувається передача коштів за отримані цінності. Між підприємствами різних форм власності розрахунки здійснюються з використанням готівки та без, тобто готівкової та безготівкової форми. При готівковій формі передача коштів від однієї сторони до іншої підтверджуються різними платіжними документами, а кошти за ними видаються касиром у касі підприємства. Безготівкова форма розрахунків передбачає перерахування коштів з поточного рахунку в Банку платника на поточний рахунок отримувача коштів. При цьому використовуються специфічні форми документів. Документом, який підтверджує проведення всіх операцій по рахунку є Виписка банку.

5. Кожне підприємство на власний розсуд обирає яка форма розрахунків є для нього найбільш доречною. Проте, слід зазначити, що в економічній літературі не виділено чітке поняття «форми» розрахунків. Уявлення вчених про дану категорію дещо різняться між собою, що потребує подальшого аналізу та узагальнення.

6. Незважаючи на форму власності, статус чи ділову репутацію, функціонуючі підприємства України у своїй діяльності повинні керуватися затвердженими нормативно-правовими актами. Бухгалтерський облік, в тому числі облік розрахунків з постачання, має декілька рівнів законодавчого регулювання. Нормативною базою для даної ділянки обліку виступає сукупність Законів України, Податковий, Господарський та Цивільний кодекси України. Основні форми розрахункової діяльності підприємств

регламентуються чисельними положеннями та інструкціями українського законодавства.

## РОЗДІЛ 2. ПРОБЛЕМНІ АСПЕКТИ ОБЛІКУ РОЗРАХУНКОВИХ ОПЕРАЦІЙ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ ТА НАПРЯМИ ЇХ ПОДОЛАННЯ

### 2.1. Фінансово-економічна характеристика ПП «Оазіс» Нікопольського району Дніпропетровської області

Приватне підприємство «Оазіс» з 1992 року стрімко розвиває свій бізнес зі створення та реалізації продукції сільського господарства на внутрішньому ринку і є підприємством з повним функціональним циклом - від проведення внутрішніх досліджень до виробництва і продажу високоякісного насіннєвого матеріалу кожному партнеру.

Діяльність підприємства регулюється Господарським Кодексом України, Цивільним та Податковим Кодексами, Кодексом законів про працю України, та іншим чинним законодавством.

Основним джерелом накопичення ресурсів господарства є внески засновника, у якості грошей та майна, а також дохід від реалізації продукції, послуг та інших видів господарської діяльності.

Предметом діяльності ПП «Оазіс» є:

- вирощування зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур;
- допоміжна діяльність у рослинництві;
- післяурожайна діяльність;
- торгівля зерном на внутрішньому ринку України;
- торгівля кормами для тварин;
- складське господарство.

ПП «Оазіс» функціонує як суб'єкт малого підприємництва, що має самостійний баланс, поточні рахунки в банках, які затверджені керівником підприємства та печатку зі своєю назвою. Підприємство є самостійним господарським об'єктом з правами і обов'язками юридичної особи: має право

займатися господарською діяльністю, виходячи з мети і завдань підприємства, підписувати договори, нести відповідальність згідно своїх повноважень. Середньорічна чисельність працівників становить п'ять осіб. При прийнятті на роботу в ПП «Оазіс» з працівниками укладається договір. Це найважливіший документ у системі нормативного регулювання відносин між роботодавцем і працівником з пріоритетних соціальних питань, у тому числі з охорони праці.

У структурі земельних угідь ПП «Оазіс» переважають рілля, загальною площею 203 га, які знаходяться у власності підприємства за рахунок довгострокової оренди. Повністю відсутні сінокоси, пасовища та багаторічні насадження. Станом на 2020 рік у Дніпропетровській області налічується 3192,3 тис. га сільськогосподарських угідь. Інакше кажучи, ПП «Оазіс» за розмірами складає 6,4 % с.-г. угідь Дніпропетровської області. В зв'язку з тим, що підприємство розташоване у зоні помірному клімату, воно отримує гарні врожаї сільськогосподарських культур. Ґрунти на території господарства – це чорноземи звичайні.

Товарна продукція включає продукцію рослинництва та іншу продукцію, роботи, послуги. Підприємство не займається тваринництвом. Приватне підприємство «Оазіс» має високий рівень спеціалізації і спеціалізується на виробництві продукції рослинництва, а саме зернових культур, таких як: пшениця яра, кукурудза на зерно, ячмінь ярий та соняшник. Урожайність культур протягом останніх років залишається досить високою та не має тенденції змінюватися в сторону зменшення.

Для того, щоб оцінити реальний економічний стан приватного підприємства «Оазіс» і виявити існуючі позитивні та негативні сторони його діяльності, необхідно провести фінансовий аналіз господарюючого суб'єкта. Даний аналіз проводиться на основі показників фінансової звітності. Згідно ПСБО 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва» ПП «Оазіс» складає та подає до контролюючих органів дві форми фінансової звітності: «Баланс» (Форма №1-м) та «Звіт про фінансовий результат» (Форма №2-м).

Для відображення економічного стану господарства, в першу чергу, необхідно проаналізувати його майновий стан та величну його капіталу, що наведено в таблиці 2.1. Майновий стан суб'єкта господарювання характеризується складом, розміщенням, структурою та динамікою майна і капіталу, тобто активів та пасивів підприємства. Для оцінки майна підприємства розглядається інформація про його надходження і списання.

Таблиця 2.1

Оцінка майна та капіталу ПП «Оазіс» за 2016-2020рр., тис. грн.

№ з/п	Види активів (майна) та пасивів (капіталу)	2016 р.	2017 р.	2018 р.	2019 р.	2020 р.	Відношення у % 2020 р. до 2016 р.
	Майно - усього	1021,7	1196,0	3142,3	3156,2	3785,0	370,46
1	Необоротні активи	235,5	113,5	162,4	387,3	1094,8	464,88
1.1	Основні засоби	235,5	113,5	162,4	387,3	1094,8	464,88
2	Оборотні активи	786,2	1082,5	2979,9	2768,9	2690,2	342,18
2.1	Запаси	120,7	386,8	567,1	991,4	1491,6	1235,79
2.2	Поточна дебіторська заборгованість	71,9	26,1	2,8	177,2	243,6	338,80
2.3	Гроші, їх еквіваленти та поточні фінансові інвестиції	504,9	258,2	2008,1	1111,6	485,2	96,10
2.4	Інші оборотні активи	0,0	36,6	24,3	43,9	95,5	-
	Капітал- усього	1021,7	1196,0	3142,3	3156,2	3785,0	370,46
3	Власний капітал	976,6	1142,3	3012,6	2953,3	3496,2	358,00
3.1	Зареєстрований (пайовий) капітал	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	100,00
4	Зобов'язання і забезпечення	44,8	53,7	129,7	202,9	288,8	644,64
4.1	Поточні зобов'язання	44,8	53,7	129,7	202,9	288,8	644,64
4.2	Поточна кредиторська заборгованість	44,8	6,2	16,6	11,3	15,5	34,60

З наведених даних видно, що вартість майна ПП «Оазіс» протягом п'яти років збільшилась у три рази. Це свідчить про нарощування майнового потенціалу підприємства. Слід зазначити, що найбільшу питому вагу займають оборотні активи, які за аналізований період збільшилися на 342,18%. Це сталося внаслідок підвищення вартості запасів, які використовує підприємство. Грошові кошти у 2020 році, порівняно з 2016 роком, зменшилися на 3,9%, що становить 19,7 тис. грн. Протягом досліджуваного

періоду значно збільшилась вартість інших необоротних активів. Аналізуючи капітал підприємства, можна сказати, що зареєстрований капітал залишається незмінним, а загальний показник у 2020 році збільшився у 3 рази, порівняно з 2016 роком. Протягом 2016-2020 рр. значно збільшилися поточні зобов'язання. Проте, поточна кредиторська заборгованість підприємства зменшилась на 65,4%. Це дає підстави стверджувати, що підприємство своєчасно та сумлінно виконує покладені на нього зобов'язання.

До головних активів які використовує підприємство належать основні засоби. Вони включають в себе будівлю офісу, транспортні засоби адміністративного персоналу, виробниче обладнання та машини, інструменти та прилади, які використовуються у виробничому процесі. Ці активи використовуються у процесі виробництва або постачання товарів. Особливими ознаками основних засобів є їх вартість та термін використання. Вони підлягають амортизації, яка в свою чергу включається до вартості виготовленої продукції підприємством. Інформацію про стан, вартість та рух основних засобів узагальнено в таблиці 2.2.

Для здійснення аналізу необхідно визначити відношення вартості основних засобів на початок року, а потім порівняти з показниками на кінець року. Таким чином можна знайти суму нарахованої амортизації. Схожий алгоритм необхідно застосовувати для підрахунку зносу. Таким чином можемо розрахувати річний приріст основних засобів, темпи їх збільшення та зменшення, а також кількість років обертання. Для узагальнення даних необхідно проаналізувати коефіцієнти зносу та придатності. Увагу необхідно звернути на вартість основних засобів та період їх обертання на підприємстві.

Таблиця 2.2

Оцінка руху та функціонального стану основних засобів ПП «Оазіс» за 2016-2020рр., тис. грн.

№ з/п	Показник	2016р.	2017р.	2018р.	2019р.	2020р.	Відношення у % (відхилення, +/-) 2020 р. до 2016 р.
1	Вартість основних засобів на початок року	659,3	667,1	667,1	852,7	1236,0	187,47
2	Вартість основних засобів на кінець року	667,1	667,1	852,7	1236,0	2086,7	312,80
3	Нараховано амортизації за рік	117,3	122,0	136,7	158,4	143,2	122,08
4	Знос основних засобів: а) на початок року	314,3	431,6	553,6	690,3	848,7	270,03
	б) на кінець року	431,6	553,6	690,3	848,7	991,9	229,82
5	Річний приріст(+) або зменшення(-), тис.грн.	7,80	0,00	185,60	383,30	850,70	10906,41
6	Темп зростання (зниження), %	101,2	100,0	127,82	144,95	168,83	67,64
7	Темп приросту (зменшення), %	1,18	0,00	27,82	44,95	68,83	67,64
8	Період обороту, років	5,65	5,47	5,56	6,59	11,60	205,20
9	Коефіцієнт зносу, %: а) на початок року	47,67	64,70	82,99	80,95	68,67	20,99
	б) на кінець року	65,46	82,99	103,48	99,53	80,25	14,79
10	Коефіцієнт придатності,%: а) на початок року	52,33	35,30	17,01	19,05	31,33	-83,66
	б) на кінець року	34,54	17,01	-3,48	0,47	19,75	-14,79

Наведені у таблиці дані про стан основних засобів свідчать про те, що середньорічна вартість основних фондів протягом п'яти років збільшилась втричі. Внаслідок придбання нового обладнання та підвищення цін на ринку показник річного приросту основних засобів у 2020 році має дуже велику різницю, порівняно з аналогічним показником у 2016 році. Темп зростання та темп приросту основних засобів збільшились на 67,64%. Це спричинило збільшення періоду оборотності, а саме: у 2016 році вартість основних засобів дозволяє їм обернутися протягом 5,6 років, а у 2020 році - 11,6 років. Коефіцієнт зносу на початок року протягом п'яти років збільшився на 21%, а

на кінець – на 14,8%. Коефіцієнт придатності на початок року зменшився на 83,66%, на кінець року – на 14,8%. Загалом стан основних засобів, їх використання та оновлення можна оцінити як задовільний.

Головним показником, що говорить про рентабельність підприємства, є його фінансовий результат. Тому наступним етапом буде аналіз його величини та оцінка, який наведено у Додатку Б дипломної роботи.

Відповідно до наведених даних можна побачити, що підприємство працює рентабельно та кожного року його прибуток зростає. Виключенням є 2020 рік, у якому підприємство понесло збиток у розмірі 59,3 тис. грн.. Це сталося внаслідок втрати частини врожаю та понесення додаткових витрат на його обробку та зберігання. Зважаючи на те, що діяльність ПП «Оазіс» є сезонною, воно стикається з певними неприємними наслідками. Втрата врожаю відбулася через значне пониження температура навесні 2019 року. Проте, підприємство доклало максимум зусиль для відновлення рівня прибутку.

Особливістю підприємства є те, що воно є платником єдиного податку четвертої групи, тому не сплачує податок на прибуток підприємств. Отже, фінансовий результат до оподаткування є тотожним чистому прибутку (збитку). У 2020 році відношення чистого прибутку до валового становить 73,9%, що на 66,98% більше, ніж у базисному році. Відношення чистого прибутку до чистого доходу від реалізації у 2020 році дорівнює 22,13%, що перевищує на 21,62% аналогічне відношення 2016 року. Не беручи до уваги 2019 рік через отриманий збиток, можна сказати, що обсяг і динаміка чистого прибутку змінюється пропорційно понесеним витратам від операційної діяльності.

У процесі функціонування кожне підприємство повинно забезпечити безперервний процес виробництва. Це досягається за умови, якщо воно правильно розпоряджається власними коштами, коли доходи перевищують витрати. Велику роль відіграє автономність підприємства, тобто змога самостійно триматися на плаву, без залучення позикових коштів. Такий стан



називається фінансова стійкість, яку можна оцінити за допомогою ряду показників, що наведено у таблиці 2.3.

Таблиця 2.3

Оцінка фінансової стійкості ПП «Оазіс» за 2016-2020 рр., тис. грн.

№ з/п	Показник	2016р.	2017 р.	2018р.	2019 р.	2020 р.	Відношення 2020 р. до 2016 р., %
1	Коефіцієнт автономії	0,96	0,96	0,96	0,94	0,92	96,64
2	Коефіцієнт концентрації залученого капіталу	0,04	0,04	0,04	0,06	0,08	174,01
3	Коефіцієнт фінансування	21,80	21,27	23,23	14,56	12,11	55,53
4	Коефіцієнт фінансового ризику	0,05	0,05	0,04	0,07	0,08	180,07
5	Коефіцієнт довгострокового залучення позикових коштів	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	100,00
6	Коефіцієнт маневреності власного капіталу	741,1	1028,8	2850,2	2566	2401,4	324,03
7	Коефіцієнт забезпеченості оборотних коштів	0,94	0,95	0,96	0,93	0,89	94,70
8	Коефіцієнт забезпеченості запасів	3,54	1,35	3,34	1,79	1,29	36,36
9	Коефіцієнт маневреності власних оборотних коштів	0,42	0,21	0,63	0,33	0,11	25,37
10	Коефіцієнт реальної вартості майна	0,44	0,73	0,32	0,58	0,78	179,63
11	Коефіцієнт реальної вартості основних засобів у майні	0,23	0,09	0,05	0,12	0,29	125,49
12	Коефіцієнт накопичення амортизації	0,65	0,83	0,81	0,69	0,48	73,47
13	Коефіцієнт співвідношення оборотних і необоротних активів	3,34	9,54	18,35	7,15	2,46	73,61

Отримані дані говорять про те, що коефіцієнт автономії знаходиться на досить високому рівні, порівняно з нормативним значенням  $>0,5$ , і дорівнює 0,92. Проте, у 2020 році він дещо менший, ніж у 2016 році. Коефіцієнт концентрації залученого капіталу також відповідає нормативному значенню  $<0,5$ . Протягом аналізованого періоду він збільшився з 0,04 до 0,08. Коефіцієнт фінансування протягом п'яти років зменшився на 44,5%. Так, наприклад, у 2020 році на 1 грн. зобов'язань припадає 12,1 тис. грн. власного капіталу. Що стосується коефіцієнту фінансового ризику, то він коливається

в межах норми, але його значення за аналізований період зросло вдвічі. Необхідно зазначити, що у структурі капіталу повністю відсутні позикові кошти. Коефіцієнт маневреності свідчить про те, що для фінансування поточної діяльності використовується значна частина капіталу. Порівняно з 2016 роком, у 2020 році він виріс у 4 рази. Коефіцієнт забезпеченості оборотних коштів зменшився на 5,7%. У 2020 році коефіцієнт реальності майна дорівнює 0,78, що вдвічі більше, ніж у 2016 році. Співвідношення оборотних і необоротних активів у 2020 році зменшилось на 26,4%, порівняно з базисним роком. Такий фінансовий стан підприємства дає можливість стверджувати, що приватне підприємство «Оазіс» є незалежним від сторонніх джерел фінансування та здатне самотійно протистояти операційним труднощам.

Загальновідомо, що особливими показниками на які потрібно звернути увагу є ліквідність та платоспроможність. Платоспроможність є сталою ознакою, на яку спираються усі партнери, кредитори та постачальники, при взаємодії з підприємством. Особливо це стосується відносин з постачальниками, бо кожен з них повинен бути впевнений, що підприємство здатне буде погасити свої боргові зобов'язання за отримані товари, роботи та послуги. Крім того даний показник дає змогу приймати ефективні управлінські рішення.

Ліквідність підприємства - це його здатність швидко перетворювати активи у грошові кошти, тобто продати їх для того, щоб погасити свої зобов'язання. У Додатку В здійснено аналіз ліквідності активів, їх оборотності, що надасть змогу краще охарактеризувати динаміку економічного стану приватного підприємства «Оазіс». Зазначимо, що до високоліквідних активів відносять грошові кошти та дебіторську заборгованість, але не меншої уваги потребує аналіз кредиторської заборгованості.

Дані, наведені в Додатку В, показують що високоліквідні активи у 2020 році зменшились, порівняно з 2016 роком на 3,9%. За нормальних умов

діяльності величина таких активів повинна бути більша або дорівнювати величині найбільш строкових зобов'язань. У приватного підприємства «Оазіс» така рівність виконується. Проте, величина останніх протягом п'яти років зменшилась на 75,4%. Середньоліквідні та низьколіквідні активи за досліджуваній період збільшили свою вартість в два рази. Починаючи з 2017 року у підприємства почали збільшуватись короткострокові зобов'язання. Величина коефіцієнту покриття (загальної ліквідності) вказує на те, що у підприємства досить коштів, які воно може направити на погашення поточної заборгованості в разі потреби. Значення коефіцієнту обертання оборотних активів за п'ять років зменшилося на 25,2%. Тривалість одного обороту в 2016 році становила 299 днів, а у 2020 році – 400 днів, тобто на 101 день довше, що становить 134%.

Здійснюючи фінансово-економічний аналіз необхідно охарактеризувати ділову активність господарства (Додаток Д). Ділова активність є складною ознакою діяльності компанії, включаючи оцінку рівня стресу та виконання планів для всіх типів показників ефективності. Серія спрямована на збільшення корпоративних прибутків та інвестицій, пошук можливих резервів підвищення ефективності виробництва, аналіз ефективності праці, нематеріальних і фінансових ресурсів, посилення прагнення до лідерства на ринку. На мікрорівні кількісна оцінка ділової активності здійснюється здебільшого за двома напрямками: аналіз динаміки загальних показників господарської діяльності; аналіз ефективності використання ресурсів підприємства.

Згідно отриманої інформації, що наведена в Додатку Д, чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) та середньорічна вартість капіталу протягом останніх років зазнала значних змін, що виражається у збільшенні середньорічної вартості оборотних та необоротних активів, дебіторської та кредиторської заборгованості майже у три рази. Така різниця є досить нормальним явищем, бо даний приріст спричинений підвищенням рівня інфляції в Україні. Загальний коефіцієнт обертання капіталу та

фондовіддача у 2020 році дещо зменшилися, порівняно з попередніми роками. Коефіцієнти обертання оборотних активів, виробничих фондів, поточної дебіторської заборгованості мають коливаючий характер.

Отже, здійснивши аналіз за окремими ланками та економічними показниками, всю вищезазначену інформацію можемо узагальнити та надати комплексну оцінку господарюючого суб'єкта за останні п'ять років, яка міститься у Додатку Е. Для аналізу фінансово-економічної характеристики зазначеного підприємства були використані форми фінансової звітності, а також форма номер 50 с.-г. «Звіт про основні економічні показники роботи сільськогосподарських підприємств».

Для проведення комплексної оцінки необхідно, по-перше, проаналізувати та обчислити алгебраїчну суму певних показників, таких як: коефіцієнт фінансової незалежності, коефіцієнти швидкої та поточної ліквідності, рентабельність продажу, активів та капіталу, знос основних засобів. По-друге, обчислити інтегрований показник фінансового стану. Як показує аналіз цей показник протягом п'яти років має приблизно однакове значення і коливається у межах 6,7 – 8,9.

Враховуючи все вищевикладене, можемо зробити висновок, що фінансовий стан приватного підприємства «Оазіс» протягом чотирьох років має рейтинг А, тобто добрий. Виключенням є 2019 рік, в якому підприємство має показник Б (задовільний), бо отримало збиток у розмірі 59,3 тис. грн.. Проте, важливо зазначити, що попри отриманий збиток, у 2020 році підприємство вжило необхідних заходів для отримання належного рівня прибутку та відновило показники фінансового стану.

Загалом можна стверджувати, що приватне підприємство «Оазіс» хоча і належить до малих підприємств, проте має гарні економічні показники. Здійснює свою діяльність законно та сумлінно, вирощує продукцію відповідно до можливостей виробництва та наявних грошових ресурсів.

## 2.2. Характеристика організації роботи бухгалтерської служби та оцінка базових засад облікової політики підприємства

Для успішного існування підприємства, в першу чергу, необхідно правильно ним керувати та приймати раціональні управлінські рішення. Перед кожним керівником стоїть важливе завдання – організувати роботу своїх працівників та забезпечити їх всім необхідним для виконання їх обов'язків. В першу чергу це стосується бухгалтерської служби. Тому необхідно зазначити, що організація бухгалтерського обліку - це цілеспрямована діяльність керівників підприємства по створенню, постійному впорядкуванню та удосконаленню системи бухгалтерського обліку з метою забезпечення інформацією внутрішніх та зовнішніх користувачів. Важливу роль відіграє організація обліку саме зобов'язань підприємства, особливо довгострокових кредитів банку.

Головним принципом, яким користується керівник, при управлінні підприємством є забезпечення мотивації робітників, виробництво якісної продукції, виконання обов'язків перед своїми партнерами та кредиторами.

Загальновідомо, що підприємства можуть обирати одну з чотирьох форм ведення бухгалтерського обліку:

- введення до штату підприємства посади бухгалтера або створення бухгалтерської служби;
- ведення бухгалтерського обліку власником або керівником підприємства;
- ведення обліку спеціалістом з бухгалтерського обліку;
- укладання договору з централізованою бухгалтерією або аудиторською фірмою.

На приватному підприємстві «Оазіс» діють індивідуально розроблені нормативні документи, які регламентують діяльність окремих облікових працівників. Це положення «Про бухгалтерську службу» та посадові інструкції. З урахуванням вищезгаданих документів та форм ведення обліку,

бухгалтерський облік здійснюється керівником підприємства Сотнікова З.І. Він згідно діючої Посадової інструкції виконує обов'язки головного бухгалтера та несе повну відповідальність за ведення обліку. До обов'язків головного бухгалтера входить: дотримання затвердженої облікової політики, методологічних засад бухгалтерського обліку, складання і подання у зазначений термін фінансової звітності, контроль за відображенням всіх господарських операцій.

У Положенні «Про бухгалтерську службу» наводяться її структура, завдання, функції, права і відповідальність, а саме: назва підрозділу, загальні положення, мета, організаційна структура, завдання, функції. Крім того, у Положенні визначені права, відповідальність та взаємовідносини з іншими функціональними підрозділами, порядок стимулювання, розширення, реорганізації або ліквідації.

Облік на підприємстві «Оазіс» автоматизований. При цьому первинні документи складаються на бланках типових форм, а в подальшому узагальнюються за допомогою комп'ютерних технологій. Для обліку касових операцій, розрахунків із заробітної плати, взаєморозрахунків з організаціями, дебіторами, кредиторами, підзвітними особами використовується спеціальне програмне забезпечення.

Під час проведення господарських операцій приватне підприємство «Оазіс» керується Статутом та Наказом про облікову політику (далі - Наказ), які затверджені керівником підприємства. Наказ діє на підприємстві від 20.01.2015 року, що можна вважати достатньо невеликим терміном, зважаючи на термін існування самого підприємства.

Згідно з законодавством підприємства самостійно визначають головні елементи облікової політики. Приватне підприємство «Оазіс» не є виключенням, а отже на рисунку 2.1 зображено такі елементи. При їх виокремленні були враховані певні фактори, наприклад, такі як: розмір підприємства, кількість працюючих, вид діяльності, план рахунків, система

оподаткування, форми первинних документів та їх документообіг, форма бухгалтерського обліку.



Рис. 2.1. Основні елементи облікової політики ПП «Оазіс»

Головним документом який відображає всі положення облікової політики та організацію облікового процесу є Наказ про облікову політику. У Наказі наводять принципи, методи і процедури, які використовуються підприємством для ведення бухгалтерського обліку.

Перший розділ Наказу має назву «Організація бухгалтерського обліку», який розкриває інформацію про те, що:

- облік здійснюється керівником підприємства, який займає посаду головного бухгалтера;
- облік здійснюється за автоматизованою формою обліку;
- облікові регістри складають щомісяця та узагальнюються в оборотно-сальдовій відомості.

Крім цього, у першій частині Наказу затверджується робочий план рахунків бухгалтерського обліку, графік документообігу, склад інвентаризаційної комісії та строки проведення інвентаризації.

У другому розділі Наказу про облікову політику підприємства розкрито обставини, за якими даний наказ може бути змінено; затверджується поріг істотності та тривалість операційного циклу; умови, за яких визнаються основні засоби та за яким методом нараховується та списується амортизація;

затверджується метод вибуття запасів; умови створення забезпечень та резерву сумнівних боргів.

Статистичні дані показують, що протягом останнього часу близько 40% підприємств почали все частіше порушувати вимоги чинного законодавства щодо дотримання Наказу, а саме у частині його складання. Це призводить до настання адміністративної та кримінальної відповідальності. Хоча у разі перевірок цей документ буде слугувати вагомим доказом для підтвердження правильності відображення в обліку певних господарських операцій. Тому головному бухгалтеру варто чітко знати та слідувати всім пунктам, прописаним в Наказі.

У Статуті вказується мета підприємства, усі організаційні питання, повноваження керівника, розмір коштів, вкладених засновником при реєстрації підприємства.

Особливу увагу слід звернути на організації, які здійснюють облік розрахунків з постачальниками. Чисельність бухгалтерського персоналу залежить від чисельності та характеру господарської діяльності підприємства, організаційної структури, оснащення засобами технічного обліку та багатьох інших умов. Наказом Міністерства праці та соціальної політики України від 26.09.2003 р. №269 затверджено Міжгалузеві нормативи чисельності працівників бухгалтерського обліку. Вони включають чисельні та часові нормативи бухгалтерського персоналу для більшості бухгалтерських операцій, розроблені відповідно до складності виконуваної роботи та факторів, що впливають на суму. У цьому документі показано два способи розрахунку чисельності бухгалтерів залежно від обсягу роботи, виконаної бухгалтерією, з урахуванням поправочного коефіцієнта та чисельності працівників, та кількості самостійних структурних підрозділів.

Однак, на нашу думку, кожний із цих способів потребує зваженого підходу. Так, наприклад, кількість операцій, які доводиться виконувати бухгалтеру, залежить і від видів діяльності: робота з сотнею постачальників і



двома працюючими — це зовсім інша справа, ніж розрахунки з одним постачальником і нарахування зарплати сотні працюючих.

Як показало проведене дослідження на приватному підприємстві «Оазіс» загальна кількість працівників складає п'ять осіб, а облік здійснюється самим керівником підприємства. Це зумовлено тим, що підприємство за своєю організаційно-правовою формою належить до малих підприємств та звітність підприємства не підлягає оприлюдненню. Ведення бухгалтерського обліку власником або керівником підприємства є найекономічнішою, але водночас і найбільш ризикованою формою його організації.

Для визначення такої чисельності працівників бухгалтерії підприємства «Оазіс» було використано дані зі спеціальної таблиці, наведеною в розділі 2 Нормативів. Для цього необхідна така інформація: загальна чисельність працівників та кількість самостійних структурних одиниць досліджуваного підприємства. Отриманий результат потрібно округлити за правилами математики і відкоригувати на коефіцієнт питомої ваги робіт, виконуваних за допомогою комп'ютера.

Станом на 2020 р. на сільськогосподарському підприємстві налічується 5 працівників, питома вага облікових робіт, виконуваних на комп'ютері - 70 %. А отже, згідно з нормативами, чисельність бухгалтерів повинна становити 0,9 чоловіка, тобто 1 працівник. Множимо отримане значення на коефіцієнт 1,3 та отримуємо, що у бухгалтерії має працювати 1 чоловік, включаючи головного бухгалтера. З отриманого результату, можна зробити висновок, що даний склад бухгалтерської служби відповідає вимогам нормативів.

Спираючись на отримані дані, можемо зробити висновок, що Наказ про облікову політику складено та затверджено згідно Методичних рекомендацій щодо облікової політики підприємства №635. Організація обліку дотримана у всіх її суттєвих аспектах, отже підприємство здійснює облік не порушуючи законодавства України.

### 2.3. Первинний, синтетичний та аналітичний облік розрахункових операцій з постачальниками

Початковим етапом обліку розрахунків з постачання у господарстві «Оазіс» є первинний облік. Його зміст полягає у первісному спостереженні та розумінні господарського факту (явища або процесу), вимірювання дії в натуральному та грошовому вираженні, фіксування в носіях облікової інформації - документах.

Документи з огляду на їх велику кількість та різноплановість потрібно упорядковувати. Сприйняття, вимірювання та відображення господарських фактів розрахунків з кредиторами здійснюється виконавцями в різні періоди. Тому, при здійсненні первинного обліку, на приватному підприємстві «Оазіс» наперед встановлюють рух первинних документів, формуючи графік документообігу. Інформацію сортують та відокремлюють від іншої саме на первинній стадії обробки для подальшого руху по підприємству.

Первинний документ – це основний доказ того, що сталася та чи інша подія. А якщо розглядати заборгованість, то він є прямим засобом підтвердження виникнення чи погашення заборгованості. Неналежне або несвоєчасне оформлення первинної документації робить неможливим відображення інформації в обліку.

Документи первинного обліку на ПП «Оазіс» формуються вручну обліковими працівниками, а потім узагальнюються у комп'ютерній програмі.

Основними формами первинних документів, що використовуються при розрахункових операціях з постачальниками на приватному підприємстві «Оазіс» є:

- Господарський Договір;
- накладна внутрішньогосподарського призначення;
- товарно-транспортна накладна;
- накладна на відпуск товарно-матеріальних цінностей;
- податкова накладна;

- рахунок-фактура;
- акт купівлі-продажу;

Головним документом, що регулює відносини підприємства «Оазіс» з підприємствами-постачальниками є Господарський Договір. Підприємство самостійно розробляє форми договорів. В більшості випадків це договори поставки. Загальні положення договорів, умови і порядок укладання, внесення змін та розірвання передбачені в Цивільному та Господарському кодексах України.

Нами було проаналізовано укладений договір поставки між ПП «Оазіс» та його постачальником ТОВ «Технопроф». У договорі йдеться про те, що: «Одна сторона (продавець) зобов'язується передати товар у власність другій стороні (покупцеві), а покупець зобов'язується прийняти цей товар і сплатити за нього певну грошову суму (ціну). Договір може бути укладений на поставки як товару, який є в наявності у продавця в момент укладення договору, так і товару, який буде створений або придбаний продавцем у майбутньому, якщо інше не встановлено законом або не впливає з характеру самого товару» [22]. Таким чином, у договорі вказується хто є продавцем ТМЦ, а хто їх отримувачем та обов'язки сторін. Це свідчить проте, що договір поставки укладено правильно, згідно Господарського Кодексу України.

Накладна, яка призначена для внутрішньогосподарських потреб ПП «Оазіс» виписується працівником структурного підрозділу в 2-х примірниках на підставі контрактів, нарядів та інших відповідних документів. При цьому одержувач матеріалів має пред'явити довіреність на отримання цінностей, яка складається в установленому порядку. Один примірник призначений для передачі матеріально-відповідальній особі складу, в якості підстави для відпуску матеріалів, другий - одержувачу матеріалів.

Якщо договором передбачена попередня оплата за товари, роботи та послуги, то використовують рахунок-фактуру. Згідно Податкового Кодексу України рахунок-фактура має містити такі обов'язкові реквізити:

- 1) номер за порядком і дату, на яку здійснено випуску документу;
- 2) найменування, адресу та ідентифікаційний код обох учасників: постачальника і покупця;
- 3) інформацію про того, хто здійснює відправку вантажу і про того, хто має його отримати;
- 4) якщо угодою передбачено авансову виплату, то рахунок-фактура має містити номер платіжного документа на підставі якого буде здійснена операція;
- 5) відомості про товар, який планується передати у власність контрагенту: назву та одиниці вимірювання.

В тому випадку, коли постачальник має на меті списати цінності з балансу та передати їх у власність ПП «Оазіс», оформлюється Накладна на відпуск товарно-матеріальних цінностей (ТМЦ). Такий первинний документ використовується робітником бухгалтерії для оприбуткування отриманих цінностей на склад господарства. А також для того щоб, у разі потреби, вивезти з території постачальника власним транспортом.

Дану накладну виписує підприємство, що здійснює відпуск ТМЦ, у трьох примірниках на підставі договору (контракту), нарядів та інших відповідних документів, і має підписати особа, що дала дозвіл на відпуск товарно-матеріальних цінностей, головний бухгалтер. Один з примірників слугує супровідним документом і підставою для оприбуткування ТМЦ на підприємстві «Оазіс». Другий екземпляр залишають на складі контрагента, він є засобом для списання товарно-матеріальних цінностей. Щодо третього примірника - його передають на пункт пропуску вантажів для здійснення контролю за операцією вивезення ТМЦ за територію підприємства. Обидві ці служби передають другий і третій примірники в бухгалтерію підприємства.

В тому випадку, коли транспортування цінностей покладено на ПП «Оазіс», призначається відповідальна особа, яка має доставити їх на підприємство. Первинним документом в такій ситуації слугує накладна на

відпуск товарно-матеріальних цінностей. Її заповнюють посадова особа, призначена керівником підприємства, і матеріально відповідальна особа, яка здійснює відпуск товарно-матеріальних цінностей.

ПП «Оазіс» не має іноземних партнерів. Проте, на випадок, якщо вони з'являться у майбутньому обліковою політикою підприємства передбачено порядок оприбуткування імпортованих товарів на складі. Наведена операція має проводитися на підставі зовнішньоекономічного договору купівлі-продажу, вантажної митної декларації, приймального акту і акту експертизи торговельно-промислової палати, комерційних документів, товаро-транспортних накладних.

Досліджуване підприємство є платником ПДВ, отже в процесі постачання ТМЦ у постачальника з'являється податкове зобов'язання, а у покупець має право на податковий кредит.

Податкове зобов'язання - сума коштів, яку платник податків, повинен сплатити до бюджету, в якості податку. Податкове законодавство визначає підстави, на яких здійснюється справляння такого податку, термін та порядок сплати. Таке зобов'язання мають усі підприємства-платники ПДВ.

Сума грошових коштів, на яку підприємство-платник податку на додану вартість може зменшити своє податкове зобов'язання звітного (податкового) періоду називається податковим кредитом.

При здійсненні такої операції обов'язково складається Податкова накладна, яка реєструється у Єдиному державному реєстрі податкових накладних. Податкові накладні потребують особливої уваги, а саме їх вірне оформлення, тому що невірний порядок видачі та заповнення податкової накладної при відображенні податкового кредиту з ПДВ загрожує підприємству штрафами.

Приватне підприємство «Оазіс» не має відокремленої каси та здійснює розрахунки з постачання в безготівковій формі. Значно полегшує такі розрахунки сучасна електронна система «Клієнт-Банк».

За допомогою цієї системи головний бухгалтер ПП «Оазіс», з використанням локальної мережі Інтернет, має віддалений доступ до банківського рахунку підприємства. Це дозволяє, не виходячи з бухгалтерії, відправити до обслуговуючого банку платіжне доручення. Окрім цього, клієнт має змогу швидко отримати потрібну інформацію про стан платежу, стану поточного рахунку та про документи, що були або будуть проведені за рахунком у будь-який момент часу. Таким чином, первинний облік платіжних доручень ведеться в електронному вигляді, а у разі потреби документи можна роздрукувати в паперовому вигляді.

Для обліку розрахунків з постачальниками за одержані товарно-матеріальні цінності, виконані роботи і надані послуги призначений рахунок 63 «Розрахунки з постачальниками та підрядниками». Даний рахунок має такі субрахунки:

631 - Розрахунки з вітчизняними постачальниками;

632 - Розрахунки з іноземними постачальниками;

633 - Розрахунки з учасниками промислово-фінансових груп.

З огляду на те, що ПП «Оазіс» за своєю організаційною формою відноситься до малих підприємств та не займається зовнішньоекономічною діяльністю, для реєстрації здійснення господарських операцій використовує лише субрахунок 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками». Рахунок балансовий, розрахунковий, активно-пасивний, призначений для обліку поточних зобов'язань.

За Кредитом рахунку 631 відображається заборгованість за одержані від постачальників активи або виконані роботи чи послуги, за Дебетом - погашення заборгованості, її списання, тощо.

Рахунок другого порядку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» може одночасно мати два Сальдо. Дебетове сальдо означає борги підприємству, які відображають в Активі балансу, а Кредитове сальдо відображає зобов'язання підприємства і показується в Пасиві балансу.

Синтетичний облік на підприємстві повністю автоматизований. При цьому первинні документи складаються на бланках типових форм, а в подальшому узагальнюються за допомогою бухгалтерської комп'ютерної програми. Тобто програма дає змогу формувати на основі первинних документів звіти різних видів в автоматичному режимі. Звіти можуть бути як регламентовані законодавством, так і для внутрішніх господарських потреб.

Найважливішим етапом автоматизованого обліку є введення інформації в програму. Коли ми вводимо документ в журнал, велика їх кількість цей час автоматично формують проведення на підставі реквізитів документа. Які саме проводки, з якою кореспонденцією повинні бути сформовані – задається в конфігураторі. Після того, як введення документів або проводок закінчено, програма автоматично розраховує підсумки, тобто обороти і сальдо по рахунках, але робить це до певного кварталу.

Заключним етапом ведення бухгалтерського обліку є отримання звітності. Важливим моментом є те, що автоматизація бухгалтерського обліку дозволяє отримувати проміжні (оперативні) підсумки. Перед формуванням звітів необхідно перевірити, чи встановлений розрахунок бухгалтерських підсумків у звітах за квартал, а краще повністю перерахувати підсумки.

На приватному підприємстві «Оазіс» для аналізу початкового, кінцевого сальдо та загальної суми за рахунком 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» використовується «Оборотно-сальдова відомість по рахунку». Така відомість є формою звіту, який містить найбільшу кількість інформації та найчастіше використовується.

Звіт «Аналіз рахунку» показує обороти зарахунком 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» і всіма кореспондуючими рахунками за певний період, а так само залишки по даному рахунку на початок і на кінець періоду. Дані звіту можуть виводитися з додатковою розбивкою за періодами часу, наприклад по днях, тижнях, місяцях і т. д. Для формування такого звіту

достатньо у його формі вказати організацію, період і вибрати рахунок бухгалтерського обліку.

В тому випадку, якщо бухгалтеру необхідно отримати список проводок, зроблених за рахунком складається «Картка рахунку». Вона відображає список проводок, які були зроблені за рахунком 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» за будь-який період.

Головна книга підприємства «Оазіс» заповнюється автоматично та на основі неї складається фінансова звітність. Для цього потрібно у програмі провести певні налаштування конфігурації. За потреби всі звіти та дані Головної Книги можна роздрукувати в паперовому вигляді.

#### 2.4. Основні шляхи подолання проблемних аспектів обліку розрахункових операцій з постачальниками на підприємстві

На сучасному етапі формування ринкових відносин в Україні існує чимало актуальних питань, пов'язаних з обліком кредиторської заборгованості. Більшість підприємств практично не мають можливості нормально функціонувати у зв'язку з наявністю заборгованості перед кредиторами, адже це відволікає кошти з обороту. Саме тому важливим завданням є правильний облік і ефективність управління заборгованістю, своєчасного її повернення та попередження виникнення боргів підприємства.

На сьогодні облік заборгованості перед кредиторами повністю регулюється законодавчими актами, але незважаючи на це, в системі розрахунків за кредиторською заборгованістю існує ряд проблем. Загалом, нормативних документів, які регулюють організацію облікового процесу, на сьогоднішній день є достатньо. Але не слід забувати, що бухгалтерський облік зазнає постійних змін. Це пов'язано із постійною зміною законодавчих та нормативних актів, із удосконаленням бухгалтерських програм та,



головним чином, переходом до міжнародних стандартів бухгалтерського обліку.

Проблемі обліку розрахунків з постачальниками присвятили свої праці Бутинець Ф.Ф., Огійчук М.Ф., Петрик О.М., Зотов В.В., Шапошнікова О.М. та інші. Однак, враховуючи актуальність теми дослідження, можна відмітити, що питання удосконалення обліку розрахунків з постачальниками все ще не достатньо дослідженні в сучасних наукових джерелах.

Система відносин з постачання, заготівельними організаціями, банками та іншими кредиторами, яка діє на сьогодні, ще не повністю відповідає вимогам прискорення грошового обігу і зміцнення фінансового стану підприємства. Це, в свою чергу, призвело до нестабільності доставки основних матеріальних ресурсів, особливо нафтопродуктів, запасних частин, мінеральних добрив та інших речей, які необхідні для виробництва продукції.

Облік поставок є найважливішою частиною бухгалтерської роботи, оскільки на цьому етапі формується основна частина витрат і прибутку підприємства. За допомогою розрахунків, з одного боку, він може проінструктувати та забезпечити підприємство сировиною, паливом та упаковкою, а з іншого – продати готовий продукт.

Для покращення обліку розрахунків з приватними корпоративними партнерами «Оазіс» рекомендується внести деякі зміни, які допоможуть покращити облік розрахунків.

- Потрібно стежити за співвідношенням дебіторської заборгованості та боргу. Заборгованість по рахунку, що перевищує дебіторську, може призвести до банкрутства компанії.

- Подальший аналіз складу та структури боргу за конкретними кредиторами.

Приватне підприємство «Оазіс» для відображення операцій з постачання використовує рахунок 63 «Розрахунки з постачальниками та підрядниками», а саме субрахунок 631 «Розрахунки з вітчизняними

постачальниками». Така деталізація, на нашу думку, є не достатньо детальною, тому до наведеного раніше субрахунку ми пропонуємо відкривати аналітичні рахунки в якості субконто, як це показано на рисунку 2.2.

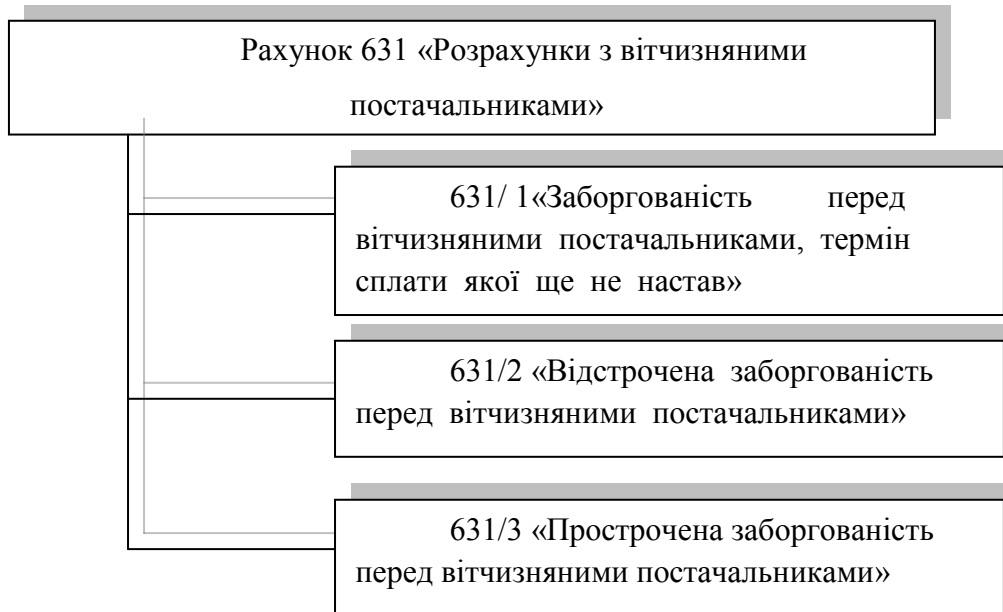


Рис. 2.2. Схема деталізації рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками»

За рахунок такого поділу підприємство буде контролювати залишки на рахунку та своєчасне погашення заборгованості, що дозволить уникнути непорозумінь з контрагентами. На нашу думку, підвищену увагу керівник приватного підприємства «Оазіс» повинен приділяти субконто рахунку 631/3, що обліковує прострочену заборгованість, щоб своєчасно вживати необхідні жорсткі заходи.

Застосування в обліку таких рахунків сприятиме не тільки якіснішому обліку, а й підвищенню контролю за кредиторською заборгованістю, термінами її сплати, що дасть змогу правильніше планувати фінансові вкладення у підприємство та здобути тимчасово вільні кошти. Заборгованість за надані послуги доцільно акумулювати на субрахунку 685 «Розрахунки з іншими кредиторами».

Також ми вважаємо, що проблемним аспектом є те, що субконто цього рахунку ніяким чином не відображається у фінансовій звітності. Тому нашою пропозицією є внесення до Звіту про фінансовий стан, а саме до рядка 1615 «Поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги», додаткового рядку 1616 з назвою «у тому числі прострочена кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги». Приклад такого доповнення наведено у додатку Ж до дипломної роботи.

Для якіснішого обліку та аналізу пропонуємо при розрахунках з постачальниками використовувати реєстр аналітичного обліку розрахунків з контрагентами, наведений в таблиці 2.4. Така відомість допоможе виявити факти прострочення заборгованості перед кредиторами та недопущення в майбутньому такої ситуації, з метою уникнення претензій з боку постачальників.

Таблиця 2.4

## Аналітичний реєстр розрахунків з постачальниками

№ з/п	Поста-чаль-ник	Номер рахунк у до сплати, дата	Термін оплати, дні	Відстрочена заборгованість, термін, дні				Прострочена заборгованість термін				Сума оплати з ПДВ, грн	Сальдо кінцеве по рахунку	Дата оплати
	Назва ТМЦ	Сума рахунк у з ПДВ, грн		квартали				квартали						
1	2	3	4	I	II	III	IV	I	II	III	IV	5	6	8
1	ТОВ «Мрія»	№515	01.12.17		15000							15000		15.12.17
	Добрива	15000												

В даній таблиці наведено приклад виявлення факту відстрочення заборгованості за поставлені підприємству добрива від постачальника ТОВ «Мрія», термін сплати якої відрізняється від фактичного на 15 днів. Маючи таку інформацію, підприємство може вжити заходів щодо попередження

виставлення претензії з боку постачальника. Наприклад, направити лист-прохання щодо відтермінування терміну оплати із зазначенням причин. Побудова таких взаємовідносин з партнерами попередить в майбутньому непорозуміння та сприятиме взаємовигідним відносинам в процесі постачання товарно-матеріальних цінностей.

У ринковому середовищі підприємства базуються на системі контрактів на надання продукції, робіт і послуг. Оскільки контракти є основним інструментом, який керує фізичними та фінансовими ресурсами компанії, причиною для припущень щодо виниклого боргу та несвоєчасного погашення можуть бути ділові контракти.

Аналіз результатів оцінки стану договірних відносин показує, що:

а) У деяких випадках до укладення господарських договорів на підприємствах залучаються керівники та головні бухгалтери, але практика управління також свідчить про залучення кваліфікованих спеціалістів.

б) Більшість компаній оцінюють дотримання договірної дисципліни з партнерами як «непряме». Причини, через які компанія краще співпрацює зі зловмисними партнерами, включають: доставка товару на коротку відстань, велика втрата ринку, відсутність інших партнерів, інструкції керівництва.

в) Негативний вплив на стан фінансових відносин і контрактів в аграрному середовищі має також перегляд раніше підписаних угод про коригування закупівельної ціни та поновлення угод про торгівельні операції.

г) Деякі компанії неохоче оскаржують свої права в суді в ситуаціях, коли вони не дотримуються договірних зобов'язань партнера.

Свідчення тих, хто зміг таким чином захистити інтереси компанії, дають умовне припущення, що сьогодні відбувається лише чверть процесів компанії. Це свідчить про те, що рівень правового забезпечення інтересів виробників є відносно низьким. Однак правоохоронна функція суб'єкта господарювання виконує бухгалтерський облік лише за умови своєчасності, правильності та повності договірних відносин.

Особливістю контракту як основного ваучера є те, що він не відображається на балансовому рахунку. Водночас він є джерелом заборгованості, інформації про загальну суму заборгованості підприємства та може допомогти власникам, інвесторам та кредиторам приймати рішення (рис. 2.3).



Рис. 2.3. Аналіз договірних прав та зобов'язань у процесі формування рішення з управління заборгованістю [16, с. 38]

Тому необхідно розглядати договірні зобов'язання та права як елементи аналізу. Керуйте дебіторською заборгованістю, визначайте кредит партнера (або аналізуйте кредит позичальника) та спрогнозуйте грошові потоки вашої компанії.

Слід зазначити, що договір є основним засобом фінансово-господарських відносин, а його виконання забезпечує фінансову стійкість

підприємства. Обставини, які найчастіше призводять до втрати виробників, тому особливу увагу слід звернути на важливі умови при укладенні договору. У загальному розумінні істотними вимогами договору є предмет і ціна договору.

На думку багатьох вчених, особливо компромісу Орлової І.В., договірне право має бути перевірене на відповідність певним критеріям визнання, таким як корисність і надійність договору. Це зобов'язання, якого неможливо повністю уникнути, перш ніж його уявити. Або її можна вважати «фірмою» без сплати штрафу [21, с. 34].

У цьому випадку думка бухгалтера про визнання договору, відображеного в обліку, є суб'єктивним. Таким чином, ми вважаємо, що всі договірні права та обов'язки компанії повинні бути зняті з балансу і відповідно до договірних стандартів «стабільності» повинні бути визначені на момент укладення. Корисність визначається власником компанії виходячи з інтересів компанії, а також міцності договору, серед іншого, наявності способів забезпечення суворого виконання договірних зобов'язань, аж до терміну дії цього документа. залежно від того, для чого він призначений. Роль головного бухгалтера для виконання контракту полягає, по-перше, у ретельному моніторингу фінансових та платіжних вимог.

Для узагальнення інформації про наявність та перерахування зобов'язань за укладеними договорами та управління їх виконанням призначена рахункова відомість позабалансового обліку 03 «Зобов'язання за договорами».

Позабалансова заборгованість може привернути увагу кредиторів. Можливість подати до суду на активи компанії безпосередньо зменшує обсяг коштів, доступних для погашення боргів перед кредиторами, і навпаки, інформація про розмір позабалансових боргових прав є невід'ємним ризиком. У зв'язку з цим у сучасних бізнес-ситуаціях рекомендується вести облік позабалансових рахунків типу «договірні права» та «договірні зобов'язання», як показано в таблиці 2.5.

Таблиця 2.5

## Запропоновані рахунки позабалансового обліку

Клас 0. Позабалансові рахунки		
08	Бланки суворого обліку	За видами бланків
09	Амортизаційні відрахування	За напрямками використання
010	Договірні права	За видами прав
011	Договірні зобов'язання	За видами зобов'язань

Відображення договірних зобов'язань на позабалансовому рахунку має свої особливості і, як правило, не відображається у фінансовій звітності. У той же час у реальному житті деякі компанії не зобов'язані завершити роботу в майбутньому. Ці обов'язки включають потенційні критичні вимоги до компанії і в кінцевому підсумку впливають на активи. Тому головний бухгалтер підприємства повинен мати повну інформацію про позабалансовий рахунок для його захисту.

Аспекти питань оплати включають знецінення аналітичної інформації. Для вирішення цієї проблеми необхідно підвищити аналітичну цінність облікової інформації. Тому при створенні аналітичного опису договірних відносин слід враховувати ряд важливих моментів.

1) Класифікація розрахунків за економіко-правовим змістом. Рекомендується відносити розрахунки на підставі попередньо укладених договорів до комерційних, які залежно від цілей бухгалтерського обліку поділяють на товарні та фінансові.

2) Види господарських контрактів (контракти купівлі-продажу, договори постачання, контракти, бартерні контракти, контракти на надання послуг, договори утримання, договори утримання, договори оренди, договори про кредитування продукції).

3) Економічні агенти. Аналітичний облік необхідно вести для кожного окремого договору та предмета договірних відносин.

4) Умови розрахунку. Потрібно визначити суму непогашеної заборгованості та врахувати її для розрахунку суми непогашених збитків.

Наступний аспект, на який слід звернути увагу – організація обліку розрахунків з постачальниками.

В результаті проведеного дослідження виявлено, що в Наказі про облікову політику не звертається уваги щодо поточних зобов'язань. Це свідчить про недосконалу організацію бухгалтерського обліку на підприємстві, про те що Наказ був створений лише для наглядності.

Для вирішення такої проблеми пропонуємо до Наказу додати пункт щодо зобов'язань. Заборгованість перед партнерами за товари, роботи, послуги також має дуже важливе значення і потребує досконалої організації в бухгалтерському обліку. В наказі повинні бути зазначені основні положення щодо обліку відносин з контрагентами, які наведені на рисунку 2.4. По-перше, необхідно зазначити умови визнання заборгованості відповідно до П(С)БО 11 «Зобов'язання», за якою сумою відображаються в звітності поточні зобов'язання.

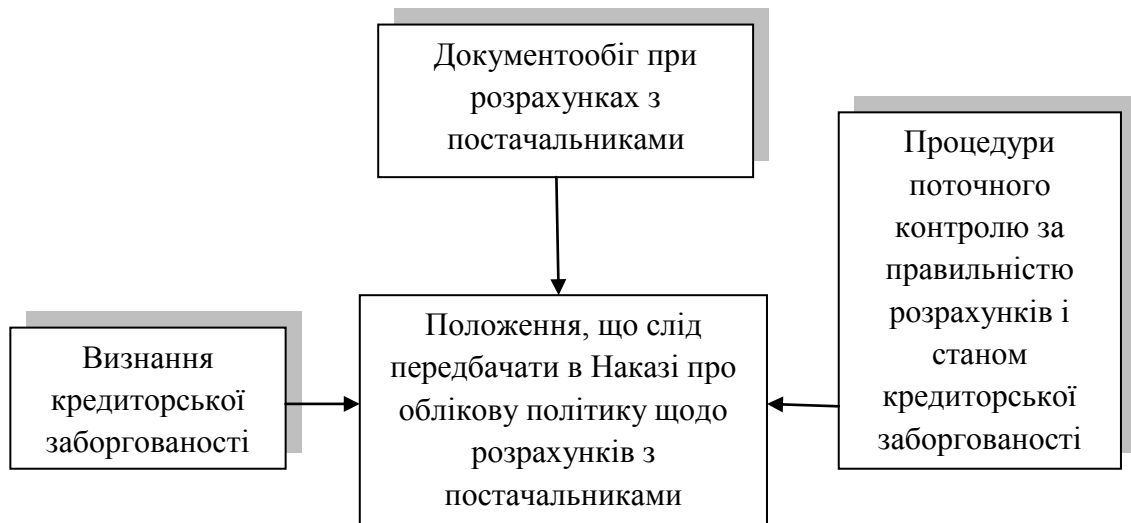


Рис. 2.4. Основні положення щодо обліку розрахунків з постачальниками, що слід наводити в Наказі про облікову політику

По-друге, необхідно вказати що: суми створених забезпечень визнаються витратами, непередбачені зобов'язання слід обліковувати на позабалансових рахунках за обліковою ціною, кредиторську заборгованість, по якій минув строк позовної давності, відносити до доходу звітного періоду



в першому наступному місяці після пройденого строку позовної давності. На нашу думку таке удосконалення Наказу про облікову політику покращить організацію праці бухгалтера та спростить процес інвентаризації (Додаток И).

Як зазначалося раніше, керівник підприємства за сумісництвом є головним бухгалтером, тому він має виконувати не тільки облікові роботи, але і здійснювати контроль. Зауважимо, що приватне підприємство «Оазіс» проводить багато господарських операцій протягом року, має зобов'язання з оплати праці, є платником податків та зборів, проводить розрахунки з покупцями та постачальниками, в активах підприємства присутні короткострокові кредити банків, що, безперечно, повинно бути відображено в обліку.

На приватному підприємстві «Оазіс» застосовується автоматизована форма обліку, яка базується на використанні персональних комп'ютерів та певного програмного забезпечення для ведення бухгалтерського обліку. При цьому первинні документи складаються на бланках типової форми, а потім переносяться до комп'ютерної програми. Однак, на сьогодні існує вже більш розвинена та удосконалена версія програми. Тому, на нашу думку, для підвищення зручності та раціонального використання робочого часу, буде доречно придбати та встановити нову версію програми. Такі рекомендації зумовили ряд причин:

- невисока ціна, порівняно з іншими програмами даного напрямку;
- нова версія програми поставляється для малих підприємств з можливістю експлуатації на одному робочому місці та надає можливість безкоштовного оновлення, що є досить доречним з економічної точки зору;
- набір стандартних конфігурацій містить набір налаштованих звітів. Спочатку це податкова та бухгалтерська звітність, яка планується подавати до податкових органів, а також відповідні звіти для різних державних установ.

Крім того, недоліком є те, що первинні документи на підприємстві

складаються вручну. Цей процес займає досить багато часу та призводить до частого здійснення помилок і вимагає додаткових затрат робочого часу. Тому, для раціонального використання робочого часу, ми пропонуємо складати та заповнювати документи в електронній формі. Нові версії програми автоматично включають такі основні документи, як платіжні доручення та інші банківські документи, рахунки-фактури, касові ордери на прибутки та витрати, попередні звіти, довіреність адвоката, рахунки-фактури, рахунки-фактури та інші документи. Це, безперечно, надає їй суттєві переваги, порівняно з попередніми версіями програмного забезпечення.

До основних проблем, з якими стикаються підприємства при отриманні поставок, належить неправильне оформлення первинних документів, несвоєчасне їх опрацювання, передача від постачальника до бухгалтерії та навпаки, пошкодження або їх втрата. Це спричиняє затримку по перерахуванню коштів, а також затримку поставок ТМЦ з боку постачальників. Тому, для того щоб уникнути несвоєчасних платежів та пришвидшити документообіг, пропонуємо здійснювати електронний документообмін між ПП «Оазіс» та його постачальниками.

У 2018 році в силу вступив Закон України «Про електронні довірчі послуги», який регламентує електронну передачу даних між суб'єктами, які вступають у взаємодію один з одним. Закон виступає основним нормативним актом для введення в дію наших пропозицій.

Підприємство «Оазіс» для складання звітності використовує комп'ютерну програму «М.Е.Дос». Для програми передбачений специфічний модуль, який має назву «Електронний документообіг». Він інтегрується з певними програмами та надає можливість обміну документами в електронному вигляді з партнерами (обмін рахунками, актами, договорами і податковими накладними) і контролюючими органами (наприклад, реєстрація податкових накладних в ЄРПН).

Тому, для вирішення вищезгаданих проблем, пропонуємо встановити дану даний модуль програми. При використанні комп'ютерної програми

«М.Е.Дос» документи надійно захищені від несанкціонованого втручання. Обмін первинними матеріалами відбувається в зашифрованому вигляді з використанням електронних цифрових вивісок. Ключ електронного цифрового підпису – це унікальний набір символів, який неможливо отримати або скопіювати, щоб переконатися, що електронний документ підписаний власником електронного ключа. Програма дуже проста. Для зручності розглянемо обмін первинними документами на прикладі ПП «Оазіс» (контрагент А) і ПП «Агро-Плюс» (контрагент Б), що зображено на рисунку 2.5.

Важливо, що для відправки документів в електронному вигляді не потрібно з'ясувати адресу електронної пошти контрагента і контролювати її актуальність. Документи будуть передані безпосередньо до одержувача на підставі його коду ЄДРПОУ за допомогою спеціального сервера.

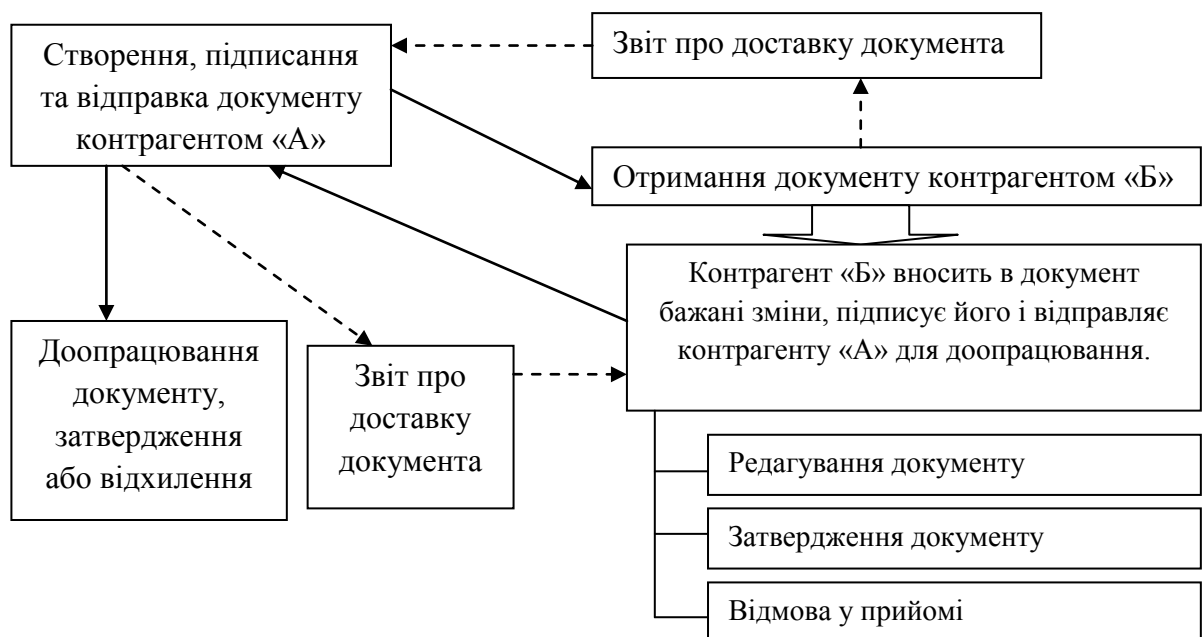


Рис. 2.5. Алгоритм здійснення електронного документообміну між контрагентами

Отже, згідно рисунку 2.5, алгоритм обміну документами полягає в наступному:

1. Контрагент «А» створює первинний документ у програмі «М.Е.Дос» або імпортує його з іншої програми. Документи автоматично скануються за

допомогою вбудованого алгоритму сканування та зберігаються в базі даних програми M.E.Doc. Потім його можна підписати електронним цифровим підписом і надіслати партнеру «В».

2. Коли контрагент отримує документ, автоматично формується «Б» і надсилається контрагенту «А» звіти на листі документа.

3. Партнер «В», який отримує електронний документ, має наступні можливості.

- "Затвердити документ" - Вибирається, якщо отриманий документ є безпомилковим і повністю відповідає контрагенту "В" (відправник документа, ІЕ контрагент "А", автоматично перевіряється для документа. Він буде надісланий).

- "Відмовити допуск" - Виберіть, якщо документ неправильний. У цьому випадку необхідно визначити, чому документ було відхилено. Контрагент «А» автоматично повідомляється про відхилення документа із зазначенням причин відмови.

- Редагувати документ - Вибирається, якщо документ містить помилки або є неточним, і контрагент «В» хоче їх виправити (крім податкових накладних).

Тому на цьому етапі, якщо необхідно, користувач вносить необхідні зміни в документ, попереджає його та надсилає партнеру «А» на доопрацювання.

4. Коли партнер «А» отримує документ, автоматично створюється звіт про доставку документа, який надсилається в пункт призначення. По-друге, партнер «А» також має можливість затвердити, відхилити або відредагувати документ.

Основна перевага полягає в тому, що ви можете редагувати документ кілька разів, поки остаточна версія не влаштує обидві сторони. Запити на виявлення та виправлення помилок виконуються протягом декількох хвилин, без необхідності дзвонити або чекати листа з новою документацією. Історія всіх змін (редагування) документів записується в програмі і може бути

переглянута обома сторонами в будь-який час.

Таким чином перехід до автоматизації та електронного обміну має багато переваг, таких як: простота, зручність користування, гарантія безпеки і висока швидкість доставки документів. Запровадження електронного документообміну надасть можливість головному бухгалтеру підприємства «Оазіс» працювати в діалоговому режимі, оперативно розв'язувати поточні задачі, зручно вводити дані, вести контроль, оброблення інформації, визначати достовірність результатної інформації, виводити й передавати каналами зв'язку необхідні документи.

Всі вищезгадані проблемні аспекти обліку розрахунків з постачальниками та запропоновані шляхи їх подолання узагальнено у додатку 3. Вважаємо, що запропоновані шляхи удосконалення облікового процесу зобов'язань сприятимуть їх повному та достовірному відображенню на рахунках бухгалтерського обліку.

#### Висновки до другого розділу

Проведений аналіз організаційно-економічного стану та стану обліку розрахункових операцій з постачальниками приватного підприємства «Оазіс» за останні п'ять років показав, що:

1. Вартість майна господарюючого суб'єкта протягом п'яти років збільшилась у три рази, що свідчить про нарощування майнового потенціалу підприємства. Підприємство працює рентабельно та кожного року його прибуток зростає. Виключенням є 2019 рік, у якому підприємство понесло збиток у розмірі 59,3 тис.грн.. Це сталося внаслідок втрати частини врожаю та понесення додаткових витрат на його обробку та зберігання.

2. Приватне підприємство має нормальний рівень розвитку та виробництва, забезпечено грошовими коштами та необоротними активами, отримує прибуток та має нормальний рівень рентабельності. А саме,

фінансовий стан підприємства протягом чотирьох років має рейтинг А, тобто добрий, за виключенням 2019 року, в якому підприємство має показник Б (задовільний), бо отримало збиток у розмірі 59,3 тис. грн.. Фінансовий стан підприємства дає можливість стверджувати, що приватне підприємство «Оазіс» є незалежним від сторонніх джерел фінансування та здатне самостійно протистояти операційним труднощам.

3. Аналіз організації роботи бухгалтерської служби та оцінка базових засад облікової політики підприємства встановили, що під час здійснення господарської діяльності підприємство «Оазіс» керується Наказом про облікову політику, який затверджений керівником підприємства. Обліковою діяльністю займається керівник підприємства, тобто він є і головним бухгалтером. При аналізі було виявлено, що наказ складено не зовсім коректно у частині відображення кредиторської заборгованості.

4. Проведене дослідження синтетичного та аналітичного обліку показало, що при розрахунках із постачальниками на ПП «Оазіс» використовується велика кількість різноманітної документації. Документи проходять декілька етапів обробки, які передбачено планом документообігу. Синтетичний облік ведеться у автоматизованій формі, яка вимагає формування оборотно-сальдових відомостей по рахунку 63 «Розрахунки з постачальниками та підрядниками».

5. На основі отриманої інформації ми пропонуємо власні рекомендації щодо удосконалення бухгалтерського обліку розрахунків з постачальниками та його організації:

- для детальнішого аналізу стану заборгованості відкрити до рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» додаткових аналітичних рахунків в якості субконто;
- доцільно доповнити Баланс (Звіт про фінансовий стан) інформацією про прострочену кредиторську заборгованість за товари, роботи та послуги;

- для виявлення фактів прострочення кредиторської заборгованості використовувати форму розробленого аналітичного реєстру розрахунків з постачальниками за одержані ТМЦ;
- додати в облік такі позабалансові рахунки як «договірні права» та «договірні зобов'язання» для відображення договірних зобов'язань підприємства перед своїми партнерами;
- удосконалити Наказ про облікову політику в частині визнання та відображення кредиторської заборгованості та договірних зобов'язань;
- для більш ефективною та швидкої роботи пропонуємо скласти та заповнювати первинні документи в електронній формі та запровадити ведення електронного документообміну між підприємством і його постачальниками.

## РОЗДІЛ 3. НАПРЯМКИ ВИРІШЕННЯ ПРОБЛЕМНИХ ПИТАНЬ КОНТРОЛЮ РОЗРАХУНКІВ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ

### 3.1. Методичні засади контролю розрахункових операцій з постачальниками

Законодавчо встановлено, що будь-які операції, що виконує підприємство, мають бути законними та в повному обсязі контролюватись з боку керівництва. Адже саме на керівника підприємства покладено обов'язок здійснення контрольних заходів, і саме керівник понесе покарання у разі відсутності цих заходів. Це стосується, насамперед, обліку розрахунків на підприємствах. Причому не тільки на кінцеві звітні дати, що забезпечується засобами фінансового обліку, а й у будь-який момент за потреби управління.

Отже, виникає потреба поглиблення інформативності обліку за цими об'єктами. Ефективність управління господарською діяльністю, особливо фактом здійснення корпоративних платіжних операцій і змін, залежить від раціональної організації та заздалегідь визначеної методології. Надає послідовний перелік та упаковку етапів, методів і технологій управління. Перелік робочих документів для об'єкта контролю на основі систематичного переліку джерел інформації.

Необхідність менеджменту в управлінському процесі продемонстрував А. Файоль у 17 столітті. А. Файоль, засновник класичного факультету ділового адміністрування, дав таке визначення контролю: він спрямований на виявлення слабких місць і помилок, виправлення їх у своєчасно і запобігти рецидивам. Об'єкти, люди, дії тощо – все це контролюється. [2, с. 25].

Варто звернути увагу на 20-ті роки ХХ ст. Облік і контрольні функції, теоретично, розділені на самостійні одиниці, не відокремлюючись від контролю. Крім того, акцент робиться на тому, що бухгалтерський облік



забезпечує інформаційну інфраструктуру для планування та управління. Дослідження виявили кілька функцій бухгалтерського обліку та управління, зокрема: Н. Р. Вейцман, Р. О. Додонов, О. Ю. Лозінський, В. Л. Макаров, та О. Б. Нарінський, але були й такі, які додержувались іншої думки.

М. Г. Чумаченка, звісно, можна було б розглядати як першу особу, яка нав'язала власний обов'язок виявити незаконне визначення обох функцій. Він суперечить розробленому напряму в теорії фактичної діяльності бухгалтерського обліку. Суть полягає в тому, що завдання обліку передбачає управління реалізацією цілей. Один із аргументів М. Г. Чумаченка полягає в тому, що адміністративні завдання в бухгалтерському обліку за цими процедурами не виконуються, а конкретні працівники, на які покладаються ці завдання, є бізнес-науками, а не бухгалтерським обліком [67, с. 235].

Такий підхід є основою досліджень проблем управлінського обліку. О. О. Шпігом робить висновок, що: Якщо такі включення будуть зроблені, бухгалтерський облік втратить право на незалежні функції управління. [75, с. 67]. Тоді О.О.Спіг стверджував, що причиною недопущення внутрішнього контролю була відсутність закону як правової основи, насамперед тому, що серед науковців бізнесу не було консенсусу щодо визначення бухгалтерського обліку як функції управління [75, с. 69].

Значна частина робіт вітчизняних вчених присвячена вивченню сутності поняття «внутрішній контроль». Однак щодо певної проблеми чи причини можуть бути висловлені протилежні думки. Однак на цьому етапі економічного розвитку необхідно вивчати внутрішній контроль за функціями приватної власності, які мають унікальні характеристики, що впливають на організацію та методологію її реалізації.

Результати показують, що багато авторів розглядають внутрішній контроль як окремий вид економічного контролю, поряд з національним та незалежним контролем (аудитом).

Ми підтримуємо твердження економіста, що внутрішній контроль є підвидом контролю власника, зокрема: М.Т.Білуха, Ф.Ф.Бутинець,

Н.Г.Виговська, Л.В.Дікань.Водночас БілухаМ.Т. перекладаючи сутність внутрішнього контролю, він стверджує, що контроль ширше здійснюють служби внутрішнього контролю, а не лише керівники підприємств [1, с.18].

Внутрішній контроль розглядає Фоміна Т.В. як функцію управління. Це безперервний процес впливу на об'єкт шляхом відхилення та модифікації управлінських рішень для приведення реального стану об'єкта до потрібного стану, що є основною метою внутрішнього контролю. 41, с.112].

За словами Ф. Ф. Бутинця, внутрішній контроль є щоденним обов'язком співробітників компанії, запобігаючи зловживанням та відхиленню від чинних внутрішніх правил, ефективно та економно використовує ресурси компанії, захищаючи інтереси працівників. Без внутрішнього контролю жоден підрозділ у суспільстві не може ефективно функціонувати.

Г. С. Кесарчук виділяє контроль як: «систему безупинного спостереження за ефективністю використання майна підприємства, законністю і доцільністю господарських операцій і процесів, збереженням грошових коштів і матеріальних цінностей. Його особливістю є те, що він функціонує в момент здійснення і оформлення господарських операцій»[29, с.18].

На нашу думку, найбільш повне визначення внутрішньогосподарського контролю говорить Дудукалова Г. Н. «...Внутрішньоекономічний контроль спрямований на економічну безпеку бізнесу. Це поєднання економічних і правових умов, довгострокове економічне життя в легітимному і дієвий спосіб» [23, с. 198]. Іншими словами, сутність внутрішнього контролю полягає у забезпеченні ефективного та законного використання економічних ресурсів та збалансованому плині господарського життя, обліку для запобігання загрозам та забезпечення стабільності діяльності економічних суб'єктів Аналіз та здійснення контролю.

Дослідження з різних точок зору та їхнє власне бачення проблеми можуть дати визначення внутрішнього контролю, пов'язаного з процесом

постачання. Це свого роду економічний контроль власника, підприємства, що запобігає помилкам і усуває негативні явища. Він систематично відстежує та перевіряє ефективність використання активів та зобов'язань компанії, повне зберігання активів та запобігання неправомірним діям та крадіжкам, законність та зручність ділових розрахунків з постачальниками та управління, забезпечує процес формування та прийняття рішень, або налаштований на досягнення цілей найефективнішим способом.

Наше визначення пов'язане з тим, що природа та зміст внутрішнього контролю не можуть бути повністю розкриті поза межами управлінської діяльності. Новизна цього визначення полягає в доступності, повноті та розумінні.

Основними елементами управління бізнесом для забезпечення узгодження з постачальниками компанії та реальністю змін є:

– предмет – господарська діяльність підприємства, яка охоплює розрахункові відносини з партнерами. Тобто предметом внутрішньогосподарського контролю є відповідність фактичного стану господарської діяльності передбаченому стану або цілям підприємства;

– об'єкт – договір, підписаний компанією. Примирення; записи для основних джерел, облікові записи та звіти. Комерційна операція з обліку змін зобов'язань у контексті розрахунку з контрагентом. Інформація про порушення та зловживання бухгалтерського обліку, зафіксована в актах ревізії, перевірок, висновках аудиторів, рішеннях правоохоронних органів;

- суб'єкти підприємства, які виконують контрольні функції за формуванням розрахунків з постачальниками(юридичний відділ, відділ постачання, бухгалтерія, відділ економічного аналізу, планово-фінансовий відділ, відділ маркетингу).

Особливості предмета враховуються під час визначення та вирішення завдань внутрішнього контролю, які впливають з його мети. Мета – це кінцевий результат, який досягається при здійсненні контролю. Для приватного підприємства при здійсненні контролю розрахункового процесу

головною метою є збереження майна і забезпечення правильного розпорядження ресурсами, а також виконання своїх зобов'язань перед постачальниками. Мета внутрішнього контролю виражається в його конкретних завданнях. До типових завдань внутрішньогосподарського контролю даної ділянки обліку належить:

1. Ведення обліку (первинного, синтетичного і аналітичного).
2. Перевірка відповідності фактично сплачених сум постачальникам даним, які мають відображення в обліку та звітності.
3. Визначення перевитрат, недоліків, порушень та винних осіб.
4. Розробка конкретних контрольних заходів власника для усунення та недопущення порушень в майбутньому.

За організацію контролю на підприємстві відповідає керівник підприємства. При організації контролю стану бухгалтерського обліку необхідно переконатись у деяких його складових (рис. 3.1.).

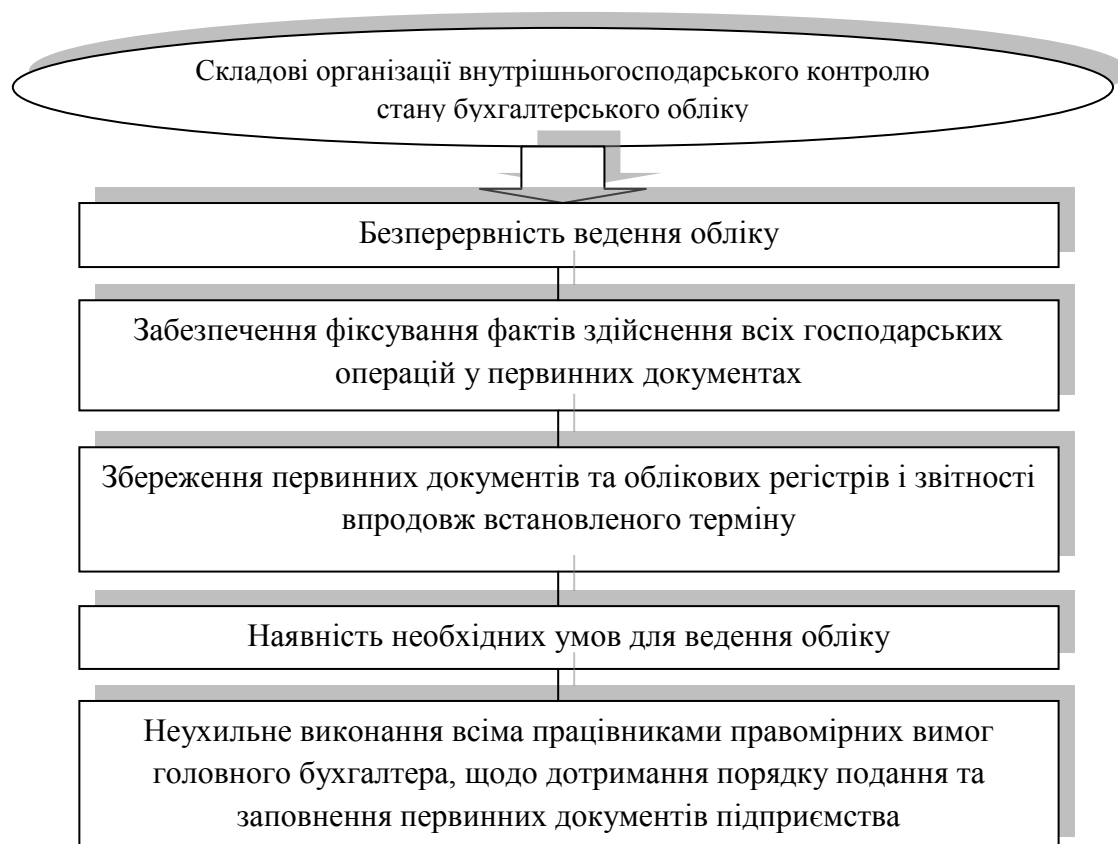


Рис. 3.1. Складові організації внутрішньогосподарського контролю стану бухгалтерського обліку

Виходячи з принципів бухгалтерського обліку, першою складовою організації контролю є безперервність ведення обліку, тобто оцінка активів і зобов'язань здійснюється виходячи з припущення, що діяльність підприємства буде тривати далі. Наступними складовими організації контролю, які повинен забезпечити керівник є фіксування фактів здійснення господарських операцій у первинних документах, а також їх збереження разом із обліковими регістрами та фінансовою звітністю впродовж встановленого законодавством терміну. Вагомою складовою, яка впливає на ведення обліку є наявність необхідних умов для його ведення, та дотримання працівниками вимог головного бухгалтера. Всі ці фактори впливають на стан контролю та обліку на підприємстві, та мають місце при здійсненні контрольних заходів.

Однак, кожне підприємство здійснює контроль за певною методикою, використовуючи певні процедури та методи, а також враховує ті нормативно-правові акти та документи, які слугують основою для проведення перевірки.

Процедура контролю – це складовий елемент задачі контролю. Процедури внутрішньогосподарського контролю в рамках конкретної його задачі виконуються у визначеній послідовності із застосуванням способів контролю. До процедур внутрішньогосподарського контролю належать:

1. Звітність, перевірка й підтвердження результатів звірювання.
2. Перевірка арифметичної точності здійснення записів.
3. Перевірка рахунків бухгалтерського обліку щодо розрахунків з постачальниками.
4. Візування документів і контроль за документами.
5. Порівняння внутрішніх даних із зовнішніми джерелами інформації.

Методика внутрішньогосподарського контролю – це суворо визначена послідовність вирішення його завдань, яка обумовлена вимогами практики, з обов'язковим дотриманням принципів контролю під час вибору та використання методів здійснення контрольних процедур і задач для досягнення поставленої мети контролю.

Методики контролю класифікуються за рангом: типова методика (або інструкція), галузева методика; часткові методики. Типова методика містить загальні методичні положення, що стосуються контролю усіх суб'єктів господарювання. Прикладом є Положення «Про інвентаризацію активів і зобов'язань» № 879. Галузева методика, як різновид методичного забезпечення, розроблена на основі типової методики та враховує специфіку тієї галузі для якої розроблена. Сукупність методик контролю складає методичне забезпечення внутрішньогосподарського контролю.

Метод контролю – це спосіб організації або здійснення контрольних заходів. Він є невід'ємною складовою частиною методики. Спосіб відповідає на питання: як здійснити контрольну процедуру або як вирішити конкретну контрольну задачу? Для кращого розуміння звернемося до принципу системності або системного підходу, який вибору та комплексного застосування способів контролю.

В залежності від складності способи контролю поділяються на технічні прийоми (прості способи контролю) та методи контролю (тобто складні способи контрольного дослідження). Метод внутрішньогосподарського контролю є сукупністю декількох прийомів.

З урахуванням місці внутрішньогосподарського контролю в системі наук та його зв'язків з ними виділяють декілька груп способів:

- загальнонаукові методи дослідження, розроблені філософією для вивчення суспільної діяльності;
- основні або загальні методи менеджменту;
- методи обліку;
- методи і прийоми контрольної перевірки;
- методи і прийоми економічного аналізу.
- Варто зазначити, що підприємство має право застосовувати будь-який з відомих методів на власний розсуд, якщо його використання буде доцільним та допоможе якісніше здійснити перевірку.

При перевірці розрахункових операцій підприємства з постачальниками найчастіше використовують методи бухгалтерського обліку, а також методи і прийоми контрольної перевірки. Особливості способів дослідження та області їх використання наглядно зображено на рисунку 3.2.

Інвентаризація вважається найпоширенішим методом, який використовує велика кількість підприємств. Цей метод дозволяє перевірити достовірність сум кредиторської заборгованості, відображених в обліку. Як бачимо з наведеної інформації на рисунку цей метод належить до обох груп методів. Порівняно з іншими варіантами, наприклад ревізією або аудитом, вона є досить простою та доступною. Проте, все ж таки, має свої особливості. На жаль, багато підприємств не приділяють належної уваги її проведенню. Часто інвентаризація проводиться лише перед складанням річної фінансової звітності і носить формальний характер, хоча, доцільно буде відмітити, що інвентаризація, порівняно з іншими методами, регулюється законодавчо.

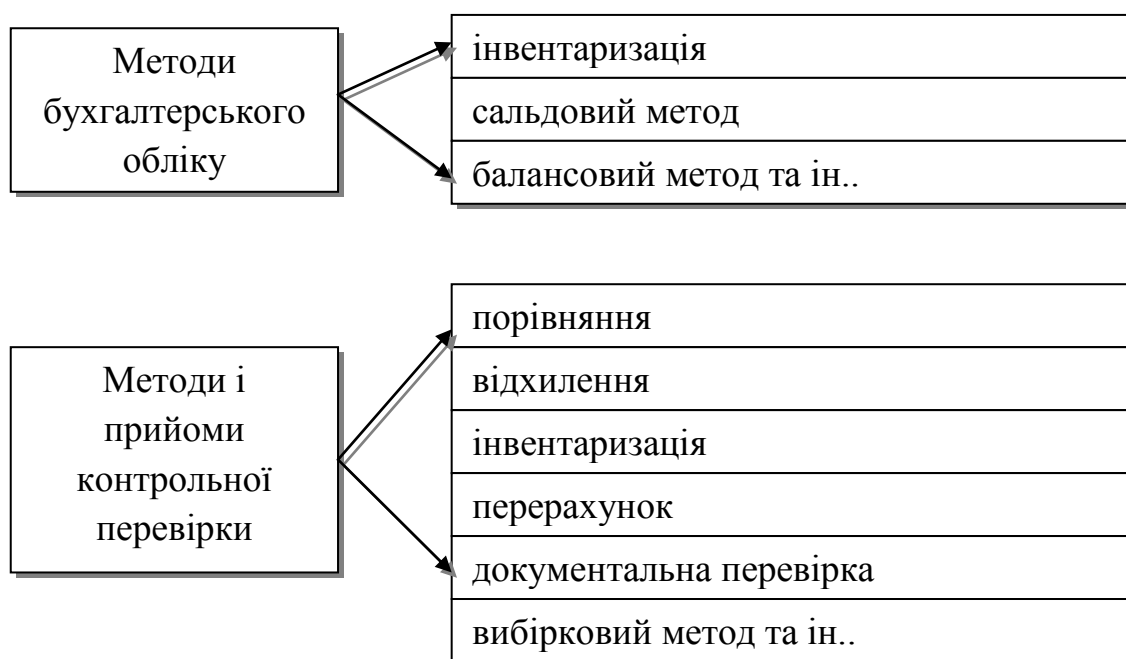


Рис. 3.2. Класифікація способів контролю

Приєм перерахунків використовується контролюючими органами для перевірки правильності проведення фахівцями розрахунків та перевірки

складеного бухгалтером балансу підприємства. Можна сказати, що цей метод тісно пов'язаний з балансовим методом, який використовується в бухгалтерському обліку.

Методи порівняння та відхилення дозволяють проаналізувати стан розрахунків з постачальниками протягом певного періоду, порівняти суми, які були сплачені за поставку, спрогнозувати майбутні понесені витрати, а також виявити деякі відхилення.

Вибірковий метод вимагає попереднього встановлення обсягу вибірки для забезпечення допустимого рівня об'єктивності оцінки. Його недолік у порівнянні з суцільною перевіркою – менша точність отриманих результатів. А перевагою є те, що для виконання даного методу необхідно затратити меншу кількість ресурсів. Тобто при здійсненні перевірки аналізується не всі постачальники, а лише певний окремий контрагент або група. Тобто аналізується не вся величина кредиторської заборгованості, а лише її частина. Керівний документ:

- Організація облікової політики (з точки зору управління обліковими характеристиками, що відображають зміни в результатах діяльності та зобов'язаннях підприємства);

- Положення про контрактні роботи.

Графік розповсюдження документів: змінювати рух основних облікових документів та відстежувати виконання розрахунків з корпоративними постачальниками (Додаток К).

- Положення про служби внутрішнього контролю (розкриття та інтеграція функціональних обов'язків обраного підконтрольного суб'єкта);

- Посадова інструкція працівника (визначає функцію управління обраною метою перевірки та реалізує управлінські процедури).

При здійсненні контрольних заходів підприємства спираються на ряд нормативних документів, а також на внутрішні документи, призначені для користування в межах підприємства. До таких документів належать Закони України, положення, інструкції, які створені та затверджені органами влади, дотримуватись яких повинні всі підприємства. Внутрішніми документами є



ті, які підприємства затверджують виходячи із власних потреб та особливостей. До таких особливостей можуть належати: форма обліку, форма організації обліку, форма власності, вид діяльності, місце розташування, кількість працівників підприємства та інші умови, які впливають на діяльність суб'єкта.

Склад інформаційних джерел для здійснення контролю розрахунків з постачальниками та підрядниками наведено на рисунку 3.3.

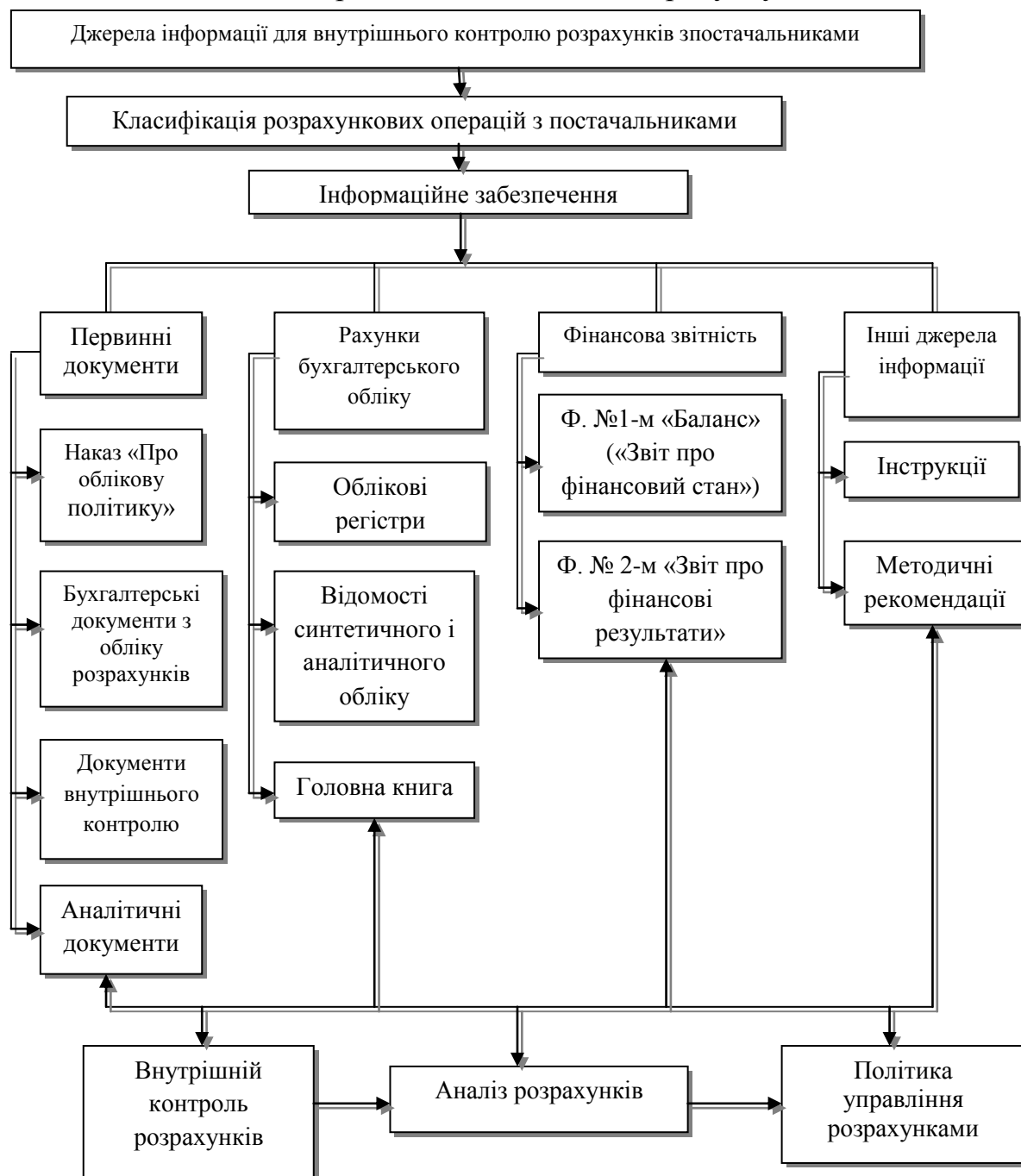


Рис. 3.3. Інформаційна база контролю розрахунків з постачальниками

Аналізуючи рисунок 3.3, можна сказати, що в першу чергу при здійсненні контролю звертають увагу на облікову політику підприємства, а саме на відомості, які пов'язані з розрахунковими операціями. Проведені дослідження показали, що протягом останнього часу підприємства почали все частіше порушувати вимоги чинного законодавства у частині дотримання Наказу про облікову політику. Це призводить до настання адміністративної та кримінальної відповідальності. Тому завданням кожного керівника є здійснення контролю за дотриманням вимог та правил облікової політики та не порушення її з боку бухгалтерії.

Основним джерелом інформації для перевірки фінансового стану підприємства є бухгалтерський Баланс підприємства (ф. № 1-м). Його значення та вагомість настільки великі, що аналіз фінансового стану часто називають аналізом балансу. Крім Балансу джерелом даних для контролю є також «Звіт про фінансові результати» (ф. № 2-м).

Не менш важливими є дані синтетичного та аналітичного обліку, які узагальнюються у Головній книзі. При здійсненні контролю аналізують та співставляють дані по рахункам та оборотним відомостям. До інших джерел інформації належать інструкції бухгалтерського обліку, методичні рекомендації та положення, наприклад, Інструкція «Про застосування Плану рахунків бухгалтерського обліку активів, капіталу, зобов'язань і господарських операцій підприємств і організацій». Положення «Про інвентаризацію активів та зобов'язань» № 879, яке визначає в якому порядку проводиться інвентаризація активів та зобов'язань на підприємствах усіх форм власності. А також містить інформацію про те, як оформлюються результати перевірки.

Зазначені документи необхідні для отримання даних про стан розрахунків з постачальниками з метою підтвердження достовірності інформації, проведення аналізу, прийняття рішень та надання відповідних рекомендацій щодо проведення розрахункових операцій та відображення їх в обліку.

Отже, можна сказати, що для здійснення якісного контролю бухгалтер повинен звертати увагу на всі документи які так чи інакше пов'язані з виникненням заборгованості та відображенням її в обліку. При цьому він повинен враховувати, що зміни та поправки відбуваються дуже часто. Тому він повинен постійно слідкувати за нововведеннями та змінами, які тягнуть за собою застосування відмінних методів та підходів контролю.

Виходячи з вищезазначеного, можна сформулювати основні напрями перевірки при здійсненні контролю, які зображено на рисунку 3.4.

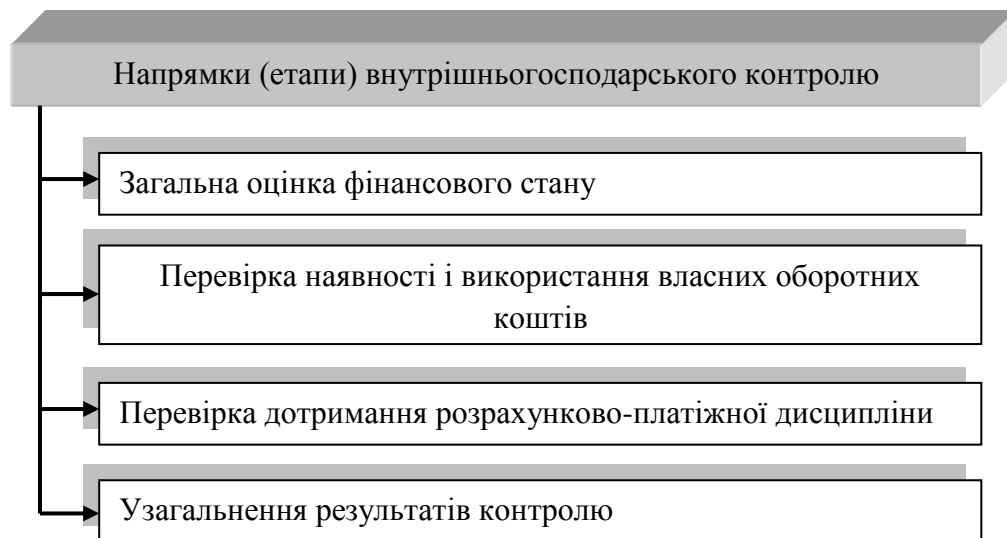


Рис. 3.4. Основні напрями (етапи) внутрішньогосподарського контролю на підприємстві

Отже, першим етапом при здійсненні перевірки є загальна оцінка фінансового стану підприємства. А саме, аналіз активів та зобов'язань. Розрахунки з постачальниками належать до кредиторської заборгованості, тому важливим моментом є те, яку частку в зобов'язаннях займає саме кредиторська заборгованість перед постачальниками за товари, роботи та послуги. Також, необхідно оцінити яке співвідношення має дебіторська і кредиторська заборгованість. Оптимальним буде співвідношення 1:1. Високий показник кредиторської заборгованості свідчатиме про те, що підприємство невчасно виконує свої зобов'язання перед постачальниками.

Другим етапом є перевірка наявності і використання власних оборотних коштів. Тобто здійснюється перевірка виписок банку, в яких

вказано коли, скільки та за яких підстав перераховані кошти з рахунку підприємства. Перевіряється чи не завищені суми в господарських договорах і чи раціонально підприємство використовує кошти, направлені на розрахунки з постачальниками.

Наступним напрямом перевірки є дотримання розрахунково-платіжної дисципліни. Така перевірка здійснюється для виявлення причин низької платоспроможності підприємства, якщо такі існують. Перевірці підлягають всі договори між постачальниками та замовниками. Документи перевіряються на дотримання строків сплати, відповідності зазначених перерахованих сум зазначеним у договорі.

Заключним етапом перевірки є узагальнення результатів контролю. Це передбачає заповнення відповідних документів, які будуть висвітлювати отримані результати про факти порушення або наведення фактичного стану розрахункових операцій. На даному етапі здійснюється прийняття управлінських рішень за результатами проведеної перевірки.

На таких методичних засадах внутрішньогосподарського контролю можуть будуватись як загальні перевірки, так і вибіркові. Але на сьогодні багато питань методики та методології ще залишаються не розглянутими. Тому керівники кожного підприємства можуть розробляти і користуватися тими методами та способами перевірки, які вважають найдоцільнішими для власного підприємства. Головною умовою є дотримання законодавства та правильність і правдивість відображення господарських операцій.

### 3.2. Виявлення проблемних питань щодо здійснення контрольних заходів розрахунків з постачальниками на підприємстві

Розрахункові операції з кредиторами – найважливіша ділянка обліку, яка характеризує фінансовий стан підприємства. Тому важливо в процесі

діяльності контролювати взаємовідносини з постачання. Для підприємств України передбачено здійснення контролю. Проте різновид контролю залежить від їх організаційно-правової форми. Відтак, на державних підприємствах передбачено обов'язкове проведення ревізії або аудиту уповноваженими на це органами, до приватних підприємств не застосовується критерій обов'язковості проведення таких перевірок.

Тобто контроль дозволяється проводити на розсуд підприємства. Він здійснюється власником або сторонніми організаціями. Зважаючи на те, що приватне підприємство «Оазіс» є суб'єктом малого бізнесу, аудит на підприємстві не проводився. Однак керівник підприємства здійснює внутрішній контроль за обліком розрахунків, і тому, згідно Наказу про облікову політику, обов'язковим є проведення інвентаризації. Саме керівник підприємства відповідає за правильне та своєчасне проведення інвентаризації, а її не проведення вважається порушенням правил ведення бухгалтерського обліку та тягне за собою настання адміністративної відповідальності, а також призначення штрафу для підприємства.

Існують певні особливості проведення інвентаризації, а саме умови, за яких її проведення є обов'язковим. Наприклад при зміні матеріально відповідальних осіб; якщо стали відомі випадки крадіжок чи шахрайства з боку працівників підприємства; у разі техногенних аварій, стихійних лих та інших чинників природного середовища; при ліквідації підприємства. В інших випадках інвентаризацію проводиться не менше одного разу на рік, перед складанням річної фінансової звітності. Особливістю інвентаризації є те, що вона є елементом методу бухгалтерського обліку.

Для найбільш повного розуміння розглянемо визначення інвентаризації розрахунків з контрагентами. Поняття інвентаризації відоме ще в Стародавньому Єгипті, Китаї, Греції, Римі. Питанням інвентаризації в своїх працях приділяли увагу Лука Пачолі, Д. Манчині, В. Менгер, В. Швайкер-старший та інші. Проаналізувавши сучасні наукові видання, а також нормативні акти, можна сказати, що інвентаризація розрахунків – це

перевірка документації та записів у регістрах обліку, а також доцільності сум, зазначених у договорах поставки.

Таким чином, інвентаризація є не чим іншим, як звіркою розрахунків між партнерами. Вона є обов'язковою, щонайменше, один раз на рік. В інших випадках, коли інвентаризація є обов'язковою, звірка розрахунків проводиться за потреби або за письмовим рішенням керівника.

Інвентаризація здійснюється для того, щоб встановити чи правильно проведені розрахунки, чи підтверджені вони документально та чи реальні такі розрахунки відносно часу проведення. Згідно Наказу для кожної ділянки обліку передбачені власні строки проведення перевірки. Наприклад інвентаризацію основних фондів і нематеріальних активів, а також розрахунків з постачальниками і покупцями (замовниками) проводять щорічно станом на 1 січня року, що настає за звітним. Умовно процес інвентаризації на приватному підприємстві «Оазіс» можна поділити на три етапи.

На першому етапі здійснюється підготовка до проведення інвентаризації, а саме створення інвентаризаційної комісії, на яку покладається обов'язок її проведення. Призначає склад комісії та проведення інвентаризації керівник ПП «Оазіс» своїм наказом, при цьому спираючись на Положення «Про інвентаризацію активів та зобов'язань» від 02.09.2014 № 879. Положення чітко структуроване та складається з чотирьох розділів, кожен з яких присвячений окремим питанням інвентаризації, а саме:

- загальні положення;
- організація та основні правила проведення інвентаризації;
- порядок інвентаризації активів та зобов'язань;
- перевірка та оформлення результатів інвентаризації.

У наказі керівника зазначаються вид інвентаризації (повна, планова, суцільна, вибіркова, обов'язкова перед складанням річної звітності), її об'єкти (що саме слід перевіряти), кількість і строки проведення, крім випадків, коли проведення інвентаризації є обов'язковим.

Згідно з Положенням № 879, на підприємстві мають бути створена постійно діюча інвентаризаційна комісія та робоча інвентаризаційна комісія. Склад кожної комісії затверджується керівником підприємства. У приватному підприємстві «Оазіс» склад комісії затверджено в Наказі про облікову політику підприємства. До її складу входять: голова комісії – головний бухгалтер підприємства, та члени комісії: Івановський І.І., Петренко Н.П., Власенко М.Н..

Другий етап безпосередньо пов'язаний з інвентаризацією активів і зобов'язань, тобто розрахунком з постачальником. Весь основний матеріал, включаючи інформацію про виниклі та погашені борги (амортизацію), мають бути перевірені. Що вам потрібно у вашому інвентарі:

- Скласти претензію, що підтверджує наявність рахунку для оплати, проконсультуйтеся з клієнтами та відправте його всім кредиторам компанії.

- Вимагає від підрядника виконання незатребуваної поставки та надання платіжних документів (після підтвердження бухгалтерією підприємства справжності поставки), як це передбачено договором.

У зв'язку з тим, що без підтвердження кількості операцій достовірно відобразити кількість операцій в бухгалтерському обліку неможливо, особлива увага при інвентаризації приділяється невитребуваним поставкам. Невитребувані відправлення можуть виникнути не тільки через відсутність товаросупровідних документів, але і через крадіжку товару або з інших серйозних причин.

Якщо у вас є неоплачені відправлення до вашої компанії, переконайтеся, що ви розумієте, чому. Відповідні документи надаються суб'єктом постачання або заборгованість не декларується. Якщо документ не може бути поданий, постачальник повинен вказати причину.

Для якісного ведення обліку головний бухгалтер ПП «Оазіс» проводить звірку розрахунків з кредиторами. Контрагенту надсилають готовий акт звірки у двох примірниках разом із супровідним листом, засвідчений підписом керівника і головного бухгалтера, а також скріплений сургучною

печаткою підприємства. При цьому кредитор повинен вказати суму заборгованості і один примірник акту повернути на підприємство.

Під час третього, завершального етапу оформлюються всі необхідні документи, що свідчитимуть про фактичний стан розрахунків. Інвентаризаційна комісія визначає результати інвентаризації, складає акти інвентаризації та звіральні відомості. При інвентаризації заборгованостей складається акт інвентаризації розрахунків з суб'єктами постачання та іншими кредиторами та дебіторами. На цьому етапі комісія розробляє пропозиції щодо усунення проблемних питань, а також оформлює протокол засідання з відображенням висновків і пропозицій щодо результатів інвентаризації.

При виявлених недоліках за результатами проведеної інвентаризації приймаються відповідні управлінські рішення щодо усунення причин цих недоліків. За виявленими відхиленнями фактичних даних від облікових інвентаризаційна комісія отримує письмові пояснення матеріально відповідальних осіб і розробляє пропозиції. У разі якщо знайдено винну особу вирішується питання щодо притягнення її до відповідальності. При виявленні фактів прострочення платежів, з'ясовуються причини прострочення. Також, аналізують отримані результати перевірки для подальшого отримання інформації щодо величини кредиторської заборгованості.

Отже, як метод обліку і контролю інвентаризація забезпечує дотримання таких принципів звітності як достовірність та зрозумілість, забезпечує одержання повної інформації про наявність і стан активів та зобов'язань. Зазначимо, що всі виявлені проблемні питання щодо здійснення контролю розрахунків з постачальниками на приватному підприємстві «Оазіс» наведено у додатку 3.



### 3.3. Напрямки подолання проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками

В процесі господарської діяльності, підприємства будь-якої форми власності вступають у відносини зі своїми партнерами, що може призвести до виникнення кредиторської заборгованості. Розмір такої заборгованості не повинен перевищувати суму, яку підприємство здатне погасити на певний момент часу, тому питання контролю над заборгованістю стоїть надзвичайно гостро.

У сучасних ринкових умовах питання контролю кредиторської заборгованості є досить важливим для підприємств, оскільки часто контрагенти не відповідально ставляться до виконання платіжних та договірних зобов'язань перед своїми партнерами. Проблема неплатежів зумовлює актуальність дослідження методики обліку та контролю кредиторської заборгованості для вітчизняних підприємств.

Фінансова стабільність підприємства значно залежить від ефективності системи розрахунків з кредиторами. Наявність великої частки кредиторської заборгованості свідчить про погану платіжну здатність підприємства. Ситуація погіршується ще й незадовільною організацією обліку і контролю за виконанням договірних зобов'язань. В таких умовах керівнику важко прийняти правильне управлінське рішення.

Теоретичні дослідження кредиторської заборгованості говорять про те, що на даний момент це питання не достатньо вивчено вченими, що тягне за собою викривлення інформації у звітності про стан розрахунків та підприємство в цілому. Значний внесок у розгляд питань теорії та практики обліку і контролю зробити вітчизняні та зарубіжні дослідники: Б. Ф. Усач, В. В. Собко, Г. М. Давидов, С. Л. Береза, В. П. Козлов, Р. А. Адамс та багато інших.

Одним із найбільш проблемних моментів у бухгалтерському обліку кредиторської заборгованості є нормативне забезпечення цієї заборгованості

на підприємстві. Рекомендовано форма бухгалтерського обліку цього об'єкта та облікові регістри не дають можливості отримати потрібну інформацію для прийняття рішень. Для здійснення достовірного аналізу та контролю заборгованості з метою її оптимізації облікові регістри мають накопичувати інформацію про розрахункові процеси з повною деталізацією та узагальненням даних.

Контроль процесу постачання розпочинається із оцінки потенційного постачальника та якості сировини, матеріалів, устаткування, енергоносіїв, інших ресурсів і послуг, що купуються підприємством. Остаточний вибір постачальника є також нелегким завданням. На рисунку 3.5 зображено ряд умов, які потрібно врахувати при виборі постачальників.

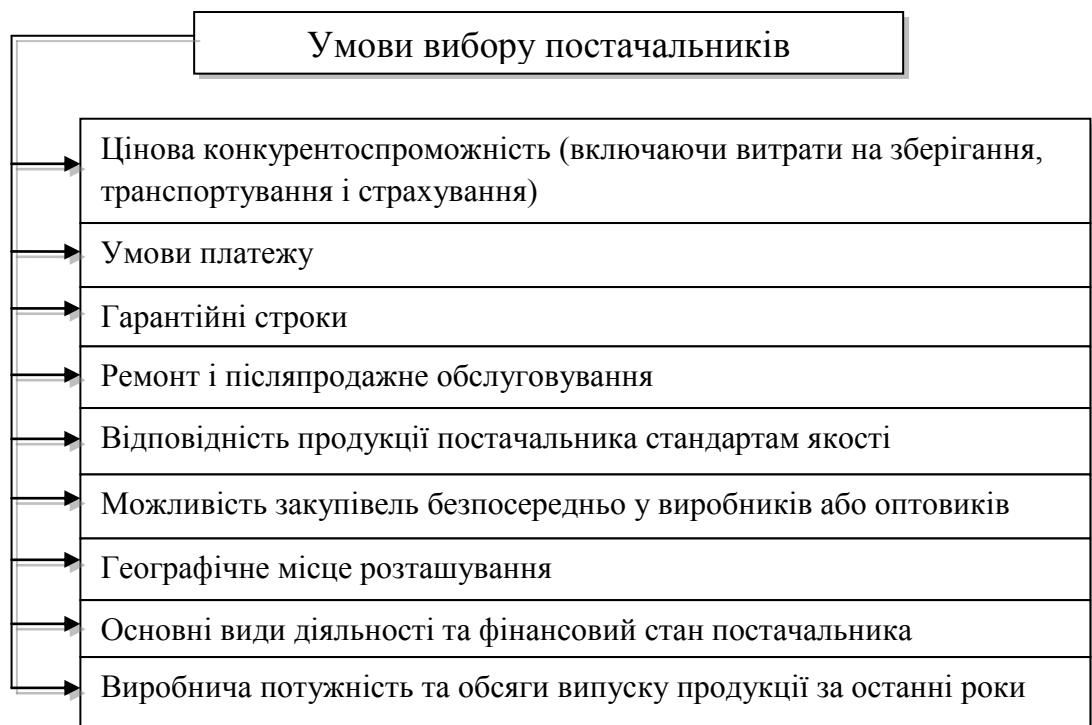


Рис. 3.5. Умови вибору постачальників за Е. Ф. Югас [75, с. 45]

Наведені умови відіграють важливе значення при виборі контрагента, але вони можуть бути доповнені й іншими, специфічними для підприємства критеріями. Якщо постачальників у підприємства багато, то слід звертати увагу на найбільш суттєві критерії. Ми пропонуємо власні критерії вибору постачальників, які наведено в таблиці 3.1. Рекомендується заповнити його і

надати кожному постачальнику бали відповідно до кожного стандарту: 5-відмінно, 4-дуже добре, 3-добре, 2-задовільно, 1-недостатньо, 0-приймаю не можу. Постачальник з найбільшою кількістю балів повинен мати пріоритет. Після аналізу постачальників деякі постачальники, які не відповідали вимогам покупця, не були включені до таблиці.

Таблиця 3.1

## Запропонована методика вибору постачальників ПП «Оазіс»

№ з/п	Критерії відбору	Постачальник		
		ТОВ «Агро»	ПП «Сокіл»	СФГ «Золоте»
1	Ціна одиниці товару	4	5	4
2	Якість товару	3	4	5
3	Віддаленість постачальника	5	2	3
4	Періодичність постачання	2	4	3
5	Комплексність поставки	4	3	2
6	Форми доставки	3	4	2
7	Фінансові умови	4	5	5
8	Гарантії	3	3	4
9	Ділова репутація підприємства	4	4	5
Разом балів		32	34	33

Отже, така методика дасть можливість проаналізувати умови як в цілому постачальника, так і порівняти декілька постачальників між собою. Ми бачимо, що у таблиці порівнюються три постачальника, кожному з яких поставлено бали за окремим критерієм. Найбільшу кількість балів за результатами оцінки набрало ПП «Сокіл». Але є критерії, які отримали низький бал, наприклад, віддаленість постачальника чи його гарантії. Перед підписанням договору необхідно ретельно вивчити всі критерії, а потім приймати рішення. Варто зазначити, що один критерій може переважати над іншим. Тому кожне підприємство повинно визначити для себе найбільш корисні сторони постачальника. Крім цього, в сучасному середовищі існують спеціальні комп'ютерні програми, а також електронні сайти та довідники, в

яких міститься інформація про підприємства України, що може бути корисним при прийнятті рішення.

Господарський кодекс України висуває ряд вимог до реальності договорів. Серед інших, нас цікавить одна з найбільш фундаментальних – наявність у суб'єкта господарської угоди (юридичної або фізичної особи) громадської дієздатності. Таку перевірку можна віднести до першого етапу перевірки та контролю контрагента перед підписанням договору. Адже якщо у нього відсутня вказана дієздатність, то угода може вважатися недійсною.

Громадська дієздатність – це здатність суб'єкта своїми діями здобувати права та обов'язки, а для суб'єктів господарської діяльності така здатність підтверджується їх державною реєстрацією з внесенням до Єдиного державного реєстру юридичних осіб, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань основних даних про об'єкт реєстрації ( далі – ЕГР).

На сьогоднішній день все більше інформації з'являється в реєстрі ЕГР, в електронному вигляді. З метою контролю керівник чи головний бухгалтер підприємства в процесі аналізу постачальника на добросовісність та порядність може ним скористатися. Для цього необхідно сформулювати запит, який може бути як платним, так і безкоштовним. Проте, у користуванні реєстр досить простий та не потребує великої кількості даних.

Крім підтвердження факту реєстрації контрагента реєстр ЕГР містить інші важливі дані стосовно підприємства, а саме:

- інформація про керівника підприємства, а також про обмеження керівника, які діють при представленні ним інтересів підприємства;
- інформація про розмір статутного капіталу суб'єкта господарювання;
- інформація про відкриті по відношенню до суб'єкта процедури: банкрутство, завершення діяльності, відкритих провадженнях.

Інформація про керівника підприємства є дуже важливою для перевірки контрагента, тому що часто власники підприємств встановлюють обмеження суми угоди, яку керівники мають право укладати без додаткового узгодження з власниками. Важливість цього чинника полягає в

тому, що угода, укладена керівником з перевищенням своїх повноважень, може бути як виправдана власником, так і оскаржена останнім, що породжує її недійсність.

Другим важливим моментом є інформація про відкриті щодо підприємства провадження. Підприємства, які знаходяться на стадії банкрутства чи ліквідації значно обмежені у своїй діяльності. Крім того, якщо підприємство оголошено банкрутом, це означає що воно не в змозі виконувати свої господарські зобов'язання. Це може стосуватися і нашого підприємства в майбутньому, у випадку підписання договору з даним постачальником. Інформацію про відкриті провадження можна отримати на офіційному сайті Вищого господарського суду України або у Реєстрі судових рішень.

Таким чином реєстр ЄГР містить велику кількість інформації, яка буде корисною при аналізі постачальника. Однак, для більш повної перевірки та контролю існують інші способи отримання інформації. Одним з них є перевірка ліцензії постачальника на здійснення діяльності, а саме продаж товарів. Якщо у відповідності з законодавством роботи чи послуги, які надає постачальник потребують ліцензування, необхідно упевнити себе що він здійснює ці операції законно, а також перевірити достовірність наданої ним документації.

Не менш важливе значення має податковий статус постачальника. Таку інформацію можна отримати на сайті Державної фіскальної служби України. Сайтом передбачений реєстр, який висвітлює інформацію про зареєстрованих платників податків та їх податковий статус. Для того, аби перевірити надійність ділового партнера достатньо знати його код ЄДРПОУ або ж точну його назву. Ключовим моментом використання даного реєстру є те, що його дані оновлюються в режимі реального часу. Це означає, що вони максимально наближені до дати укладання угоди.

Такими є основні джерела інформації, якими можна скористатися з метою отримання даних про партнера. Але багато даних можуть бути

недоступні для загального кола користувачів. Ряд важливих даних можуть знаходитися в окремих реєстрах, доступ до яких передбачає використання спеціальних кодів або електронних ключів, які мають діючі нотаріуси та юристи. Тому, для отримання більш детальної інформації, доцільно буде звернутися за допомогою до сторонніх осіб.

Більшість юристів стверджують, що основними причинами непогашення договірних зобов'язань є неправильне складання договору поставки між покупцем та постачальником. Тому під час підписання договорів необхідно прописати найбільш суттєві аспекти. На нашу думку таким аспектами є предмет договору, його ціна. Необхідно обов'язково вказати умови перерахування коштів. У випадку, якщо кошти перераховуються одним платежем, необхідно точно вказати суму. Якщо ж передбачена попередня оплата, то необхідно зазначити, коли, в якій кількості та за яких обставин будуть перераховані грошові кошти постачальнику, та як будуть поставлені товарно-матеріальні цінності на підприємство. Якщо договором передбачено перерахування коштів частинами, то необхідно скласти план-графік перерахування коштів. Такий план допоможе уникнути непорозумінь між партнерами та здійснювати контроль за вчасним перерахуванням коштів (Додаток Л).

Даний план необхідно узгодити між двома сторонами та додати до договору в момент його укладання. Головний бухгалтер підприємства-покупця повинен слідкувати за своєчасним перерахуванням коштів. При здійсненні контрольних перевірок, а також проведенні звірки розрахунків з суб'єктами постачання, він слугуватиме підтверджуючим документом перерахування коштів.

Перехід управління до ринкових відносин на основі значного розширення корпоративних прав у сферах господарської діяльності, приватизації, існування різних форм власності, демократизації господарювання змінив функції органів управління та контролю. Складність взаємовідносин між усіма секторами та кількома економічними механізмами,

а також безперервне зростання кількості та важливості економічної інформації вимагають радикально нового підходу до управління економікою: інвентаризації.

Історія розвитку дає можливість зробити висновки щодо подальшого розвитку інвентаризації. Вирішення багатьох проблем, пов'язаних з інвентаризацією, залежить від знання історичних аспектів. Це вимагає вивчення проблем і рішень, запропонованих науковцями на різних етапах розвитку історії інвентаризації. У зв'язку з цим О. О. Бауер у 1912 р. заявив, що «інвентаризацію можна розглядати як перший крок у розвитку бухгалтерського обліку» [5, с. 3].

Факти показують, що передчасна та погана інвентаризація призводить до дефектів та крадіжок, що робить облік і звітність недостовірними. О.О.Бауер сказав: Тому без первинної інвентаризації немає жодних сумнівів щодо належного ведення бухгалтерського обліку для звітності [5, с. 4].

Основним методом контролю є інвентаризація, що вимагає чітко визначеної й організованої процедури проведення та відображення в обліку її результатів. Згідно Наказу про облікову політику, затвердженого керівником приватного підприємства «Оазіс» інвентаризація розрахунків, в тому числі з постачальниками, проводиться щорічно станом на 1 січня року, що настає за звітним. Це пов'язано з тим, що не всі підприємства-контрагенти надсилають виписки з підтвердженою сумою заборгованості.

В таких умовах, вважаємо, що для якісного управління кредиторською заборгованістю на підприємстві, проведення річної інвентаризації не є достатнім. Необхідно налагодити таку систему контролю за її станом, яка б забезпечила керівництво підприємства своєчасною і точною інформацією про строки погашення заборгованості, надійність контрагентів та її оптимальний розмір.

Отже, вважаємо, що доцільно буде проводити звірку розрахунків з постачальниками не рідше ніж один раз на пів року та зафіксувати такі нововведення у Наказі про облікову політику (Додаток И). Звірка передбачає,

що контрагенту надсилають готовий акт звірки у двох примірниках разом із супровідним листом, засвідчений підписом керівника і головного бухгалтера, а також скріплений сургучною печаткою підприємства. При цьому кредитор повинен вказати суму заборгованості один примірник акту повернути підприємство.

Як зазначалося у другому розділі дипломної роботи, для удосконалення обліку розрахунків ми пропонуємо здійснювати обмін документами в електронному вигляді. Для цього необхідно оновити робочу версію програми, а також встановити додатковий модуль «Електронний документообіг» у програмі «М.Е.Дос». Таким чином, взаємозвірку розрахунків між підприємством «Оазіс» та його контрагентами можна буде здійснювати в електронному форматі. Це значно пришвидшить процес інвентаризації, надасть змогу більше контролювати суми кредиторської заборгованості підприємства та уникати прострочення платежів.

Проведення інвентаризації передбачає формування акту інвентаризації розрахунків з постачальниками та іншими кредиторами та дебіторами. В акті вказується: дата складання акта; на підставі якого розпорядчого документа він був складений; назва кредитора та його реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія та номер паспорта; сума кредиторської заборгованості за даними бухгалтерського обліку; заборгованість, що підтверджена кредиторами; заборгованість, що не підтверджена кредиторами.

Для раціонального та своєчасного контролю та управління поточною кредиторською заборгованістю за товари, роботи та послуги пропонуємо використовувати спеціальну форму аналітичної таблиці (табл. 3.2). Дану таблицю ми пропонуємо додати до акту інвентаризації, який складає інвентаризаційна комісія. Під час здійснення перевірки, члени комісії мають заповнити дані.



Таблиця 3.2

## Аналітична відомість контролю розрахунків з постачальниками

№ з/п	Постачальник	Дата погашення заборгованості		Сума	Відхилення (днів)	Причина прострочення	Вжиті заходи
		За графіком(до говором)	Фактично				
1.	ТОВ «Агро-Світ»	до 23.08.21	12.09.21	45000	20	Відсутність вільних коштів	Отримання позики
2.	СФГ «Україна»	до 21.09.21	24.09.21	20000	3	Затримка по перерахуванню коштів	Надання довідок про власний рахунок
3.	ПП «Зоря»	04.05.2021	04.05.21	3500	-	-	-

В дану форму відомості необхідно внести назву постачальника, загальну суму заборгованості підприємства, вказати причини виникнення труднощів, які спричинили невиконання коштів у відведений строк, а також навести які заходи були вжиті для виправлення ситуації. Така форма дає змогу визначити за кожною операцією, здійсненою з постачальниками, дотримання встановлених у договорах термінів постачання ТМЦ і своєчасність розрахунків з нами.

Вважаємо, що така пропозиція є дуже актуальною для досліджуваного підприємства, адже воно співпрацює з великою кількістю постачальників, а в зв'язку з тим, що облік здійснює лише одна особа, з'являється великий несвоєчасної оплати кредиторської заборгованості. Для наглядності підсумок такої таблиці можна подати у вигляді графіка очікуваної оплати

постачальникам і підрядникам, що допоможе більш детально керувати грошовими потоками підприємства.

Як показує рисунок, очікуваний термін сплати коштів зображений синім кольором, а фактичне перерахування грошей – червоним. Різниця між ними очевидна, та підкріплена даними, наведеними в таблиці 3.2. Зауважимо, що лінії очікуваної і фактичної оплати можуть збігатися тільки в ідеально заданих умовах. Досягти цього практично навіть за найточніших підрахунків неможливо, оскільки розбіжність цих ліній залежить не лише від стану відносин підприємства з постачальниками. Причинами прострочення платежів можуть бути різні фактори.

Наприклад через затримку оплати продукції від покупців, тобто дебіторську заборгованість, у підприємства може бути недостатня кількість коштів на рахунку, для того щоб погасити свою заборгованість перед постачальником. Тому одночасно разом з кредиторською заборгованістю необхідно ретельно слідкувати за станом дебіторської заборгованості. Та, безперечно, створювати резерв сумнівних боргів. Такий стан речей досить погіршує розрахунково-платіжну дисципліну. Тому керівник підприємства зобов'язаний слідкувати за правильним, ефективним та своєчасним веденням розрахунків з постачальниками та достовірним відображенням облікової інформації, що проявляється у його контрольних функціях.

Зазначимо, що всі запропоновані напрями подолання проблемних питань контролю розрахунків з постачальниками узагальнено у додатку 3.

### Висновки до третього розділу

Дослідження стану контрольних заходів на базовому підприємстві, обґрунтування методики здійснення контролю дає можливість стверджувати, що:

1. Ефективність управління платіжними операціями з корпоративними постачальниками та реальність змін залежить від раціональної організації та заздалегідь визначеної методології. Це надає послідовний перелік етапів, методів і прийомів управління. Основними елементами контролю є суб'єкт, об'єкт, суб'єкт. Методи контролю поділяють на загальнонаукові, загальні методи менеджменту, методи обліку, методи і прийоми контрольної перевірки, методи економічного аналізу.

2. Аналізуючи стан контрольних заходів на приватному підприємстві «Оазіс» можна сказати, що згідно Наказу «Про облікову політику» передбачено проведення інвентаризації. Саме керівник підприємства відповідає за правильне та своєчасне проведення інвентаризації, він затверджує склад інвентаризаційної комісії, терміни проведення інвентаризації та інші суттєві аспекти стосовно проведення перевірки.

3. Попри те, що контроль на сьогоднішній день знаходиться на достатньо високому рівні, деякі проблеми у цьому напрямку ще залишаються невирішеними. Найчастіше проблеми виникають через недобросовісність постачальників та погану платоспроможність покупців. Проблемним аспектом контролю розрахунків є те, що: заборгованість перед постачальниками перевіряється та аналізується рідко і не детально, неправильно заповнюються і складаються господарські договори, рідко проводиться звірка розрахунків між контрагентами.

4. Для співпраці лише з надійними контрагентами та контролю розрахунків з ними пропонуємо власну методику вибору постачальників, яка допоможе проаналізувати як окремого постачальника, так і порівняти декілька постачальників між собою, а також здійснення перевірки статусу постачальника та його фінансового стану за допомогою спеціальних комп'ютерних сайтів та реєстрів.

5. При здійсненні контролю підвищену увагу звертати на правильність складання та підписання господарських договорів, перевіряти їх на наявність

усіх суттєвих умов, а також додавати до договору план-графік перерахування коштів.

6. Для удосконалення контролю на приватному підприємстві «Оазіс» звірку розрахунків з постачальниками проводити не рідше ніж один раз на пів року, а інвентаризацію один раз на рік, що підлягає відображенню у Наказі про облікову політику. При цьому до акту інвентаризації розрахунків з постачальниками та іншими кредиторами та дебіторами додати спеціальну форму аналітичної відомості, яка допоможе проаналізувати наявну кредиторську заборгованість за товари, роботи та послуги у розрізі терміну погашення.

## ВИСНОВКИ І ПРОПОЗИЦІЇ

Інформація, яка була отримана в ході написання дипломної роботи, а також поставлені завдання дають можливість зробити певні висновки щодо проблемних аспектів обліку та контролю розрахунків з постачальниками.

Розрахункові взаємовідносини здійснюються шляхом підписання господарського договору між підприємствами, в якому зазначено, що один з учасників – покупець товарно-матеріальних цінностей, а інший – їх постачальник. Внаслідок укладення такої угоди, у підприємства-покупця з'являються зобов'язання щодо погашення суми своєї заборгованості за отримані цінності перед постачальником, тобто виникає кредиторська заборгованість. Розрахунки з постачальниками займають вагомe місце в системі розрахункових операцій та є важливою складовою діяльності кожного господарського суб'єкта, оскільки впливають на формування дохідної частини підприємства.

Організаційно-методичні аспекти обліку розрахункових операцій передбачають використання певної форми розрахунків при взаємодії між партнерами. Зміст терміну «форма розрахунків» розглядається багатьма сучасними науковцями і передбачає використання двох форм розрахунків: готівкової та безготівкової. Готівкові розрахунки являють собою передачу коштів від однієї сторони до іншої у касі підприємства, що підтверджується різними платіжними документами. Безготівкова форма розрахунків передбачає перерахування коштів з поточного рахунку в банку платника на поточний рахунок отримувача коштів. При цьому використовуються специфічні форми документів.

Бухгалтерський облік та контроль розрахунків з постачальниками має декілька рівнів законодавчого регулювання. Нормативною базою виступає сукупність Законів України, Податковий, Господарський та Цивільний кодекси України. Основні форми розрахункової діяльності підприємств регламентуються чисельними положеннями та інструкціями українського

законодавства. Необхідно константувати, що незважаючи на форму власності, статус чи ділову репутацію, функціонуючі підприємства України у своїй діяльності повинні керуватися затвердженими нормативно-правовими актами.

Проведений аналіз організаційно-економічного стану ПП «Оазіс» за останні п'ять років показав, що підприємство має нормальний рівень розвитку та виробництва, помірно забезпечено грошовими коштами та необоротними активами, отримує прибуток та має нормальний рівень рентабельності. Фінансовий стан підприємства протягом чотирьох років має рейтинг А, тобто добрий, за виключенням 2019 року, в якому підприємство має показник Б (задовільний), бо отримало від'ємний фінансовий результат у розмірі 59,3 тис. грн.. Проте, керівництво підприємства вжило необхідних заходів для усунення такого стану і повернулося до нормального рівня прибутку в наступному звітному році.

Досліджуване підприємство обрало форму організації обліку, при якій обліковою діяльністю займається керівник підприємства – Сотнікова З.І.. Облік ведеться із застосуванням автоматизованої форми. Під час здійснення діяльності ПП «Оазіс» керується Наказом про облікову політику, який затверджений керівником. При аналізі було виявлено, що наказ складено не зовсім коректно у частині відображення кредиторської заборгованості. Для вирішення цієї проблеми пропонуємо внести зміни до Наказу про те, що: поточні зобов'язання відображаються в звітності за сумою погашення, суми створених забезпечень визнаються витратами, прострочену кредиторську заборгованість, по якій минув строк позовної давності, відносити до доходу звітного періоду в першому наступному місяці після пройденого строку позовної давності.

При веденні синтетичного і аналітичного обліку розрахунків з постачальниками використовується велика кількість різноманітної документації. Документи проходять декілька етапів обробки, які передбачено

планом документообігу. Синтетичний облік ведеться у автоматизованій формі, яка вимагає формування оборотно-сальдових відомостей.

Разом з тим, проведене дослідження стану обліку розрахунків з постачальниками виявило, що проблемним аспектом є не досить детальний аналіз стану заборгованості. Тому, для вирішення такої проблеми, пропонуємо відкрити до рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» ряд додаткових аналітичних рахунків в якості субконто.

До проблемних аспектів обліку належить те, що прострочена кредиторська заборгованість не відображається у фінансовій звітності. Таким чином, для більш повного відображення фінансового стану підприємства доцільно доповнити Баланс (Звіт про фінансовий стан) інформацією про прострочену кредиторську заборгованість за товари, роботи та послуги та відобразити це в обліковій політиці підприємства.

Одним із етапів подолання проблемних аспектів обліку розрахунків з постачальниками є використання розробленого аналітичного реєстру розрахунків з постачальниками за одержані ТМЦ. Така аналітична таблиця допоможе виявити факти прострочення кредиторської заборгованості та уникнути претензій з боку постачальників.

Договірні відносини між суб'єктами виникають після підписання ними договору. На нашу думку проблемним питанням є те, що такі відносини не відображаються на рахунках бухгалтерського обліку. Тому доречним буде додати в облік такі позабалансові рахунки як «договірні права» та «договірні зобов'язання», з подальшим їх відображенням в обліковій політиці підприємства.

Для більш ефективної та швидкої роботи, а також підвищення аналітичної цінності інформації пропонуємо скласти та заповнювати первинні документи в електронній формі та запровадити ведення електронного документообміну між підприємством і його постачальниками шляхом встановлення додаткового модуля комп'ютерної програми «М.Е.Дос.»

Ефективність контролю на підприємстві залежить від раціональної його організації та чітко сформованої методики, яка передбачає наявність послідовного переліку етапів, методів та прийомів контролю. Методика внутрішньогосподарського контролю – це суворо визначена послідовність вирішення його завдань, яка обумовлена вимогами практики, з обов'язковим дотриманням принципів контролю. Основними елементами контролю є його предмет, об'єкти та суб'єкти. Кожне підприємство для себе обирає зручні шляхи здійснення контролю, враховуючи специфіку діяльності.

Проблемним питанням контрольних заходів на приватному підприємстві «Оазіс» є рідке проведення інвентаризації та відсутність аналітичних документів після її проведення, що слугують основою прийняття якісних управлінських рішень. Вважаємо, що для удосконалення контролю необхідно щоквартально здійснювати звірку розрахунків з постачальниками, відобразивши це в обліковій політиці. До акту інвентаризації розрахунків додати спеціальну форму розробленої аналітичної відомості, яка допоможе проаналізувати наявну кредиторську заборгованість за товари, роботи та послуги у розрізі терміну погашення.

До проблем, які виникають при взаємодії між партнерами, належить недобросовісність та ненадійність сторін. Тому, для якісного контролю та прийняття управлінських рішень щодо вибору контрагенту, пропонуємо методику вибору постачальників, яка допоможе проаналізувати як окремого постачальника, так і порівняти декілька постачальників між собою, а також здійснювати перевірку статусу постачальника та його фінансового стану за допомогою спеціальних комп'ютерних сайтів та реєстрів.

Деякі проблемні питання контролю розрахунків зумовлені неправильним складанням договору між суб'єктами. Тому, при здійсненні контролю, підвищену увагу необхідно звертати на правильність складання та підписання господарських договорів, перевіряти їх на наявність усіх суттєвих умов, а також додавати до договору розроблений план-графік перерахування коштів.



## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Бразілій Н. М. Внутрішній аудит розрахунків з постачальниками і підрядниками як шлях вдосконалення системи внутрішнього контролю підприємства / Н. М. Бразілій, О. О. Лисенко // Збірник наукових праць Черкаського державного технологічного університету. Сер.: Економічні науки. - 2013. - Вип. 30(1). - С. 20-26.
2. Бродська І. І. Ефективність управління дебіторською та кредиторською заборгованостями підприємства: обліково-аналітичний аспект / І. І. Бродська // Економічні науки. Сер.: Економіка та менеджмент. - 2015. - Вип. 9(2). - С. 75-81.
3. Бутинець Ф. Ф. Організація бухгалтерського обліку: навч. посібник для студентів спеціальності «Облік і аудит» / Ф. Ф. Бутинець, О. В. Олійник, М. М. Шигун, С. М. Шулепова; 2-е вид., доп. і перероб. – Житомир: ЖІТІ, 2013. – С. 567.
4. Верига Ю. А. Облік і звітність суб'єктів малого підприємництва : навч. посіб. / Ю. А. Верига. – Київ. : ЦУЛ, 2014. – 264 с.
5. Візіренко С. В. Удосконалення контролю розрахунків з постачальниками та підрядниками / С. В. Візіренко // Інноваційна економіка. - 2014. - № 3. - С. 249-254.
6. Власова І. О. Дослідження співвідношення економічного та правового тлумачення понять «розрахунки», «зобов'язання» та «заборгованість» / І. О. Власова // Вісник Донецького університету економіки та права. - 2013. - № 1. - С. 88-94.
7. Власюк Г. В. Шляхи вдосконалення бухгалтерського обліку розрахунків з постачальниками / Г. В. Власюк // Держава та регіони / Серія: Економіка та підприємництво. – 2009. - № 5. – С. 40-44.
8. Воробйова Д. В. Облік розрахунків з постачальниками на сільськогосподарському підприємстві та шляхи його удосконалення / Антикризове управління підприємством: теоретико-практичні аспекти

обліку, контролю та фінансово-економічної безпеки: колективна студентська монографія / [за заг. ред. І. П. Приходька]. – Дніпро: - 2017. – С. 43-50.

9. Воробйова Д. В. Організаційні аспекти обліку зобов'язань на сільськогосподарських підприємствах // Матеріали науково-практичної конференції молодих вчених і студентів «Молоді науковці-аграрники: традиційні й нові аспекти досліджень», (м. Дніпро, 28.02.-02.03.2018р.). – Дніпро: Дніпровський державний аграрно-економічний університет, 2018. – С. 69-70.

10. Воробйова Д. В. Поточні зобов'язання: економічна суть, класифікація та їх оцінка // Матеріали II Всеукраїнської науково-практичної інтернет-конференції «Облік, аудит, оподаткування та звітність в системі забезпечення економічної стійкості підприємств», (м. Дніпро, 10-11 травня 2018р.). – Дніпро: Дніпровський державний аграрно-економічний університет, 2018. – С. 20-22.

11. Воробйова Д. В. Облік розрахунків з постачальниками на сільськогосподарському підприємстві та шляхи його удосконалення // Збірник тез VIII міжнародної науково-практичної інтернет-конференції «Забезпечення сталого розвитку аграрного сектору економіки: проблеми, пріоритети, перспективи», (м. Дніпро, 26-27 жовтня 2017 р.). – Дніпро: Дніпровський державний аграрно-економічний університет, 2017. – С. 68-69.

12. Воробйова Д. В. Місце аналізу в управлінні кредиторською заборгованістю підприємства // Збірник тез IX міжнародної науково-практичної інтернет-конференції «Забезпечення сталого розвитку аграрного сектору економіки: проблеми, пріоритети, перспективи», (м. Дніпро, 25-26 жовтня 2018 р.). – Дніпро: Дніпровський державний аграрно-економічний університет, 2018. – С. 62-63.

13. Гаркавін Р. Договірна основа взаємин з постачальниками / Р. Гаркавін // Дебет-Кредит. – 2015. - С. 4.

14. Герасименко Т. О. Інструменти зменшення кредиторської заборгованості у зовнішньоекономічних операціях / Т. О. Герасименко, Л. І.

Коваль // Інтеграційні фінансово-економічні напрями розвитку України: матер. 2-ї наук.-практ. інтер.-конф., 27 лют. 2013 р. / [відп. за вип.: проф.Куцик П. О.]. - Львів: ЛКА, 2013. - С. 34-37.

15. Гнатенко Є. П. Аналіз співвідношення дебіторської та кредиторської заборгованості підприємства / Є. П. Гнатенко, В. В. Волошина // Науковий вісник Миколаївського державного університету імені В. О. Сухомлинського. Серія : Економічні науки. - 2015. - № 1. - С. 38-42. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/nvmduce\\_2015\\_1\\_9](http://nbuv.gov.ua/UJRN/nvmduce_2015_1_9).

16. Гринько Р. В. Щодо питання про виконання цивільно-правового зобов'язання / Р. В. Гринько // Часопис цивілістики. - 2016. - Вип. 21. - С. 37-42. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Chac\\_2016\\_21\\_10](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Chac_2016_21_10).

17. Господарський Кодекс України [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу : <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/436-15>.

18. Демченко Я. М. Шляхи вдосконалення обліку розрахунків з постачальниками та підрядниками / Я. М. Демченко, В. М. Прохорова // Проблеми теорії та методології бухгалтерського обліку, контролю і аналізу. Сер.: Бухгалтерський облік, контроль і аналіз. - 2014. - Вип. 1. - С. 96-108.

19. Дебіторська та кредиторська заборгованість в системі управління фінансовими ресурсами сільськогосподарських підприємств / О. Є. Гудзь // Облік і фінанси АПК. – 2014. - № 1-2. – С. 65-70.

20. Жук В. М. Наукове забезпечення розрахунків ефективності досліджень з бухгалтерського обліку / В. М. Жук // Економічні науки. Сер.: Облік і фінанси. - 2010. - Вип. 7(1). - С. 453-46.

21. Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» від 16.07.1999 р. №996-XIV [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу : <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/996-14>.

22. Закон України «Про аудиторську діяльність» від 22.04.1993 № 3125 – XII [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу : <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/3125-12>.

23. Закон України «Про обіг векселів в Україні» від 05. 04. 2001 №2374-III [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу : <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/2374-14>.

24. Закон України «Про охорону праці» від 14.10.1992 №2695-XII [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу : <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/2694-12>.

25. Засадна Х. О. Бухгалтерський облік основних господарських операцій у програмі 1 С: Бухгалтерія 7.7.: навч. посіб. / Х. О. Засадна – Київ. : ЦУЛ,2010.– 238 с.

26. Зеленко С. В. Обліково-аналітичне забезпечення управління кредиторською заборгованістю за товари, роботи та послуги / С. Зеленко, О. О. Горбатюк // Економічні науки. Сер.:Облік і фінанси. - 2014. - Вип. 11(1). - С. 65-71.

27. Іващенко А. С. Проблеми обліку дебіторської та кредиторської заборгованості в Україні / А. С. Іващенко, О. В. Гайдамака, Н. В. Черевик // Молодий вчений. - 2014. -№ 4(07)(1).-С. 69-71.

28. Інструкція «Про безготівкові розрахунки в Україні в національній валюті», затверджена постановою правління НБУ від21.01.2004 № 22 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/z0377-04>.

29. Інструкція «Про застосування Плану рахунків бухгалтерського обліку активів, капіталу, зобов'язань і господарських операцій підприємств і організацій», затверджена наказом Міністерства фінансів України від 30.11.1999р. № 291 20 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0893-99>.

30. Кесарчук Г. С. Поточні зобов'язання: економічна суть, класифікація та їх оцінка / Г. С. Кесарчук, І. В. Мошак // Науковий вісник Ужгородського

університету. Серія : Економіка. - 2016. - Вип. 1(2). - С. 401–405. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nvuuес\\_2016\\_1\(2\)\\_\\_73](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nvuuес_2016_1(2)__73).

31. Кешеля А. В. Облік і контроль розрахунків з дебіторами і кредиторами / А. В. Кешеля, Е. Ф. Югас // Вісник Одеського національного університету. Серія : Економіка. - 2014. - Т. 19, Вип. 2(6). - С. 52-56. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vonu\\_есon\\_2014\\_19\\_2\(6\)\\_\\_14](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vonu_есon_2014_19_2(6)__14).

32. Кім Ю. Г. Бухгалтерський та податковий облік: Первинні документи та порядок їх заповнення : навч. посіб. / Ю. Г. Кім.– Київ. : ЦУЛ, 2014. – 440 - 450 с.

33. Кірсанова В. В. Вплив облікової політики підприємства на формування його фінансових результатів / В. В. Кірсанова, Д. О.Пеліпаденко // Інноваційна економіка. - 2013. - № 6. - С. 321-325.

34. Киян А. В. Облік і контроль розрахунків з постачальниками та підрядниками / А. В. Киян, О. Ф. Ярмолюк // Молодий вчений. 2015. - №9 (24.частина 1) С. 77-80.

35. Коваль В. М. Відносини, що виникають у процесі здійснення господарської діяльності, як предмет господарського права / В. М. Коваль // Університетські наукові записки. - 2011. - № 3. - С. 122-129. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Unzap\\_2011\\_3\\_19](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Unzap_2011_3_19).

36. Коваль Л. І. Проблемні питання обліку безнадійної кредиторської заборгованості / Л. І. Коваль // Вісник Львівської комерційної академії. Сер.: Економічна. - 2014. -Вип. 44.-С. 39-41.

37. Кузьмін Д. Л. Облік грошових розрахунків у різних літературних джерелах /Д. Л.Кузьмін // Вісник Житомирського державного технологічного університету. Сер. : Економічні науки. - 2015. - №1. - С. 114-117.

38. Кузьмін О.Є. Фактори впливу на заборгованість підприємства та їх класифікація / О.Є. Кузьмін, О.Б. Волович // Бізнес Інформ. – 2016. – № 1. – С. 200 – 204.

39. Кушніренко О. А. Аспекти облікової політики та внутрішнього контролю розрахунків за податками на сільськогосподарських підприємствах / О. А. Кушніренко // Економічні науки. Серія : Облік і фінанси. - 2014. - Вип. 11(2). - С. 174-182. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecnof\\_2014\\_11\(2\)\\_26](http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecnof_2014_11(2)_26).

40. Малишкін О. Інвентаризація: бухгалтерський і податковий аспекти / О. Малишкін, М. Кац // Бухгалтерський облік і аудит. - 2017. - № 2. - С. 3-12. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/boau\\_2017\\_2\\_2](http://nbuv.gov.ua/UJRN/boau_2017_2_2).

41. Марчук У. О. Міжнародні стандарти у сферах обліку, контролю та аудиту / У. О. Марчук // Молодий вчений. - 2014. - № 10(13)(1). - С. 106-11.

42. Михайловина С. О. Внутрішньогосподарський контроль як необхідний елемент управління сільськогосподарським підприємством / С. О. Михайловина // Вісник Національного технічного університету "ХПІ". Сер. : Актуальні проблеми управління та фінансово-господарської діяльності підприємства. - 2017. - № 50. - С. 112-116. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/vcspiauy\\_2017\\_50\\_21](http://nbuv.gov.ua/UJRN/vcspiauy_2017_50_21).

43. Міценко Н. Г. Кредиторська заборгованість торговельного підприємства: проблеми оцінки та управління / Н. Г. Міценко, А. І. Міщук // Науковий вісник НЛТУ України. – 2015. - Вип. 22.3. – С. 292.

44. Непочатова В. С. Внутрішній контроль розрахунків з покупцями та замовниками / В. С. Непочатова // Молодий вчений. - 2016. - № 3. - С. 134-138. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv\\_2016\\_3\\_35](http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2016_3_35).

45. Огійчук М. Ф., Плаксієнко В. Я., Панченко Л. Г. Бухгалтерський облік на сільськогосподарських підприємствах: Підручник. – 5-те вид., пер. і доп. за ред. М. Ф. Огійчук. – К: Алерта, 2014. – С. 979.

46. Організаційне та методичне забезпечення виконання дипломних робіт з обліку і оподаткування (на здобуття освітнього ступеня «Магістр») : навч. посіб. / І. П. Приходько, Г. Є. Павлова, Н. В. Бондарчук, Л. М. Васильєва, О. В. Чернецька, Т. П. Погорєлова, О. М. Губарик, С. В. Юрченко;

за заг. ред. І. П. Приходька. – 3-те вид., виправл. – Дніпро: Біла К. О., 2017. – 246 с.

47. Офіційний сайт Державної фіскальної служби України [Електронний ресурс]. - Режим доступу:<http://sfs.gov.ua/>.

48. Павлова Г. Є. Звітність підприємств: підручник / [О. В. Бурдюк, Ю. В. Масюк, Г. Є. Павлова, І. П. Приходько]. – Дніпропетровськ : Біла К. О., 2015. – 236 с.

49. Писаренко Т. М. Організація управлінського обліку у процесі постачання сировинних і товарних запасів / Т. М. Писаренко // Економічні науки. Сер.: Економіка та менеджмент. – 2012. – Вип. 9(2). – С. 415-420.

50. Плаксієнко В.Я., Куклішина О.С. Особливості облікового відображення розрахунків з постачальниками на підприємстві [Електронний ресурс]. - Режим доступу:  
[http://www.rusnauka.com/11\\_NPE\\_2014/Economics/7\\_166187.doc.htm](http://www.rusnauka.com/11_NPE_2014/Economics/7_166187.doc.htm).

51. Податковий кодекс України [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу:  
[:http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/2755-17](http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/2755-17).

52. Подоля Г. В. Облік поточних зобов'язань підприємства: сучасний стан та напрямки удосконалення / Г. В. Подоля // Молодий вчений. - 2014. - № 5(1). - С. 175-177. – Режим доступу:  
[http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv\\_2014\\_5\(1\)\\_\\_49](http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2014_5(1)__49).

53. Подолянчук О. А. Інвентаризація в аудиті як прийом методу фактичного контролю / О. А. Подолянчук // Економічні науки. Серія : Облік і фінанси. - 2015. - Вип. 12(1). - С. 240-249. - Режим доступу:  
[http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecnof\\_2015\\_12\(1\)\\_\\_33](http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecnof_2015_12(1)__33).

54. Положення «Про інвентаризацію активів та зобов'язань», затверджене наказом Міністерства фінансів України від 02.09.2014 № 879 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу:  
<http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/z1365-14>.

55. Положення «Про ведення касових операцій у національній валюті в Україні» затверджене постановою правління НБУ від 15.12.2004 № 637 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/z0040-05>.

56. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 11 «Зобов'язання», затверджене наказом Міністерства фінансів України від 31.01.2000 р. № 20 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/z0085-00>.

57. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 13 «Фінансові інструменти», затверджене наказом Міністерства фінансів України від 30.11.2001 р. № 559 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/z1050-01>.

58. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва», затверджене наказом Міністерства фінансів України від 16.06.2001 р. № 344 зі змінами та доповненнями [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/z0161-00>.

59. Попова В. Д. Облікове забезпечення управління кредиторською заборгованістю в контексті трансформації зобов'язань / В. Д. Попова, Н. В. Долішня // Науковий вісник БДФЕУ. – 2012. – Вип. 1 (22). – С. 45-48.

60. Потриваєва Н. В. Теоретичні аспекти обліку кредиторської заборгованості в Україні / Н. В. Потриваєва, О. Ю. Сус // Економічний форум. - 2013. - № 4. - С. 226-229

61. Примак В. Відповідальність за порушення грошового зобов'язання: гарантії справедливості / В. Примак // Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. - 2017. - № 3. - С. 34-47. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/uazt\\_2017\\_3\\_6](http://nbuv.gov.ua/UJRN/uazt_2017_3_6).

62. Ревизюк І. М. Удосконалення обліку розрахунків з постачальниками / І. М. Ревизюк, Є. В. Калюга // Економічні науки. – 2013. - № 10 (4). – С. 185-190.



63. Сінянський К. П. Зобов'язання як теоретико-правова категорія / К. П. Сінянський // Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія : Право. - 2016. - Вип. 39(2). - С. 25-31. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/nvuzhpr\\_2016\\_39\(2\)\\_\\_7](http://nbuv.gov.ua/UJRN/nvuzhpr_2016_39(2)__7).

64. Слома В. М. Поняття зобов'язання у цивільному праві / В. М. Слома // Юридичний вісник. Повітряне і космічне право. - 2016. - № 1. - С. 123-128. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Npnau\\_2016\\_1\\_21](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Npnau_2016_1_21).

65. Смержанюк Т. П. Інвентаризація – один із головних методів обліку і контролю / Т. П. Смержанюк // Молодий вчений. - 2015. - № 2(3). - С. 66-69. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv\\_2015\\_2\(3\)\\_\\_18](http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2015_2(3)__18).

66. Сучасний бухгалтерський облік, аналіз і аудит : галузевий аспект: колективна монографія у 2 т. / за ред. П. Й. Атамас. – Дніпропетровськ: «Герда», 2013. – Т. 1. – 358 с.

67. Сторожук Т. М. Елементи облікової політики підприємства щодо зобов'язань / Т. М. Сторожук. // Збірник наукових праць Ірпінської фінансово-юридичної академії (економіка, право). - 2013. - № 2. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/znpifyua\\_2013\\_2\\_12](http://nbuv.gov.ua/UJRN/znpifyua_2013_2_12).

68. Ужва А. М. Формування поточних зобов'язань перед постачальниками та підрядниками у фінансовій звітності / А. М. Ужва, О. В. Тімкова // Економічні науки. Сер. : Облік і фінанси. - 2013. - Вип. 10(4). - С. 316-322.

69. Ходаківська Л. Внутрішньогосподарський контроль збереження і використання матеріальних ресурсів / Л. Ходаківська, Т. Пономаренко // Українська наука: минуле, сучасне, майбутнє. - 2014. - Вип. 19(2). - С. 229-236. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Un\\_msm\\_2014\\_19\(2\)\\_\\_30](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Un_msm_2014_19(2)__30).

70. Цивільний кодекс України [Електронний ресурс] / Офіційний сайт Верховної Ради України. – Режим доступу: [:http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/435-15](http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/435-15).

71. Чабанюк О. М. Облік дебіторської та кредиторської заборгованості й напрями його вдосконалення / О. М. Чабанюк, О. В. Багрій // Науковий вісник НЛТУ України. - 2012. - Вип. 22.2. - С. 255-259.

72. Чацкіс Ю. Д. Організація бухгалтерського обліку: навчальний посібник / Чацкіс Ю. Д. та ін. – К.: Центр учбової літератури, 2011. – 364 с.

73. Чудовець В. В. Інвентаризація як метод обліку і контролю діяльності сільськогосподарських підприємств : Дис... канд. екон. наук: 08.06.04 / Державна академія статистики, обліку та аудиту Держкомстату України. — К., 2016. – С. – 5.

74. Шара Є. Ю. Бухгалтерський фінансовий та податковий облік: навчальний посібник / Є. Ю. Шара, О. О. Бідюк, І. Є. Соколовська-Гонтаренко. - : Центр учбової літератури, 2011. – 424 с.

75. Шишкова Н. Л. Обліково-аналітичне забезпечення управління розрахунками з контрагентами підприємства / Н. Л. Шишкова // Ефективна економіка. – 2016. № 3. – С. 20-28.

76. Шпанковська Н. Г. Визначення ролі та місця внутрішньогосподарського контролю / Економіка і управління у промисловості. Матеріали Всеукраїнської НПК / Н. Г. Шпанковська, О. С. Білова, Т. В. Кравченко. – Дніпропетровськ: ІМА-ПРЕС, 2013. – С. 288-289.

77. Югас Е. Ф. Економічна сутність договірних відносин підприємства та форми розрахунків з постачальниками і підрядниками / Е. Ф. Югас // Економічний вісник університету. – 2011. - № 17/2 [Електронний ресурс]. - Режим доступу:

78. Янчева Л. М. Концептуальний підхід до організації та методики проведення внутрішнього аудиту розрахунків за товарними операціями / Л. М. Янчева, Н. С. Акімова, Н. В. Бойченко, Т. А. Наумова // Економічна стратегія і перспективи розвитку сфери торгівлі та послуг. - 2014. - Вип. 1. – С. 7-18.

## ДОДАТКИ

## Додаток А

## Види постачання [13, с.5]

Види	Характеристика
1	2
Поставка	Особливий вид купівлі-продажу: оплачувана передача товарів продавцем (постачальником) покупцеві (замовникові)
Поставка відфактурована	Поставка, що є наслідком реально здійсненої угоди, за якою виписано та подано покупцеві товарний документ (рахунок із переліком відправленого товару чи наданих послуг із зазначенням їх вартості, дати виписування, назви, адреси продавця і покупця, іншими даними)
Поставка негайна	Умова угоди купівлі-продажу, за якою куплений товар передають покупцеві безпосередньо після укладання угоди
Поставка невідфактурована	Надходження матеріальних цінностей на підприємство (до організації, установи) без рахунків постачальників. Їх оприбутковують за актами приймання. Після надходження документів постачальників записи сторнують і показують фактичну вартість поставки
Постачання складське	Форма матеріально-технічного постачання, за якої надходження продукції від підприємства-виробника до підприємства-споживача здійснюється через бази та склади постачально-збутових організацій.
Транзитне постачання	Форма постачання, за якої підприємство-виробник здійснює поставки безпосередньо підприємству-споживачеві, не використовуючи баз та складів постачально-збутових організацій.

## Додаток Б

Фінансові результати ПП «Оазіс» за 2016-2020 рр., тис грн.

№ з/п	Показник	2016 р.	2017 р.	2018 р.	2019 р.	2020 р.	Відношення у % 2020р. до 2016 р.
1	Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	850,2	602,5	2942,0	1148,3	2453,6	288,59
2	Операційні витрати, у тому числі: а) собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг);	788,1	375,6	1049,2	1071,9	1719,0	218,12
	б) інші операційні витрати.	3,7	1,5	70,6	83,7	191,7	5181,08
3	Валовий прибуток (збиток)	62,1	226,9	1892,8	76,4	734,6	1182,93
4	Валовий прибуток (збиток) у % до чистого доходу (виручки) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	7,30	37,66	64,34	6,65	29,94	22,64
5	Прибуток (збиток) від операційної діяльності	850,2	602,50	2942,0	1148,3	2453,6	288,59
6	Фінансові та інвестиційні доходи	0,00	0,00	68,40	0,60	0,00	-
7	Фінансові та інвестиційні витрати	54,10	59,70	21,20	52,60	0,00	-
8	Фінансовий результат до оподаткування	4,30	165,70	1870,3	-59,3	542,90	12625,58
9	Чистий прибуток (збиток)	4,30	165,70	1870,3	-59,3	542,90	538,60
10	Чистий прибуток (збиток) у % до чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	0,51	27,50	63,57	-13,2	22,13	21,62
11	Чистий прибуток (збиток) у % до валового прибутку (збитку)	6,92	73,03	98,81	67,7	73,90	66,98

## Додаток В

Оцінка ліквідності, платоспроможності, та оборотності оборотних активів  
ПІ «Оазіс» за 2016-2020 рр., тис. грн.

№ з/п	Показник	2016 р.	2017 р.	2018 р.	2019 р.	2020р.	Відношення у % 2020р. до 2016р.
1	Високоліквідні активи	504,90	258,20	2008,10	1111,60	485,20	96,10
2	Середньоліквідні активи	71,90	62,70	27,10	221,10	339,10	471,63
3	Низьколіквідні активи	209,40	761,60	853,80	1436,20	1865,90	891,07
4	Найбільш строкові зобов'язання	44,80	6,20	16,60	11,30	15,50	34,60
5	Короткострокові зобов'язання	0,00	47,50	113,10	191,60	273,30	-
6	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	11,27	4,81	15,48	5,48	1,68	14,91
7	Проміжний коефіцієнт покриття	12,88	5,29	15,50	6,35	2,52	19,60
8	Коефіцієнт покриття (загальної ліквідності)	17,55	20,16	22,98	13,65	9,32	53,08
9	Коефіцієнт загальної платоспроможності	22,81	22,27	24,23	15,56	13,11	57,47
10	Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	850,20	602,50	2942,00	1148,30	2453,60	288,59
11	Середньорічна вартість оборотних активів	707,25	934,35	2031,20	2874,40	2729,55	385,94
12	Коефіцієнт обертання оборотних активів	1,20	0,64	1,45	0,40	0,90	74,78
13	Коефіцієнт завантаження оборотних активів	0,83	1,55	0,69	2,50	1,11	133,73
14	Тривалість одного обороту оборотних активів, днів	299	558	249	901	400	134

## Додаток Д

Оцінка ділової активності ПП «Оазіс» за 2016-2020рр., тис. грн.

№ з/п	Показник	2016 р.	2017 р.	2018 р.	2019 р.	2020 р.	Відношення у % 2020р. до 2016р.
1	Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	850,20	602,50	2942,0	1148,3	2453,6	288,59
2	Середньорічна вартість капіталу	997,50	1108,85	2169,15	3149,25	3470,6	347,93
3	Середньорічна вартість необоротних активів	974,45	1059,45	2077,45	2982,95	3224,75	330,93
4	Середньорічна вартість оборотних активів	290,25	174,50	137,95	274,85	741,05	255,31
5	Середньорічна вартість оборотних виробничих фондів та готової продукції і товарів	284,05	485,50	807,70	1145,00	1651,05	581,25
6	Середньорічна величина поточної дебіторської заборгованості	62,10	49,00	14,45	90,00	210,40	338,81
7	Середньорічна вартість власного капіталу	974,45	1059,45	2077,45	2982,95	3224,75	330,93
8	Середньорічна величина кредиторської заборгованості	22,40	25,50	11,40	13,95	13,40	59,82
9	Загальний коефіцієнт обертання капіталу	0,85	0,54	1,36	0,36	0,71	82,95
10	Фондовіддача необоротних активів, грн	0,87	0,57	1,42	0,38	0,76	87,21
11	Коефіцієнт обертання оборотних активів	2,93	3,45	21,33	4,18	3,31	113,03
12	Тривалість одного обороту оборотних активів, днів	123	104	17	86	109	88
13	Коефіцієнт обертання оборотних виробничих фондів та готової продукції і товарів	2,99	1,24	3,64	1,00	1,49	49,65
14	Тривалість одного обороту оборотних виробничих фондів, днів	120	290	99	359	242	201
15	Коефіцієнт обертання поточної дебіторської заборгованості	13,69	12,30	203,60	12,76	11,66	85,18
16	Тривалість одного обороту поточної дебіторської заборгованості, днів	26	29	2	28	31	117
17	Коефіцієнт обертання власного капіталу	0,87	0,57	1,42	0,38	0,76	87,21
18	Тривалість одного обороту власного капіталу, днів	413	633	254	935	473	115

## Комплексна (рейтингова) оцінка фінансового стану ПП «Оазіс» за 2016-2020 рр.

№ з/п	Показники	2016 р.		2017р.		2018р.		2019р.		2020р.		Питома вага (Vi, %) в інтегрованому показнику
		Значення	Рейтинг	Значення	Рейтинг	Значення	Рейтинг	Значення	Рейтинг	Значення	Рейтинг	
1.	Коефіцієнт поточної ліквідності (загальний коефіцієнт покриття)	17,55	10	20,16	10	22,98	10	13,65	10	9,32	10	8
2.	Коефіцієнт швидкої ліквідності	12,88	10	5,29	10	15,50	10	6,35	10	2,52	10	8
3.	Період оборотності дебіторської заборгованості, днів	26,29	10	29,28	10	1,77	10	28,22	10	30,87	10	9
4.	Період оборотності оборотних виробничих фондів та готової продукції і товарів, днів	100,09	7	146,14	5	92,53	8	130,60	6	157,04	5	9
5.	Період оборотності активів, днів	412,61	8	633,03	4	254,21	10	935,18	2	473,15	7	9
6.	Коефіцієнт фінансової незалежності, % (коефіцієнт концентрації залученого капіталу)	4,38	10	4,49	10	4,13	10	6,43	10	7,63	10	9
7.	Частка оборотних активів, сформованих за рахунок власних коштів, % (коефіцієнт забезпеченості оборотних коштів)	94,26	10	95,04	10	95,65	10	92,67	10	89,26	10	9
8.	Рентабельність продажу, %	0,51	5	27,50	10	63,57	10	0,00	5	22,13	10	9
9.	Рентабельність активів, %	0,43	5	14,94	10	86,22	10	0,00	5	15,64	10	9
10.	Рентабельність капіталу, % (загальна рентабельність (збитковість) власного капіталу)	0,44	5	15,64	10	90,03	10	0,00	5	16,84	10	5
11.	Знос основних засобів, % (коефіцієнт зносу основних засобів)	64,70	5	82,99	3	80,95	3	68,67	6	47,53	8	7
	<b>Інтегрований показник фінансового стану</b>	<b>7,42</b>		<b>8,02</b>		<b>8,83</b>		<b>6,79</b>		<b>8,64</b>		<b>100</b>
	<b>Рейтинг фінансового стану</b>	<b>A</b>		<b>A</b>		<b>A</b>		<b>B</b>		<b>A</b>		<b>-</b>





Додаток Ж  
ФІНАНСОВИЙ ЗВІТ  
суб'єкта малого підприємництва

		КОДИ		
		Дата (рік, місяць, число)		
		2021	01	01
Підприємство <u>ПРИВАТНЕ ПІДПРИЄМСТВО «ОАЗІС»</u>	за	30791519		
	ЄДРПОУ			
Територія <u>ДНІПРОПЕТРОВСЬКА</u>	за	1224800000		
	КОАТУУ			
Організаційно-правова форма господарювання <u>приватне підприємство</u>	за КОПФГ	120		
Вид економічної діяльності <u>вирощування зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур</u>	за КВЕД	01.11		
Середня кількість працівників, осіб <u>5</u>				
Одиниця виміру: тис. грн з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон <u>ВУЛИЦЯ ШКІЛЬНА, БУДИНОК 3, СЕЛО БОРИСІВКА, НІКОПОЛЬСЬКИЙ РАЙОН, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА ОБЛ., 53261 0668765955</u>				

1. Баланс  
на 31 грудня 2020 р.

Форма № 1-м

Код за ДКУД

1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби:	1010	162,4	387,3
первісна вартість	1011	852,7	1 236,0
знос	1012	( 690,3 )	( 848,7 )
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	162,4	387,3
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси:	1100	567,1	991,4
у тому числі готова продукція	1103	70,4	475,9
Поточні біологічні активи	1110	287,6	444,8
Дебіторська заборгованість за товари, роботи,	1125	92,7	174,4

послуги			
---------	--	--	--

## Продовження додатка Ж

Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	0,1	2,8
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	-	-
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 008,1	1 111,6
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	24,3	43,9
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>2 979,9</b>	<b>2 768,9</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>3 142,3</b>	<b>3 156,2</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітнього року	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 012,6	2 953,3
Неоплачений капітал	1425	( - )	( - )
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>3 012,6</b>	<b>2 953,3</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення</b>	<b>1595</b>	-	-
<b>III. Поточні зобов'язання</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	10,3	50,7
<b>у тому числі прострочена кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги</b>	<b>1616</b>	<b>8,2</b>	<b>15,0</b>
розрахунками з бюджетом	1620	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	6,3	5,6
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	113,1	191,6
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>129,7</b>	<b>202,9</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та</b>	<b>1700</b>	-	-

<b>групами вибуття</b>			
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	3 142,3	3 156,2

## Додаток 3

**Проблемні аспекти обліку та контролю розрахунків з постачальниками та шляхи їх вирішення**

<b>Проблемні аспекти</b>	<b>Шляхи їх подолання</b>
<b>Облікове забезпечення</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>- упущення в Наказі про облікову політику частини щодо:               <ul style="list-style-type: none"> <li>• відображення кредиторської заборгованості;</li> <li>• відображення договірних прав та договірних зобов'язань.</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ внести зміни до Наказу про те, що:               <ul style="list-style-type: none"> <li>- поточні зобов'язання відображаються в звітності за сумою погашення;</li> <li>- суми створених забезпечень визнаються витратами;</li> <li>- непередбачені зобов'язання обліковувати на позабалансових рахунках за обліковою ціною;</li> <li>- відображувати на позабалансових рахунках договірні права та договірні зобов'язання;</li> <li>- прострочену кредиторську заборгованість відображати у Балансі; кредиторську заборгованість, по якій минув строк позовної давності, відносити до доходу звітного періоду в першому наступному місяці після пройденого строку позовної давності.</li> </ul> </li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- не досить детальний аналіз стану заборгованості перед постачальниками, що призводить до прострочення платежів;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ відкрити до рахунку 631 «Розрахунки з вітчизняними постачальниками» ряду додаткових аналітичних рахунків в якості субконто;</li> <li>✓ використовувати форму розробленого аналітичного реєстру розрахунків з постачальниками за одержані ТМЦ.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- прострочена кредиторська заборгованість не відображається у фінансовій звітності;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ доповнити Баланс (Звіт про фінансовий стан) інформацією про прострочену кредиторську заборгованість за товари, робот та послуги.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- договірні відносини не відображаються на рахунках бухгалтерського обліку;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ додати в облік такі позабалансові рахунки як «договірні права» та «договірні зобов'язання».</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- великі затрати часу на складання та обробку первинної документації та обмін нею з постачальниками.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ скласти та заповнювати первинні документи в електронній формі та запровадити ведення електронного документообміну між підприємством і його постачальниками шляхом встановлення додаткового модуля комп'ютерної програми «М.Е.Дос.».</li> </ul>

## Продовження додатка 3

<i><b>Контрольні заходи</b></i>	
<p>- інвентаризація на підприємстві проводиться рідко;</p> <p>- відсутні аналітичні документи для прийняття управлінських рішень;</p>	<p>✓ щоквартально здійснювати звірку розрахунків з постачальниками;</p> <p>✓ до акту інвентаризації розрахунків з постачальниками та іншими кредиторами та дебіторами додати спеціальну форму розробленої аналітичної відомості.</p>
<p>- недобросовісність та ненадійність сторін, що породжує проблему контролю розрахунків;</p>	<p>✓ використовувати запропоновану методику вибору постачальників;</p> <p>✓ перевіряти статус постачальника та його фінансовий стан за допомогою спеціальних комп'ютерних сайтів та реєстрів.</p>
<p>- неправильне складання договору між суб'єктами</p>	<p>✓ контролювати складання та підписання господарських договорів, перевіряти їх на наявність усіх суттєвих умов;</p> <p>✓ додавати до договору розроблений план-графік перерахування коштів.</p>

## Додаток И

## ВИТЯГ

## з удосконаленого Наказу про облікову політику підприємства приватного підприємства «Оазіс»

с. Борисівка Нікопольського району

від «20» січня 2021 року

На підставі Закону України від 16.07.99 р. N 996-XIV «Про бухгалтерський облік і фінансову звітність в Україні», Положень (стандартів) бухгалтерського обліку наказую:

**I. Організація бухгалтерського обліку**

...

*10. Встановити терміни проведення інвентаризації:*

- незавершеного виробництва і напівфабрикатів власного виробництва - щомісяця на 1-е число місяця, що настає за звітним;
- готової продукції, сировини і матеріалів на складах, товарів у торгівлі - щоквартально на 1-е число місяця, що настає за минулим кварталом;
- бланків суворої звітності - щоквартально;
- основних фондів і нематеріальних активів - щорічно станом на 1 січня;
- розрахунків з постачальниками і покупцями (замовниками) - щорічно станом на 1 січня року, що настає за звітним:

*\* при цьому щоквартально проводити звірку розрахунків з постачальниками;*

- у разі зміни матеріально відповідальних осіб або виявлення розкрадання (недостач) - відповідно в момент зміни або факту виявлення розкрадання (недостачі).

**II. Про облікову політику підприємства**

...

*\*12. Основні положення щодо обліку зобов'язань:*

- поточні зобов'язання відображаються в звітності за сумою погашення;
- суми створених забезпечень визнаються витратами;
- непередбачені зобов'язання обліковувати на позабалансових рахунках за обліковою ціною;
- відображувати на позабалансових рахунках договірні права та договірні зобов'язання;
- прострочену кредиторську заборгованість відображати у Балансі; кредиторську заборгованість, по якій минув строк позовної давності, відносити до доходу звітного періоду в першому наступному місяці після пройденого строку позовної давності.

Керівник підприємства Сотнікова З.І.

## Графік документообігу по обліку зобов'язань

№	Назва документа	Створення документа				Обробка документа			Зберігання документа		
		Операція, що реєструється	Відповідальна особа, що виписує документ	Підтверджувальний підпис	Кількість екземплярів	Строк передачі в обробку	Виконавець, відповідальний за обробку	Відображення в регістрах обліку	Поточне місце	Відповідальна особа	Термін зберігання
1.	Наклад-на на відпуск ТМЦ	Відпуск ТМЦ зі складу	Зав.складом	Головного бухгалтера	1	В момент пред'явлення	Головний бухгалтер	Оборотно-сальдова відомість по рахунку 63	Бухгалтерія	Головний бухгалтер	5 років
2.	Наклад-на ТТН	Перевезення вантажу	Зав.складом	Керівник, гол. бухгалтер	4	В момент пред'явлення	Головний бухгалтер	Оборотно-сальдова відомість по рахунку 63	Бухгалтерія	Головний бухгалтер	5 років
3.	Табель обліку робочого часу	Нарахування заробітної плати	Бухгалтер по зар.платі	Керівник, Гол.бух	1	В кінці місяця	Бухгалтер по зар.платі	Оборотно-сальдова відомість по рахунку 66	Бухгалтерія	Головний бухгалтер	75 років
4.	Кредитний договір	Отримання позики від банку	Керівник	Керівник	2	Після підписання	Головний бухгалтер	Оборотно-сальдова відомість по рахунку 60	Бухгалтерія	Головний бухгалтер	5 років
5.	Податкова накладна	Сплата податку	Постачальник	Керівник Головний бухгалтер	2	В момент пред'явлення	Головний бухгалтер	Оборотно-сальдова відомість по рахунку 64	Бухгалтерія	Головний бухгалтер	5 років





## Додаток Л

План-графік перерахування коштів за отримані товари, роботи, послуги  
Додаток до договору № 00245 від 31.03.2021Постачальник: ТОВ «Агросвіт»Покупець: ПП «Оазіс»

## Графік перерахування коштів

№ з/п	Предмет договору	Дата перерахування коштів	Сума	Примітки
1.	Насіння соняшнику	до 01.04.2021	15000	
2.	Насіння соняшнику	до 05.04.2021	10000	

Керівник ПП «Оазіс»      Сотнікова З.І.      \_\_\_\_\_  
(дата, підпис)

Керівник ТОВ «Агросвіт»      Громов О. О.      \_\_\_\_\_  
(дата, підпис)